<<《资本论》的基本思想与理论逻 >

图书基本信息

书名:<<《资本论》的基本思想与理论逻辑>>

13位ISBN编号:9787501750252

10位ISBN编号:7501750254

出版时间:2001-1

出版时间:中国经济出版社

作者:何干强

页数:511

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<《资本论》的基本思想与理论逻 >

内容概要

本书是作者长期教学和研究《资本论》的成果,具有以下特点: 1.在简明扼要介绍《资本论》背景材料的基础上,突出阐述《资本论》的基本思想和逻辑方法。

- 2.针对理论界在《资本论》研究上的薄弱环节,增强对第二卷和第三卷的阐释力度,帮助读者完整 准确地了解《资本论》的理论体系。
 - 3.力求简明准确地阐释《资本论》的逻辑结构。
- 本书在总体和分卷阐述马克思的理论逻辑之外,还没有标明原著自然段落的"研读纲要"附录,引导读者结合原著本身,深入理解马克思的经济思想及其逻辑思路,因而有较强的学术价值。
- 4.对《资本论》揭示的经济规律体系做了系统地整理,并注明有关规律的表述在原著中的出处。 这对于扶推动学术研究和遵循经济规律发展社会主义市场经济,具有重要应用价值。
- 5.全书贯彻理论联系实际的原则,运用《资本论》体现的唯物史观,对中国社会主义市场经济实践和创新社会主义政治经济学过程中提出的重要问题,做了深入探讨,有助于读者领会《资本论》的重要指导价值。
- 6.本书配有必要的图示,有助于读者加深对《资本论》的理解,相信能引起经济学者和经济专业广大学生对学习原著的兴趣。

<<《资本论》的基本思想与理论逻 >

作者简介

何干强,男,1946年3月生,中共党员。

1981年12月福建师范大学政治经济学专业研究生毕业,主攻《资本论》与社会主义经济。

1990年10月至1991年3月作为国家教秀派出的高访学者赴莫斯科普列汉诺夫国民经济学院进修访问。

1993年评为经济学教授,现任南京财经大学经济研究中心主任兼世界经济研究所所长。

主笔、主编和参篇著作8部,公开发表论文70余篇。

其中主编《劳动力调节论》获国家劳动部第四届科技进步奖三等奖。

<<《资本论》的基本思想与理论逻 >

书籍目录

导言:改革大潮中要重视学习《资本论》第一章指引人类走向幸福的明灯 ——《资本论》的历史 背景、成书过程和深远影响 第一节 时代的产物 第二节 千辛万苦写成的书 第三节 深远的影响第二章 伟大科学发现的结晶 ——《资本论》的基本思想和方法概述 第一节 唯物史观的基本思想 第二节 由 唯物史观确定的研究对象 第三节 唯物主义的辩证方法 第四节 崭新的经济理论第三章"艺术的整体 ——《资本论》一至三卷的总体逻辑体系 第一节 理论上再现社会经济的历史形态 第二节 理论逻 辑与历史过程的一致 第三节 理论逻辑再现资本的运动过程 第四节 理论逻辑与认识论的一致性第四章 找出整个社会结构最深的秘密 ——《资本论》第一卷的思想与逻辑 引言 第一节 资本运动的起点和 历史前提 第二节资本关系的历史性质 第三节剩余价值生产的秘密与方法 第四节全面地揭示生产关 系的本质第五章 再现商品生产社会的经济运行机制 ——《资本论》第二卷的思想与逻辑 引言 第一 节 企业产业资本的循环 第二节 企业产业资本的周转 第三节 社会总资本运动的实现条件第六章 阐明 生产条件所有者经济利益的实现形式 ——《资本论》第三卷的思想与逻辑 引言 第一节 本质的生产 关系神秘化为表面的假象 第二节 职能资本家争夺平均利润 第三节 银行资本家以利息形式分享平均 利润 第四节 土地所有者以租形式坐享超额利润 第五节 资本主义收入分配关系的假象与本质第七章 最终目的是揭示现代社会经济运行规律 ——《资本论》阐述的经济规律 第一节 什么是经济规律以 及如何揭示经济规律 第二节 对现代社会经济运动规律的多视角揭示 第三节 原著对经济规律的阐述 第八章 《资本论》的基本思想与中国的改革开放 引言 第一节 用唯物史观理解社会主义初级阶段 第 二节 用劳动二重性的观点认识社会主义市场经济 第三节 科学地认识市场经济条件下的所有权 第四 节 论公有资本代理人的激励机制——兼析"剩余索取权论" 第五节 用历史唯物主义观点理解"按要 素分配 " 第六节 关于可持续发展战略 第八节 关于过渡性经济形式的一个专题:把握新情况 引导新 发展 ——威海、诸城小企业实行股份合作制改革的调研第九章 坚持以唯物史观指导构建中国社会主 义经济学……附录 《资本论》一至三卷引读纲要后记

<<《资本论》的基本思想与理论逻 >

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com