

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

图书基本信息

书名：<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

13位ISBN编号：9787501764006

10位ISBN编号：750176400X

出版时间：1970-1

出版时间：刘源 中国经济出版社 (2008-01出版)

作者：刘源

页数：219

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

内容概要

商海沉浮方见英雄本色！

《福布斯富豪榜中的草根英雄》以“读点金术背后的曲折故事，悟故事蕴涵的传奇点金术”为出发点，写了15位民营企业白手起家的创业故事。

着重表现了他们是如何抓住创富机会，有着怎样的创富理念，如何一步步将企业做大做强，并成为中国商界影响深远的人物的。

希望能给想创业或正在创业的人们，尤其是想白手创业的人们一些借鉴和激励。

相信平凡的人也可以拥有不平凡的未来！

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

作者简介

刘源，本名刘元，2001年浙江大学毕业，曾在浙江、重庆等多家媒体任记者、编辑。现任电脑报集团《21世纪人才报》主编、注册人力资源管理师、中国国务院新闻办公室图片库摄影师。

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

书籍目录

敢为人先（吉利控股集团董事长）李书福作为中国目前最年轻的亿万富翁之一的李书福，至今仍保持着穿工作服，与同事们同在食堂吃饭的习惯，他一直将工作视为最好的娱乐。

19岁的时候，他总觉得自己非常笨，但之后，通过工作成绩他逐渐认为“自己原来不笨”。

后来他竟对时任国家纪委主任的曾培炎说：“请给我失败的机会吧！”

”借鸡生蛋（国美电器集团董事长、鹏润投资集团董事长）黄光裕“黄光裕有着惊人的财技”，这是业界人士对黄光裕成功之道的普遍看法。

他的这一“惊人财技”到底是什么？

除了“敢想、敢做和坚持不懈”之外，还有就是借别人的力量成就自己的事业的“借鸡生蛋”的过人能力。

这对于那些想创业而自己的“力量”不足的人而言，黄光裕的“借鸡生蛋”法无疑是一个很好的借鉴。

廉颇未老（重庆力帆控股有限公司董事长）尹明善一接触尹明善，你就会被他的言行举止所吸引，无论谈古论今、政论、商业、文学，在轻松的谈笑间，在你感受这位知名企业家幽默风趣、豪情万丈的言语时，透过感觉总是歪戴着的眼镜，透过谦和儒雅的外表，你总会感觉到他扑面而来的对事业的狂热。

冒险（比亚迪股份有限公司董事局主席、总裁）王传福原是一文不名的农家子弟，26岁时便成为高级工程师、副教授；在短短7年时间里，将镍镉电池产销量做到全球第一、镍氢电池排名第二、锂电池排名第三，37岁便成为饮誉全球的“电池大王，誓要成为为汽车大王。

是什么成就了他青年创业的神话，成为商界奇才的呢？

随机应变（新疆广汇实业投资集团董事局主席）孙广信10多年前，27岁的孙广信从部队复转从商，如今已成为边城乌鲁木齐家喻户晓的人物。

人称“新疆首富”的孙广信领导下的广汇集团，也被视为“新疆非公有制经济的一面旗帜”，公司的高速发展更是被一些知名经济学家称为“广汇模式”。

在这10多年里，是什么让孙广信从一个不知名的小兵成长为富甲一方的企业家的呢？

永不言弃（阿里巴巴网创始人、董事局主席、首席执行官）马云百折不挠（聚龙集团董事长、中山圣雅伦公司总经理）梁伯强善于学习（新希望集团董事长）刘永好诚信（奥康集团董事长、总裁）王振滔自我革命（正泰集团董事长）南存辉创意（分众传媒（中国）控股有限公司董事局主席、首席执行官）江南春科技助威（通威集团董事长）刘汉元执着创新（重庆小天鹅控股集团总裁）何永智宽厚（传化集团董事长）徐冠巨见微知著（谭木匠国际控股（集团）公司董事长、总经理）谭传华附件1.福布斯2005中国富豪榜（前100名）2.福布斯2006中国富豪榜（前100名）3.《福布斯》中文版2006中国潜力100榜4.《福布斯》中文版2007中国潜力100榜后记

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

章节摘录

科力饲料的畅销，在给刘汉元带来财富的同时，也带来了更多的竞争对手。

从科力饲料厂建厂后不久，永寿镇出现了大大小小10多家饲料厂。

现代经济学认为，市场经济不仅不怕竞争，而且欢迎竞争，只有竞争才能产生效率。

领先的刘汉元为了继续保持自己在鱼饲料行业的领先地位，他再次发挥出技术员的特有习惯——依靠技术力量，改进饲料配方，进一步提高质量和产量。

为了改进配方，刘汉元请教了很多专家、学者。

配方能否成功还得看试验的结果，显然试验最让刘汉元紧张。

因为鱼不像猪、牛等其他动物一样，用了不同饲料后有什么变化可以很快看得见。

由此，我们可以想到试验的难度有多大。

尽管难度很大，但刘汉元经过一天又一天、一年又一年的努力，鱼饲料的配方得到重大改进。

他说：“从1986年到1990年，在近5年的时间里通过试验我们发现，鱼在吃了改进的饲料后，在不影响鱼健康的情况下，鱼的内脏从占整个鱼体重的30%下降到6%至12%，可食比例大大提高。

”发明网箱养鱼的这一小步，却是饲料工业前进的一大步。

达到这样的惊人效果，难怪时任国家饲料办主任的王维四在考察通威时高度评价说：“你们解决了一个饲料工业界最难解决的‘养殖个体品质退化’的问题。

”饲料配方的不断改进和成功，无疑让科力饲料更加畅销。

为了满足市场的需求，1991年27岁的刘汉元从眉山县水电局辞职下海，一心一意地做起了鱼饲料生意。

1992年，刘汉元自筹资金1000多万元在眉山县城北建起年产6万吨的四川通威饲料有限公司。

取名为“通威”，是因为刘汉元认为自己先前的成功都是靠大家通力合作的结果，并希望这样的通力合作继续下去，威力无穷。

公司的组建投产，仅用了半年的时间。

那时，随着市场经济在全国的初步发展，通威饲料也真正开始按市场经济规律进行生产和销售，也就产生了后来通威饲料的第一次广告宣传，诞生了《四川日报》历史上的第一个整版广告……

为了适应市场的需求和公司自身发展战略的顺利实现，1994年初，刘汉元将公司总部搬迁到了西南经济中心的成都，成立了通威集团有限公司，组建了管理总部和面向全国的庞大销售网络。

在接下来的几年时间里，通威的触角伸到了全国各地。

先后在涪陵、重庆、淄博、沙市、苏州、昆明、安岳、西昌、达州等地兴建了多家子公司。

但随着发展的加快，人力成本、生产成本的增加，管理一旦不慎就会陷入危机，繁荣背后的通威面临着一些急需解决的问题。

船小好掉头，船大难转身。

通威在渐渐发展成为一家大型企业集团的同时，尤其是这期间很多民营饲料公司的相继倒下，让刘汉元警觉，他开始认真思考下一步如何发展。

面对可能存在的危机，刘汉元首先放慢了公司扩张的步伐，随后提出了修炼内功的“质量认证、强化服务、技术研发”三大战略目标。

质量认证，在当时不仅在饲料行业，就是其他行业也是少有的事。

可刘汉元就是敢于学习和创新，大胆地将通威作为质量认证试点单位。

1996年，原本质量就得到市场认可的通威饲料首次获得了ISO9002国际质量体系认证和国家产品质量方圆标志认证。

通过了质量认证，不仅意味着得到了权威部门的认可，增加了进一步市场化的法码，同时全面规范了员工的质量控制意识和管理能力，公司上下也迅速向规范化、科学化的组织转变。

在得到权威部门认可的同时，刘汉元并没有因此而放松对饲料质量的要求。

他反而加大投入，先后成立两大技术研发中心，形成强大的专家、学者研究团队，达到每月改进和研究新配方达到50多种的规模和进度，这在业内可以说是绝无仅有。

在进一步提升产品质量的同时，特别是随着市场经济发展的深入，刘汉元意识到没有市场的细分

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

和消费者的“苛刻”，服务质量就提不高。

于是1996年，通威在全国饲料行业率先开通了800免费服务热线。

沧海横流，大浪淘沙。

当年一个又一个红火的饲料企业相继倒下，刘汉元却依靠一系列的举措使通威始终稳健发展，屹立不倒，截至2006年，通威已成为我国饲料工业前三强的大型集团，其发展历程、管理模式、员工素质、经营业绩是整个中国饲料工业被肯定和推崇的优秀范例。

.....

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

媒体关注与评论

如果我马云能够创业成功，我相信中国80%的年青人，创业能成功。

——阿里巴巴董事局主席 马云

我的成功在于有一个较高的目标，敢想、敢做、坚持。

——国美电器集团董事长 黄光裕

我能成功，主要是胆识的关系。

什么叫胆识？

先有胆，后有识。

没有胆的识是没有用的，满腹经纶，不敢去做，成功的机会只有零。

反过来，有胆的人，没有见识，他可能还有50%的机会。

——力帆集团董事长 尹明善

请允许民营企业大胆尝试，允许民营企业做轿车梦……请国家

给我们一次失败的机会吧！

——吉利控股集团董事长 李书福

分享不是慷慨，对创业者来说，分享是一种明智。

——正泰集团董事长 南存辉

做鞋先做人，推销产品之前先要推销自己……面对困难，有

时候只要换个思维方式，就可以获得成功。

——奥康集团董事长 王振滔

企业兴衰靠市场，市场竞争靠质量，质量动力在效益，而效

益的实现靠牌子，特别是名牌作为中介。

——新希望集团董事长 刘永好

认真地做好每一件事情，把每一件事情都看得那么平凡。

做好每一件平常的事情，然后认定自己的这种战略目标，一步一个脚印地去实施，持之以恒，长期坚持下去，一个企业和一个人，最终一定会获得最大的成功。

——通威集团董事长 刘汉元

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

编辑推荐

商海沉浮方见英雄本色! 本书以“读点金术背后的曲折故事, 悟故事蕴涵的传奇点金术”为出发点, 写了15位民营企业家白手起家的创业故事。着重表现了他们是如何抓住创富机会, 有着怎样的创富理念, 如何一步步将企业做大做强, 并成为中国商界影响深远的人物的。希望能给想创业或正在创业的人们, 尤其是想白手创业的人们一些借鉴和激励。相信平凡的人也可以拥有不平凡的未来!

<<福布斯富豪榜中的草根英雄>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>