

<<中国上市公司控制权市场研究>>

图书基本信息

书名：<<中国上市公司控制权市场研究>>

13位ISBN编号：9787501765096

10位ISBN编号：750176509X

出版时间：2004-09-01

出版时间：中国经济出版社

作者：高愈湘

页数：358

字数：320000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国上市公司控制权市场研究>>

内容概要

本文从“中国公司控制权市场发展悖论入手”，回顾了国内外公司控制权市场理论与实证研究的现状，比较了各国公司控制权市场模式的异同，强调了制度因素在中国公司控制权市场产生与发展过程中的重要作用，建立了基于ICP分析框架的中国上市公司控制权市场理论与数学模型，论证了中国上市公司控制权市场的作用要素与作用机理，提出了“股权分治状态下公司控制权市场低绩效假说”，并分别从企业绩效与市场绩效两个方面进行了详细的实证检验，得出了明确的研究结论及相应的政策建议，从而在一定程度上填补了目前国内外在该领域研究的空白。

其中，本文的基本结论：“尽管存在着频繁的并购活动，但在总体上，中国股权分置状态下的公司控制权市场是低绩效的；这种低绩效并不是偶然的市场偏差，而是取决于其制度变迁与制度供给的结果；在不同的制度变迁与制度供给条件下，盲目地套用西方现有的公司控制权市场结论，不仅是无益的，甚至是有害的”，以严谨的理论分析和翔实的实证结果，澄清了目前国内流行的“兼并收购创造价值”、“壳资源有效利用”、“通过场外协议收购解决国有股减持难题”和“培育公司控制权市场改善公司治理”等模糊认识，为准确判断现阶段国内公司控制权市场的价值取向、作用发挥和发展趋势，也为促进制度供给者在该领域的正确抉择提供了有价值的参考。

<<中国上市公司控制权市场研究>>

作者简介

高愈湘，1968年生，山东省青岛市人，汉族。
2004年毕业于北京交通大学经济管理学院，获经济学博士学位。
在北京交通大学中国企业兼并重组研究中心从事企业并购研究。

作者长期在大型国有企业中从事经营管理工作，曾担任烟台铁路公司总会计师。
在企业经营管理。
财务会计。
企业并购等多方面具有丰富的实践经验和扎实的理论功底。

作者多年来始终关注理论研究工作，曾在国内外专业学术期刊上发表学术论文二十余篇，并被ISTP
等国际检索机构检索。
曾参与国家级科研项目两项，省部级科研项目三项，参编学术著作三部。

<<中国上市公司控制权市场研究>>

书籍目录

第1章 导论 1.1问题的提出 1.2名词辨析 1.2.1控股与控制 1.2.2企业(或公司)的控股权与控制权 1.2.3市场、公司控制权市场、上市公司控制权市场与公司 控制权市场绩效 1.3研究的目的和意义 1.3.1研究目的 1.3.2研究意义 1.4研究方法 1.4.1经济学的基本研究方法 1.4.2并购绩效实证研究的经典技术方法 1.4.3本文所采取的研究方法 1.5研究内容与框架 1.5.1研究内容 1.5.2研究框架 1.6预计创新点

第2章 公司控制权市场理论与实证综述 2.1并购理论 2.2公司控制权市场理论 2.2.1公司控制权市场的主流理论 2.2.2公司控制权市场的反主流理论 2.2.3国内对公司控制权市场理论的研究 2.3公司控制权市场实证(Empirical) 2.3.1国外学者研究的成果 2.3.2国内学者研究的成果

第3章 各国公司控制权市场模式的比较分析 3.1市场导向型公司控制权市场——以美国为例 3.1.1历史变迁——“浪潮”起伏 3.1.2股权结构——个人持股 3.1.3法律环境——充分披露 3.1.4文化背景——个体主义 3.2机构导向型公司控制权市场——以日本为例 3.2.1历史变迁——逐步活跃 3.2.2股权结构——交叉持股 3.2.3法律环境——逐渐放松 3.2.4文化背景——集体主义 3.3家族治理型公司控制权市场——以韩国为例 3.3.1历史变迁——渐次发展 3.3.2股权结构——家族控股 3.3.3法律环境——东西合璧 3.3.4文化背景——家族主义 3.4内部人控制型公司控制权市场——以俄罗斯为例 3.4.1历史变迁——私有化浪潮 3.4.2股权结构——内部人控制 3.4.3法律环境——法制的“真空” 3.4.4文化背景——矛盾与复杂 3.5四种典型公司控制权市场模式的比较

第4章 中国公司控制权市场的制度变迁与制度供给” 第5章 中国公司控制权市场的ICP模型 第6章 中国公司控制权市场企业绩效的实证研究 第7章 中国公司控制权市场市场绩效的实证研究 第8章 结论与建议 参考文献 附录 致谢

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>