

<<连锁加盟创业指南>>

图书基本信息

书名：<<连锁加盟创业指南>>

13位ISBN编号：9787501771417

10位ISBN编号：7501771413

出版时间：2006-1

出版时间：中国经济出版社

作者：肖建中

页数：317

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<连锁加盟创业指南>>

### 前言

连锁加盟对于创业者来说，就像拐杖之于盲人，可以引导创业者到达成功的彼岸。据调查显示，个人经营独立实体和加盟一个连锁体系的成功率大为不同，连锁加盟的成功率为80%，而自行开店的成功率仅为20%。因此，连锁加盟创业，可以助您成功率倍增！对于资金、市场经验等条件皆有欠缺的许多创业者来说，加盟后可由总部负责提供商品、经营管理模式，并予以培训辅导。因此，创业者加盟一个成熟的连锁体系，就等于为自己找到了一棵可以依靠的大树，不但降低了投资的风险，还可以更为安全、迅速地开创自己的事业。可以说，连锁加盟是一条双赢之路。加盟者可以“借牌生财”，而加盟总部更可善用加盟者的资源来弥补资金、人。

## <<连锁加盟创业指南>>

### 内容概要

“完善的创业流程+详尽的操作技巧+大量可借鉴的案例”是本书的三大特点，生动的语言及活泼的版式，带给您畅快淋漓的阅读体验。

本书以投资者加盟连锁品牌的整个过程为主线，详细分析连锁加盟流程中所遇到的问题、解决方法、技巧与注意事项，帮助投资者实现成功创业的梦想！

对于希望低风险、快速创业致富的投资者，以及力图培育优秀加盟商的连锁总部而言，这是一本指导您走进连锁世界，实用性术强的案头书枕边书。

## <<连锁加盟创业指南>>

### 作者简介

肖建中，我国著名营销教练、实战培训专家，北京师范大学国际特许经营学院教授、培训中心主任，FDS世界特许经营发展组织中国资深顾问，清华大学特许经营总裁研修班等授课老师。倡导教练式实战培训新模式，主持过数十家企业内训、公开培训与顾问项目，服务企业有中国移动、惠普、百事、金利来、乐百氏、流行美、快可立、乔士集团等。

主讲的课程及著作有《王牌店长经理十项全能训练》、《销售人员十项全能训练》、《服务人员十项全能训练》、《导购营业员十项全能训练》、《代理加盟商十项全能修炼》、《管理人员十项全能修炼》、《连锁加盟创业指南》、《成功构建特许经营体系》等。

## <<连锁加盟创业指南>>

### 书籍目录

前言：加盟连锁创业，成功机率倍增第一章 掀起连锁经营的“红盖头” 开篇案例：中国连锁经营“教父” 连锁经营的“来龙去脉” 连锁家族3兄弟 连锁加盟的利与弊 我国连锁加盟的现状 我国连锁加盟发展5大趋势 自测：加盟者创业个性测验第二章 我与连锁加盟来“相亲” 开篇案例：犹豫不决的刘先生 “我”适合加盟吗？  
给你一张加盟“地图” 好的加盟商有标准吗 如何规避加盟风险 加盟费用知多少 开店筹资有妙方 自测：你具备成为合格加盟商的素质吗？  
第三章 “挑”选合适的行业加盟 开篇案例：小宠物，大商机 收集加盟行业信息的5大途径 分析加盟行业的3大准则 如何对加盟行业进行评估 你需要警惕的行业 自测：这个加盟行业适合你吗？  
第四章 大树底下好乘凉——选择优秀的加盟总部第五章 合法才受保护——签订公平合理的加盟合同  
第六章 如何占尽地利——加盟店商圈调查与选址第七章 加盟店开业二重奏——店面设计与开业策划  
第八章 加盟店员工招聘、培训与管理第九章 “上帝”在哪里——加盟店顾客开发与维护第十章 边锁加盟路路通——特色项目分享附1：全国连锁经营“十五”发展规划附2：《商业特许经营管理办法》

## &lt;&lt;连锁加盟创业指南&gt;&gt;

## 章节摘录

开店筹资有妙方 王小姐的筹款难题 王小姐，一家贸易公司的白领，已经工作5年，有一定积蓄，最近筹划和朋友合伙开一家服装加盟店。

店铺租金、装修费、首批货款等前期投入需要40万元。

但王小姐及其家人凑来凑去还是差15万元，眼看赚钱的项目无法得到落实，一家人着急得不得了。最后，经朋友点拨，王小姐才在银行的帮助下解决了资金难题。

俗话说，“三军未动，粮草先行”。

创业需要创业资金，没有创业资金，一切的创业活动都无从谈起。

加盟创业是一项投资，既然是投资就必须具备一定的资金。

在创业过程中，从租用门面、办证照、买设备、购买商品到支付员工报酬都需要钱，离开钱将一事无成。

所以，资金是企业的血液，存在于创业的全过程，要创业必须有足够的资金。

有关资金的筹备，一般有两种情况：第一种是加盟者本身已准备有足够的经营资金，无须贷款即可开业；第二种是资金有限，部分资金必须靠借贷来筹集。

第一种是比较稳妥的作法。

有些人不愿负债，立下开店创业的目标后，便自力更生储蓄，一直储到资金足够才开业。

这种完全靠自有资金开业经营的方式，由于无需偿还债务，经营上较为轻松主动。

但不利之一处是由于要筹集足够的开店资金，所以将会延迟开店创业的时间。

而且，由于通货膨胀的原因，物价是不断上升的，两年前可能50万元已足够开店，而两年后的今天，则可能要80万元才能开店，再加上别人捷足先登等，留给你的机会可能会减少。

所以，加盟者越迟开店，所需资金越多，开业难度也越大。

第二种筹资方式要冒一定的风险。

因为是以借贷方式筹集开业资金，在开店后，每月要在营业额中拨一部分用来还债，除了本金以外，还要加上利息。

但它的好处是可以减轻开业时的财务压力，可以早日实现开店创业的目标，一般有意加盟连锁经营的投资者，大多资金有限，均需要向银行或财务公司借贷，以减轻负担。

如果资金不足，又不想错失加盟的良机，创业者只能选择从银行或亲朋好友处借贷，或者用入股形式集纳资金。

一般来说，大多数创业者在创业之初都是靠筹措资金起家的。

那么，怎样筹措创业资金呢？一般而言，可以通过这样几个方式去筹措创业资金：1. 个人积累 个人积累是创业者立业之本，创业者在创业之前将自己的工资及其家庭收入积累起来，积少成多，然后投资创业。

创业者原始积累更为重要，为了创业必须节俭、积存尽可能多的创业本金，在创业中要尽量缩减各项开支，相对增加创业资金。

这种方法比较慢，且需要创业者养成良好的储蓄习惯。

这种方法适应于小本创业。

2. 家族成员共同筹措 这是目前在筹措资金时运用得比较多的方法。

创业初期最需要的是低成本资金支持，如果家族成员在银行存有定期存款或国债，这时你可以和他们协商借款，按照存款利率支付利息，并可以适当上浮，这可让你非常方便快捷地筹集到创业资金，家族成员也可以得到比银行略高的利息，可以说两全其美。

## <<连锁加盟创业指南>>

### 编辑推荐

《连锁加盟创业指南》语言通俗易懂，理论阐述为辅，注重实战技能的传授，并配以大量的案例，可操作性强，为广大加盟者在创业时少走弯路提供了建议与指导，是一本针对性很强的连锁加盟投资必读书。

适合预投资、创业的人士阅读参考。

"完善的创业流程+详尽的操作技巧+大量可借鉴的案例"是《连锁加盟创业指南》的三大特点，生动的语言及活泼的版式，带给您畅爽淋漓的阅读体验。

<<连锁加盟创业指南>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>