

<<草根创业>>

图书基本信息

书名：<<草根创业>>

13位ISBN编号：9787501791033

10位ISBN编号：7501791031

出版时间：2010-1

出版时间：中国经济出版社

作者：吴玉梅 编著

页数：223

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<草根创业>>

### 前言

1 “创业”，是一个令人振奋却又令人惶恐的字眼。对一个有开拓精神的人来说，它是“梦想”的代名词。我们中有很多人，就带着这样的梦想不断攀登人生的高峰，最终站到了自己向往的高度上；而我们中有更多的人，还在通往梦想的道路上艰难跋涉。前者，人称“精英”；后者，人称“草根”。“草根”之中，注定有人会成功，也有人会失败。成功者一跃成为“精英”，失败者则继续埋头做“草根”。

本书写给那些不愿一辈子做“草根”的人们。

2 “服装业”，这是一个很熟悉的行业，但是对没有深入其中的创业者来说还是陌生不已。

说它熟悉，是因为生活中我们每个人都离不开它。

服装处于人们日常生活的“衣食住行”之首。

从古自今，人们对锦衣美服的追求从没停止过。

不管是遍布大街小巷、星罗棋布的个性服装店里的服装，还是各大商场的高档品牌服装，从几十元的低档地摊货到高达数千元甚至数万元的进口服装，都有人愿意掏钱购买。

说它陌生，是因为我们关心这样的问题：服装业的发展空间还有多大？

作为一般人，如何能从服装业掘取一桶金？

…… 我们一直都是消费者，从来不曾真正深入了解服装业。

本书写给那些希望在服装业做出一番事业的人们。

## <<草根创业>>

### 内容概要

穿衣位于“衣食住行”之首。

所以，服装业是永远的朝阳产业，也是最适合草根阶层打拼的热点创业行业之一。

相对其他行业而言，服装业在人口众多的中国有着非常广阔的空间。

服装业创业门槛低，投资少，风险小，回报快，利润较高，非常适合积蓄不多、没有经验的草根阶层进行创业。

只要经营得当，创业者完全不用为没有市场、没有人消费而苦恼。

本书为服装业创业者设计了一份完美、实际的“创业路线图”，详细介绍了服装行业创业所需要的基础知识，即如何调查市场，如何制订、评估创业计划，如何筹集创业资金，控制创业成本，帮助创业者解决“起步难”的问题。

本书还介绍了服装业热门创业项目和创业期的日常管理常识。

全书内容新颖，案例翔实，实用性强，易于操作。

本书是创业者难得一见的创业辅导书和参考工具书。

## <<草根创业>>

### 作者简介

于富荣

中国杰出书策划师

高级创业规划师、创业实务培训专家。

中国经济出版社《草根创业》丛书主编。

长期从事创业咨询及培训工作，对于普通人群创业有很深的研究，并有多项研究成果面世。

代表作有《100个成功的创业规划》、《企业家成功之道》、《狼性创业》、《与公司一起成长》、《世界500强优秀员工标准》等。

在“2008第五届‘诸葛亮’策划奖精英盛典”上荣获“中国杰出图书策划师”荣誉称号。

## &lt;&lt;草根创业&gt;&gt;

## 书籍目录

序言上篇 服装业创业路线图 第1步 克服恐惧,大胆进军服装行业 克服创业心理恐惧 认识创业中的风险 初次创业警惕误区 第2步 服装业基本常识与创业条件 我国服装业发展历程 服装市场的发展趋势 服装业创业者的条件 第3步 市场调查与分析:没有市场就没有一切 女性服装消费市场分析 男性服装消费市场分析 老年服装消费市场分析 童装消费市场分析 第4步 制订可行的创业计划:持续发展取决于战略 创业计划书的作用 如何撰写创业计划书 评估你的创业计划 第5步 选择创业起步方式:适合自己的才是最好的 个人独资经营 加盟连锁店 合伙经营 起步方式的选择 第6步 筹集创业资金 评估所需创业资金 创业资金的常规融资方式 服装业特有的融资方式 找出最省钱的融资方式 合理利用创业资金 第7步 办理开业工商注册手续 服装经营方式的选择 个体工商户的工商注册 个人独资企业的工商注册 合伙企业的工商注册 办理企业银行开户 第8步 创业时期员工招聘与管理 创业初期如何吸引人才 创业时期需要的人才 招聘员工的途径 创业阶段如何用人 创业阶段如何激励员工 如何管理不同类型的员工 第9步 发现服装行业商机 眼光是金,留心处处皆商机 胖人服装店 情侣服装店 女士内衣店 开一家旗袍店 高档改衣店 服装“改色”店 儿童服装店中篇 服装业创业项目要点 个人服装店:创意无限、“钱途”无限 服装店选址策略 服装店取名的学问 服装店装修——既美观又实用 进货——服装店的灵魂 如何与批发商打交道 让橱窗为店铺“秀脸” 服装店陈列原则 导购员语言的运用 服装店成功案例 网上服装店:享受E时代的创业便利 网上服装店的优势 筹建网上服装店 网上服装店的进货渠道 网上服装店的推广 网上与买家沟通的技巧 网上开店如何做好服务 网上服装店商品的拍摄 网上服装店成功案例 加盟品牌服装:成功创业的捷径 揭开特许经营的神秘面纱 连锁加盟的创业优势 特许商的选择 服装加盟店址的选择 服装加盟创业成功的要素 服装加盟成功案例 服装批发:小档口里的大生意 服装批发商如何解决货源 服装质量的鉴别 服装代理商如何制衡厂家 批发商如何解决库存 服装批发成功案例 制衣厂:一起步就不同凡响 开办制衣厂所需的工商流程 制衣厂所需设备及人员 制衣厂的工作程序 制衣厂如何留住人才 制衣厂成功案例下篇 服装业创业期的日常管理 财务管理 创业者的财务管理 必知的三种财务报表 现金流管理——财务管理重中之重 服装业所需的财务表格 税务管理 服装业税收的种类 怎样办理开业税务登记 个体户如何交税 私营企业如何交税 及时进行纳税申报 将企业财产与家庭财产分开 创业之前就考虑合理避税附录 全国主要服装批发市场 《合伙企业法》主要内容摘录 《商业特许经营管理办法》 《中国连锁经营协会特许经营行为准则》 服装主要结构部位名称

## &lt;&lt;草根创业&gt;&gt;

## 章节摘录

将以上七个条件的首字母连在一起，恰好组成“RiSkING”（冒险）一词。

这提醒每一个创业者，创业与风险是并存的，任何生意都是有赔有赚。

没有人在投资前会对自己的创业项目有十分的把握。

所有的成功者都是敢于尝试的人，他们通常比一般人更具风险意识。

他们懂得“生于忧患，死于安乐”的道理，因此会警惕地收集市场信息，并且常常备有几套危机处理方案。

在现实中，也有许多人士很优秀，但他们并不是成功的创业者。

和拿出自己的钱投资创业相比，他们更愿意努力去争取一份高薪工作。

事业上不同的选择，根源于人们对风险的不同态度。

与其他行业比较起来，服装行业从业者众多，这是因为服装业很多创业项目的准入门槛比较低。

但要经营好创业项目，也并不是一件简单的事。

对于一个决心在服装领域大显身手的创业者而言，必须具备一定的冒险意识，要对创业风险有清醒的认知，并且相信自己能够在实践中不断增强对风险的控制能力。

理论上说，只要一个人能够认知风险，愿意承担风险，并且具备一定的风险承受能力，就可以选择服装业。

而在实践中，你必须确保自己做好了充分的准备，既要有创业之“心”，又要有创业之“力”。

如果准备不足，贸然行事，就难免会走很多弯路，最终导致“心力交瘁”，甚至半途而废。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>