

<<草根创业>>

图书基本信息

书名：<<草根创业>>

13位ISBN编号：9787501791071

10位ISBN编号：7501791074

出版时间：2010-1

出版时间：中国经济

作者：于富荣

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<草根创业>>

前言

1 创业，可以说是一个最富激情与挑战的人生代名词，同时它也是最好的实现自我与挑战人生的不二途径。

对于大多数一没背景、二没充足资金的草根阶层而言，创业是实现人生跨越的一个最好跳板。一旦成功越过了创业这道坎，我们面对的将会是上一层天，到那时我们不仅能够充分体现到自我价值实现的快感，也能助我们通向期待已久的财务自由之路。

那么，对于广大的草根阶层，如何才能成功越过创业这道坎呢？

回答草根创业者的这一疑问，也正是本书的写作目的之所在。

本书写给那些不甘做草根的草根们。

2 看到“休闲娱乐”这四个字眼，或许每个人都会眼前一亮。

因为身处高压、快节奏的当今社会，很多人都无法逃脱身心疲惫的折磨，所以休闲娱乐对人们来说成了一种享受、一种用来调节单调乏味生活的必需品。

这种现实而又巨大的市场需求对于有心的人们来说意味着创业的机会。

尽管每个人都有自己的休闲娱乐方式，但这并不等同于说每个人都了解了休闲娱乐业的运作与经营法则。

本书写给那些试图在休闲娱乐业一展身手的人们。

<<草根创业>>

内容概要

休闲娱乐在人们的业余生活中占有重要的一席之地。

休闲娱乐业具有很高的增长潜质。

现代人对生活水平的提高，已经不满足于休息时间呆在家中看电视、打麻将，而是希望能够加强人与人之间的交往，享受茶馆、咖啡厅、康体中心等带来的个性体验，这也正是休闲娱乐行业至今经久不衰的重要原因之一。

与其他行业相比，休闲娱乐业中的很多项目的创业门槛低，投资少，风险小，回报快，利润较高，非常适合积蓄不多、没有经验的草根阶层进行创业。

本书为创业者设计出了一份完美、实际的“创业路线图”，如调查市场、选择店址、装修、筹措创业资金等方方面面，还特别介绍了休闲娱乐业热门创业项目及日常管理的必备常识。

本书是创业者难得一见的创业辅导书和参考工具书。

<<草根创业>>

作者简介

于富荣

中国杰出书策划师

高级创业规划师、创业实务培训专家。

中国经济出版社《草根创业》丛书主编。

长期从事创业咨询及培训工作，对于普通人群创业有很深的研究，并有多项研究成果面世。

代表作有《100个成功的创业规划》、《企业家成功之道》、《狼性创业》、《与公司一起成长》、《世界500强优秀员工标准》等。

在“2008第五届‘诸葛亮’策划奖精英盛典”上荣获“中国杰出图书策划师”荣誉称号。

<<草根创业>>

书籍目录

序言上篇 休闲娱乐业创业路线图 第1步 创业前期市场调查 休闲娱乐业基础知识 休闲娱乐业创业优势 休闲娱乐业产业环境分析 创业者条件分析 第2步 休闲娱乐业经营规划 选择适当的经营业态 做好产品或服务定位 根据行业特性来确定经营战略 第3步 选择合适的创业起步方式 个人独资创业 与人合伙创业 接手转让店 加盟连锁创业 第4步 撰写创业计划书 如何撰写创业计划书 酒吧创业计划书 KTV创业计划书 咖啡厅创业计划书 网吧创业计划书 第5步 投资资金筹集 评估创业所需资金 创业资金筹集的渠道 筹集资金的要点 第6步 休闲娱乐业的登记和注册 筹集并缴纳注册资本 有限责任公司所需的手续 个体经营的开业登记 合伙企业的注册登记 第7步 开业典礼和促销策划 筹划开业典礼 开业可用的促销方案中篇 休闲娱乐项目创业要点 酒吧 酒吧经营特点 酒吧的分类与功能 酒吧的选址策略 酒吧的定位分析 酒吧设计 酒吧用具及酒水配置要点 酒水单的设计制作 酒吧产品定价 酒吧人员设置及岗位职责 酒吧服务要点 咖啡厅 咖啡厅市场分析与发展趋势 咖啡厅创业投资分析.....下篇 休闲娱乐业创业期的日常管理附录

章节摘录

3.创业计划书中的主要内容 (1) 创业团队介绍在制作创业计划书时,创业者也应重点介绍自己的创业管理团队。

一个创业项目的成功与否,往往取决与它是否拥有一个高效团结的管理队伍。

(2) 财务管理措施创业者要列明各种固定成本与变动成本、直接成本与间接成本、销售数量与价格、营运成绩与利润、股东权益与盈余分配办法等。

创业者要花费时间和精力细心编写财务管理的计划。
因为合伙人以及投资人会十分关心创业企业的财务损益状况。

<<草根创业>>

编辑推荐

新时期快速致富新模式 《草根创业：休闲娱乐业创业路线图》写给不愿意一辈子做草根的人们

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>