

<<巧妙推销实战200招(附光盘)>>

图书基本信息

书名：<<巧妙推销实战200招(附光盘)>>

13位ISBN编号：9787502022877

10位ISBN编号：7502022872

出版时间：2003-4-1

出版时间：煤炭工业出版社

作者：黑马

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<巧妙推销实战200招(附光盘)>>

书籍目录

第一章 推销员亲近顾客秘诀

第1招 推销员如何对顾客打招呼

.....

第二章 寻找客户技巧

第17招 如何设定你的推销目标

.....

第三章 开发客户的方法

第37招 如何培养观察力与判断力

.....

第四章 实战兵法入门

第55招 为什么对待客户应有区别

.....

第五章 应对客户的绝招

第99招 如何对待态度冷漠的客户

.....

第六章 成交法则

第118招 达成交易有哪些条件

.....

第七章 实战计谋

第150招 如何推销耐用品

.....

第八章 处理问题技巧

第161招 如何处理客户抱怨

.....

附录：掌握公关艺术

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>