

<<求人就这几手>>

图书基本信息

书名：<<求人就这几手>>

13位ISBN编号：9787502177973

10位ISBN编号：7502177973

出版时间：2010-7

出版时间：石油工业出版社

作者：王咏星

页数：196

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<求人就这几手>>

前言

## <<求人就这几手>>

### 内容概要

聪明不是你办事的法宝，金钱和地位也不是办事的资本，只有“求人”才是你成事的秘诀。

“求人”是一门艺术，更是一门学问。

很多人之所以一辈子碌碌无为，那是因为他活了一辈子都没有弄明白该怎样去求人。

<<求人就这几手>>

书籍目录

求人方略一——四面出击，广结善缘 画一张“求人联络图” 拉关系需知“天时地利” 让关系网越织越牢 拓展关系五大要诀 朋友多，路子广 熟人好办事 同乡情谊可资利用 有礼有度求同事 同学关系好说话 打进陌生人的交际圈求人方略二——建立关系，迂回包抄 求人之前先套近乎 寻找与所求人的相似之处 巧用彼此共同的兴趣 射人先射马 堡垒最容易从内部攻破 寻求领导的理解与支持 “宰相门前七品官” 求人方略三——请客送礼，求人消灾 请客吃饭也有讲究 酒席宴上好求天 宴席上不可厚此薄彼 领悟“酒文化”的精髓 “礼”多人不怪 礼轻情义重 送礼要看对象 送礼要因人而异 送礼要师出有名求人方略四——求人办事，有礼有节 佛靠金装，人靠衣裳 .....求人方略五——察言观色，随机应变求人方略六——晓之以理，动之以情求人方略七——软磨硬泡，水滴石穿求人方略八——集中火力，攻其软肋求人方略九——把握时机，寻求突破求人方略十——适当施压，逼人就范求人方略十一——冷庙烧香，积蓄人情求人方略十二——信誉在手，求人不难求人方略十三——为人所求，量力而行

## &lt;&lt;求人就这几手&gt;&gt;

## 章节摘录

画一张“求人联络图”生活需要一张关系网，古今中外皆如此，而交际的目的之一就是织成这张网并在求人时利用这张网。

既然人人都知道这一点，都会去织自己的“网”，那么决定胜负成败的就是如何织好这张网了。

人的精力是有限的，而且又有认识不完的人。

要织一张好的关系网，第一步就是筛选，把与自己有直接关系和间接关系的人记在一个本子上，把没有什么关系的记在另一个本子上，这就像是打扑克中的“埋底牌”，把有用的留在手上，把无用的埋下去。

第二步就是排队，要对自己认识的人进行分析，列出哪些人是最重要的，哪些人是比较重要的，哪些人是次要的，根据自己的需要排队。

这就像打扑克要“理牌”一样，明白自己手里有几张主牌，几张副牌，哪些牌最有力量，可以用来夺分保底，哪些牌只可以用来应付场面。

由此，你自然就会明白，哪些关系需要重点维系和保护，哪些则只需要一般保持联系和关照，从而决定自己的交际策略，合理安排自己的精力和时间。

第三步，还需要对关系进行分类，知道他们不同的作用。

因为生活中一时有难，需要求助于人，事情往往涉及很多方面，你需要很多方面的资源，不可能只从某一方面获得。

比如，有的关系可以帮助你办理有关手续，有的则能够帮助你出谋划策，而有的则只能为你提供某种信息。

虽然作用不同，但对你可能是至关重要的，所以一定要分门别类，对各种关系的功能和作用进行分析和鉴别，把它们编织到自己的网之中。

有了以上的准备，你才可能有效地利用这张网，打好自己的牌。

自己知道在什么情况下打什么牌。

当然，有了这张网之后，你还得不断检查、修补它。

因为随着部门调整、人事变动，你的网也会常常出现漏洞。

你得不断调整自己手中的“牌”，重新进行排队和分类，不断从关系之中找关系，使自己的关系网一直有效。

求人也要有自己的“联络图”，这里所谓的“联络图”就是根据自己的需要，将自己编织的人际关系网——分门别类，整理人档，以便查阅联络。

一般人在社交场上，时间长了，有资历了，多数都有了自己的“联络图”。

有人把它记在电脑里，有人记在本子上，也有人把它存在名片夹中。

## <<求人就这几手>>

### 编辑推荐

《求人就这几手》：“求人”是生活的一种策略，一种技巧、一种方法。

所谓“求人”，是胜人一筹的谋略，是抢占机的目光，是恰到好处的应对，是播种与收获的成功法则。

求人要有礼数，要有技巧，要有信誉，要有耐心。

求人不可太急躁，不可太胆小，不可太木讷，不可太要脸。

求人方略一——四面出击，广结善缘求人方略二——建立关系，迂回包抄求人方略三——请客送礼，求人消灾求人方略四——求人办事，有礼有节求人方略五——察言观色，随机应变求人方略六——晓之以理，动之以情求人方略七——软磨硬泡，水滴石穿求人方略八——集中火力，攻其软肋求人方略九——把握时机，寻求突破求人方略十——适当施压，逼人就范

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>