

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

图书基本信息

书名：<<克林顿教我5天成功的秘密>>

13位ISBN编号：9787502183165

10位ISBN编号：7502183167

出版时间：2012-5

出版时间：石油工业出版社

作者：安迪·樊

页数：201

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

前言

作为安迪·樊十几年的老朋友，我其实一直慨叹他一长串令人艳羡的成就：资本运作大师，100多天将自己的公司在华尔街成功挂牌的上市神话缔造者；踌躇满志，年纪轻轻即有幸成为第一个为克林顿做翻译的中国人；9本畅销书作家，其中一本曾荣登2011年畅销书排行榜第一名，且是众多杂志的封面人物；倍受欢迎的演讲大师；第一个获得美国陆军颁发“神枪手资格勋章”的中国人；作为中华人民共和国成立60周年60个华人楷模之一，其照片荣登2009年中国邮票……很多人，包括中国人和美国人，不得不惊叹：这样一个最初一无所有、只怀揣着梦想的中国穷学生，竟然这么快就获得了如此辉煌的成就！

今天这本新书揭开了秘密：有5个元素是他的成功秘方，这缘于他在克林顿身边的那些日子里，这位他敬爱的恩师在他心里播下的5粒种子。

多年以来，充满激情和执著的安迪把这5个成功法则——其实是克林顿给他的5个朴实无华的教诲，贯彻到他生活和事业的方方面面……最终实现了他的梦想、成了万千粉丝心目中的偶像和英雄。

安迪成功的故事不仅中国罕见，美国也少有。

愿本书读者都能将这5个成功定律付诸实践、改变人生，也希望所有的安迪粉丝(Andy fans)个个都能成为未来的安迪·樊(Andy Fans)。

尼克松总统前助理 Robert Goodman

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

内容概要

如果你想像克林顿一样成功，那么，周一到周五应该做什么？

Andy Fan是美国前总统克林顿的首位华人翻译官，在为克林顿做翻译的那段日子里，有一天，Andy

Fan问了克林顿一个一直很想问他的问题：If I want to be as successful and as happy as you are, what do I need to start doing next week, Monday through

Friday? (如果我希望像您一样成功，像您一样幸福，下周我必须开始做什么，从周一到周五？) 克林顿很幽默地脱口而出：Andy, you

know I work seven days a week, not five. That ' s how you get to be as successful as I

am. (安迪，你知道我每周工作七天，而不是五天。

那样你才可能和我一样成功。

) 在安迪还未来得及为自己辩解时，克林顿伸出5个手指，对安迪说道：安迪，既然你比我懒，每周只工作5天，那我就给你5个建议：

1. First you need to change your mindset.

你首先要改变思维模式。

2. Then, you can change your behavior and map of action.

然后你才可能改变行为和行动。

3. Success is a decision. 成功是一种决定。

4. Happiness is a choice. 幸福是一种选择。

5. Only passion can make your dream come true.

只有激情才能使你梦想成真。

Andy将这5个建议奉为自己言行的“圣经”，一切遵循于此，进而取得了非凡的成就。

作者将在书中用自己的亲身经历告诉读者他是如何树立正确的信念、如何挖掘自身的潜力在追求成功的过程中获得成长，在成长的过程中获取成功的。

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

作者简介

安迪·樊 (Andy Fan)，美籍华人，他是60位华人楷模之一，是华尔街资本运作专家，是“全球华人企业领袖”，为庆祝中华人民共和国成立60周年，安迪·樊 (Andy Fan) 的肖像被印在2009年中国邮票上作为永久纪念。

Andy Fan曾担任美国前总统克林顿的首位华人翻译官，现任安迪大洋投资管理公司（美国上市公司）董事长、北京国际金融培训中心客座教授、全球CEO俱乐部执行董事、世界华商联合会常务理事。

著有畅销书包括资本运作系列巨著“天融八部”之《融资：奔向华尔街》、《融资：奔向纳斯达克》、《融资：奔向中国创业板》《融资：奔向亚太资本市场》、《融资：奔向欧洲资本市场》，还有《秘密：梦想成真的人生法则》等。

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

书籍目录

Day 1 第一天 改变思维

First you need to change your mindset.
你首先要改变思维模式。

择己所长，挖掘潜力
大胆创新，改变观念
人能改变心态，从而改变自己的一生
坚定信念，有梦想才能成功

Day 2 第二天 改变行为

Then, you can change your behavior and map of action.
然后你才可能改变行为和行动。

总有一种角色适合你
积极行动，把握机遇
言出必行
只有勇敢地改变才能迈向理想的境地

Day 3 第三天 选择成功

Success is a decision.
成功是一种决定。

笃信自己，不达成功誓不罢休
好习惯是开启成功的钥匙
要么做自己热爱的事业，要么热爱自己现在的事业
愚者错失机会，智者善抓机会，成功者创造机会

Day 4 第四天 选择幸福

Happiness is a choice.
幸福是一种选择。

人生观决定个人幸福观
珍惜拥有，你就是一个幸福的人
心态是命运的控制塔
世间最珍贵的是把握此时此刻的幸福

Day 5 第五天 激情人生

Only passion can make your dream come true.
只有激情才能使你梦想成真。

爱可能创造奇迹
善于发现人生的价值
用心去感悟生活，用快乐去拥抱今天
良好的沟通需要充满激情的表达

附录1：百万富翁们白手起家、功成名就的12个秘密

附录2：安迪·樊（Andy Fan）：集“六大传奇”于一身的华商领袖

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

章节摘录

古代有位秀才在第三次进京赶考时，住在一个他经常住的旅店里。考试前两天他做了三个梦：第一个梦是自己在墙上种白菜；第二个梦是下雨天，他戴着斗笠还打伞；第三个梦是跟心爱的邻家小妹躺在一起，但是背靠着背。

秀才第二天就赶紧去找算命的解梦。算命的一听，连拍大腿说：“你还是回家吧。你想想，高墙上种菜不是白费劲吗？戴着斗笠打雨伞不是多此一举吗？跟邻家小妹都躺在一张床上了，却背靠着背，不是没戏吗？”秀才一听，心灰意冷，回旅店收拾包袱准备回家。店老板非常奇怪，问：“不是明天才考试吗，你怎么今天就回家了？”秀才如此这般说了一番，店老板乐了：“哟，我也会解梦的。我倒觉得，你这次一定要留下来。

你想想，墙上种菜不是高种(中)吗？戴着斗笠打伞不是说明你这次有备无患吗？跟邻家小妹背靠着背躺在床上，不是说明你翻身的时候就要到了吗？”秀才一听，更有道理，于是精神振奋地参加考试，结果中了个探花。

积极的人，像太阳，照到哪里哪里亮，消极的人，像月亮，初一、十五不一样。思维决定我们的生活，有什么样的思维，就有什么样的未来。

挪威著名剧作家易普生年轻的时候，曾经热衷于工人运动。有一天，当他正在写一些秘密联络信函时，忽然有一群警察包围了他的住宅。警察的呐喊声夹杂着敲门声，让人胆战心惊。

眼看警察就要破门而入，来不及烧掉这些机密文件了，怎么办？他心想：警察进来一定会到处搜查机密文件，藏起来不是办法。他强作镇定，思考片刻之后，将所有的重要机密文件都一一揉成纸团，丢在桌椅下、纸篓里，并且把无关紧要的文件，藏在了床底下的一个小箱子中，这才打开大门。

一开门，警察就冲进来四处翻箱倒柜，他假装十分惶恐地朝床底下看了几眼。经过训练的警察哪能放过他的眼神，立即搜寻床下，得意地拿走了大批无用的文件，也带走了易普生。自然，这些无用的文件使得易普生很容易就被无罪释放了。

要想突破困境，就要跳出僵固的思维习惯，甚至要逆向思维，才能取得主动权，通过引导别人的思考方式，来达到自己的目的。

再向大家讲述一个小故事。有一天晚上，我与一个美国朋友过天桥时碰到了一位乞丐，这位乞丐刚开始像平日里的乞丐一样，张着双手向美国朋友乞讨。也许在中国这种情况太多了，所以这个美国朋友刚开始没有一点怜悯乞丐之意，出人意料的是，那位乞丐竟说了一句英文：“Please, mercy on me.”(可怜可怜我吧。当时，美国朋友听到后就又走了回来，掏出5美元递给了乞丐。这个看似不起眼的事件其实蕴涵了一个深刻的哲理：什么事都有可能，成功随时都有可能，只要你能创新，改变常规的思维。

那个乞丐的成功乞讨无疑在于他用了不同于一般乞丐的乞讨用语。有一则故事，讲的是一个犹太商人用价值50万美元的股票和债券作抵押向纽约一家银行申请1美元的贷款。

乍一听，似乎不可思议。但仔细思考，你就不得不被那位犹太商人的聪明才智而折服。那位犹太商人申请1美元贷款的真正目的是为了银行替他保存巨额股票与债券。

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

按照常规，像有价证券等贵重物品应存放在银行金库的保险柜中，但是犹太商人却悖于常理地通过抵押贷款的办法轻松地解决了问题，由此，他省去了昂贵的保险柜租金，每年只需要付6美分的贷款利息。

只有先改变思维，才能改变生活；只有先改变人，才能改变人生。

思维完全可以改变，只要你有足够的勇气。

美国有一家生产牙膏的公司，产品优良，包装精关，深受广大消费者的喜爱，业务蒸蒸日上。

记录显示，前10年，每年的营销额增长率为10%~20%，这令董事会兴奋万分。

但进入第11~13年时，营销额则停滞下来，每月大体维持在同样的数字，董事会对这3年的业绩表现十分不满，便召开高层会议，商讨对策。

会议中，有位年轻的经理站起来，对总裁说：“我这里有一张纸条，里面有个建议，若您要采用我的建议，必须另付我5万美元。

” 总裁听了很生气地说：“我每个月都支付你薪水，另有分红、奖金，现在叫你来开会讨论对策，你还另外要求5万美元，是不是太过分？

” “总裁先生，请别误会，您支付我的薪水，让我平时卖力地为公司工作。

但这是一个重大而又有价值的建议，您应该支付我额外的奖金。

若我的建议行不通，您可以将它丢弃，1分钱也不必支付。

但是，您损失的必定不止5万美元。

”年轻的经理说。

“好，我就看看它为什么值这么多钱？

” 总裁接过那张纸条，阅毕，马上签了一张5万美元的支票给那个年轻的经理。

那张纸条上只写了一句话：“将现在的牙膏开口直径扩大1毫米。

” 总裁马上下令更换新的包装。

试想，每天早晚，消费者多用直径扩大1毫米的牙膏，每天牙膏的消费量将多出多少倍呢？

这个决定，使该公司第14个年头的营业额增加了32%。

P2-4

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

后记

2011年10月11日，“安迪大洋”(AF OCEAN INVESTMENT MANAGEMENT COMPANY)的8—K获得美国证交会(SEC)批复核准，正式成为美国上市公司。

并在美国证交会的官方网站上于2011年10月11日进行了宣布和公告。

安迪樊于2011年9月9日回美国过中秋节，立即启动公司上市，马不停蹄，用32天即完成了美国证交会的所有上市手续……《华尔街日报》(Wall Street Journal)的Dow Jones Newswires(道琼斯通讯社)于2011年10月13日下午1点44分报道了“安迪大洋投资管理公司(AF Ocean Investment Management Company)获得美国证券交易委员会(SEC)批准，正式成为美国上市公司”的新闻。

安迪的第七大传奇提前8个月实现，他再一次超越了自己!他再一次用行动和结果，证实了他的实力和诚信。

我们祝福并期望这位“传七(奇)人物”精彩不断，继续给我们带来下一个传奇…… 安迪的Email：
andyfan8@yahoo.com

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

编辑推荐

安迪·樊第十本力作《克林顿教我五天成功的秘密》隆重问世！

作为60位华人楷模之一，安迪·樊的肖像被印在2009年的中国邮票上作为永久纪念。

《克林顿教我5天成功的秘密》以安迪·樊在克林顿身边当翻译的时候，问了克林顿的一个问题，而克林顿的回答深深的影响了安迪，并启迪了安迪今后的人生。

<<克林顿教我5天成功的秘密>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>