

<<融资>>

图书基本信息

书名：<<融资>>

13位ISBN编号：9787502192914

10位ISBN编号：7502192913

出版时间：2012-11

出版时间：石油工业出版社

作者：安迪·樊

页数：229

字数：198000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

任何一个故事的背后都有一个引子，而私募股权投资的发展，就要从KKR说起。

1976年，克拉维斯(Kravis)看到了投资和并购的商机，于是创办了KKR，一个K是他，另一个K(Kohlberg)是他的导师科尔伯格，最后一个R(Roberts)则是他的表兄罗伯茨。

至今，这家公司不但生存了下来，而且成为了全球杠杆收购之王，这是私募股权投资第一次在世界上露面，当时的它还尚显稚嫩，如同一个新生儿，好奇地看着这个世界。

从规模上来看，私募真正变得有影响力是在20世纪90年代之后。

从1992年开始，私募的基金规模从60亿美元一直飙升至2007年的2800亿美元，规模已然变得十分巨大。

与此同时，融资企业通过私募股权机构融来的钱第一次超过了公募市场的融资金额。

当然，PE(Private Equity，即私募股权融资)的影响力不在于其自身的资金规模有多么大，而在于它创造了什么。

有人说VC(Venture Capital，即风险投资)是投资界对世界影响最大的，因为Cisco(思科)、Google(谷歌)、intel(英特尔)、Apple(苹果公司)等公司都是依靠VC成长起来的，所以人们总是把VC和硅谷联系在一起，VC的成功就在于公司的成功。

然而，PE却做不到这一点，人们提起PE并不觉得它有什么特殊之处，但事实真的是这样吗？

我们不妨来看一组数据：黑石投资是PE界一家成功的投资机构，2008年它曾进行了一次并购重组，投入了340亿美元的资金。

这是一个什么样的概念？

整个硅谷一年所有的VC公司的投资金额加起来也不足340亿美元。

有专家曾这样形容VC和PE的区别：“VC就像是一个篮子，里面装满了鸡蛋，一个VC基金要投资很多公司，也就是选择很多鸡蛋，然而大多数鸡蛋都会破碎，只要有一个活下来，VC就胜利了。

PE则相反，它是把大部分精力都投入到一个即将孵化的蛋中。

”所以说VC和PE是不一样的。

所有的私募股权投资者都是带着金钱带着资源进入企业，对企业进行重组和并购或者是整改。

投资只能辅助一个企业的成长，而并购和重组往往是将企业在关键时刻进行锤炼，使其重获新生。

无锡尚德、蒙牛乳业、远望谷、如家快捷酒店、七天快捷酒店、麦考林、正保远程教育、一个又一个我们熟悉的名字依托私募股权融资获得了成功。

人们发现，这些企业在获得私募股权融资之后仿佛拥有了无穷的活力与动力，资金的困难和管理的难题在引入私募股权融资之后迎刃而解，上市也不再是那么遥不可及。

因此很多企业家都知道私募股权融资是个“好东西”，但是这个“好东西”究竟好在哪，如何才能获得它，却很少有人知道。

本书较为全面地介绍了私募股权融资的工具，适合于每一个拥有财富梦想的人阅读；书中涉及的一些向私募股权投资机构融资的经验，值得每一个拥有腾飞梦想的现代企业借鉴，无论是对大型民营企业，还是中小型民营企业，都有一定的帮助及参考意义。

<<融资>>

内容概要

《融资(奔向私募股权市场)》由安迪·樊著：如果把资本市场的发展历史划分为两个阶段，惊涛骇浪的私募股权市场无疑是一个分水岭。

在西方发达国家借助私募股权的力量进入高速发展阶段的新兴资本市场的同时，更多的企业看到了希望，得到了支持，实现了飞跃。

在拥有5000余万家企业的中国，尚德、如家快捷酒店、麦考林……无数成功企业的背后无不留下了“私募股权”的印迹。

《融资(奔向私募股权市场)》适合金融投资爱好者阅读。

作者简介

安迪·樊(AndyFan), 美籍华人, 华尔街资本运作专家。

可用六句短语概括他极富传奇色彩的人生：一百多天，上市神话；二位恩师，人生转折；三次登台，神州喝彩；四书四刊，粉丝万千；五发五中，文武双全；六十楷模，邮票纪念。

安迪·樊曾担任美国前总统克林顿的翻译官，在美国政商界有广泛深厚的人脉资源，具有丰富的华尔街资本运作背景及经验。

所著的畅销书包括“天融八部”系列之《融资：奔向华尔街》、《融资：奔向纳斯达克》、《融资：奔向欧洲资本市场》、《融资：奔向中国创业板》等；“克林顿”系列之《克林顿和我的一生》、《克林顿改变了我的一生》等；“秘密”系列之《秘密：梦想成真的人生法则》、《秘密：改变一生命运的宇宙法则》等……从创造“六个传奇”到打造“天融八部”，从克林顿的翻译官到“100天上市神话”的缔造者，从美军神枪手到中国畅销书作家，从拥有大江南北无数粉丝到荣登中国邮票享誉海内外，永远在追求超越自我的安迪·樊没有自满，已经开始谱写他的下一个传奇……

书籍目录

第一部分 私募股权融资——企业财富裂变之道

第一章 私募股权融资综述

第一节 私募股权让企业重获新生

第二节 私募股权融资，中小企业融资的最优方式

第三节 私募股权市场，70年风雨路

第二章 私募股权融资在中国

第一节 私募在中国

第二节 中国私募股权融资市场的特点

第三章 私募背后的家族——最活跃的PE

第一节 凯雷投资集团：“总统俱乐部”

第二节 KKR：私募股权投资机构的始祖

第三节 高盛：最古老的投资机构

第四节 华平投资：第一个进入中国的投资者

第五节 软银：“网络产业的创造者”

第六节 红杉资本：抓住每次机遇的传奇

第七节 弘毅投资：国企改革的参与者

第八节 君联资本：本土投资的佼佼者

第二部分 沉浮风云录——私募股权融资案例解析

第四章 房地产：私募股权融资破难局

第一节 大连万达：四百亿资金争夺战

第二节 恒大地产：挫折IPO背后的故事

第五章 网络金融：私募股权融资掀惊澜

第一节 完美时空——20分钟说服软银赛富

第二节 麦考林：私募“抢宝”，中国B2C上市第一股

第三节 深圳发展银行：外资控股中资银行首例

第六章 生产制造：私募股权融资成主流

第一节 安信地板：众多PE争夺的地板

第二节 好孩子：国内第一宗杠杆收购案

第三节 嘉禾木：“知本家”的时代

第四节 西部矿业：高盛演绎“世界第一回报”

第七章 高新科技：私募股权融资引活力

第一节 无锡尚德：四年登陆纽交所

第二节 迈瑞生物：医疗器械私募第一家

第三节 远望谷：中国RFID产业的领军者

第四节 科大讯飞：投资者的盛宴

第八章 酒店零售：私募股权融资狂飙起

第一节 如家：中国酒店业海外上市第一股

第二节 7天连锁酒店：逆市中一枝独秀

第三节 国美：上市后的PIPE

第九章 教育传媒：私募股权融资铸金路

第一节 安博：做教育行业的擎天大树

第二节 正保远程教育：中国第一大网络远程教育提供商

第三部分 私募股权融资流程全攻略

第十章 私募股权融资的基本要求

第一节 卓越的企业管理团队

<<融资>>

第二节 巨大的市场发展潜力

第三节 较强的产品竞争优势

第十一章 私募股权融资的运作流程

第一节 企业准备

第二节 私募股权融资流程

第三节 监督和控制

第四节 私募股权的退出

附录 安迪·樊(AndyFan)：集“六大传奇”于一身的华商领袖

写在最后

参考文献

章节摘录

第一节 私募股权让企业重获新生 对于一家企业来说，最可怕的是什么？

是资金链断裂？

工人罢工？

还是竞争对手过于强大，企业没有生存空间？

抑或是经济危机，形势一片灰暗？

不，这些都不是。

对于一家企业来说，最可怕的是内部的腐朽，由内而外的崩塌。

IBM就曾经历过这样一段灰暗的日子，那是1980年的一个冬天，已经69岁的。

IBM遭遇了一场前所未有的寒流——来自DEC：的挑战。

当时，IBM已经是全美最知名的商用机械公司，但是在面对竞争对手DEC：公司的崛起，IBM却显得十分无力，因为当时的IBM已经呈现出了一片暮气，公司管理层过于驳杂，官僚主义严重，阶级意识浓厚，企业员工只在乎自己的利益，全然不为公司着想，业绩愈发下降，人才逐渐凋零，这就是当时的IBM的现状，面对生机勃勃的DEC，IBM由上到下都感觉到一股无力，虽然它们当时仍然保持着全美第一商用机械公司的光环，但是他们知道，这个光环，或许明天就会被。

DEC打得粉碎。

为什么IBM会如此不自信？

举一个很简单的例子，在DEC公司，一个新产品研发的方案从申报到批准只需要三天的时间，而在IBM这个时间为三个月，一层层的检查，一次又一次的会议，冗长的程序让IBM从上到下都感觉疲惫不堪，在当时，所有的人都认为。

IBM没救了。

但就在此时，私募股权融资如同一个野蛮的天使一般闯了进来。

1981年，IBM接受了来自巴菲特的私募股权融资，巴菲特进入IBM之后，便开始了大刀阔斧的改革，他帮助IBM进行了一系列改变：裁员、重组、并购，那段时间，IBM就如同一位迟暮的老人重新焕发了生机，通过改革，IBM的官僚主义彻底消失，内部员工精简了许多，留下的都是真正的精英，而公司在制度流程方面也有了很大的改变，一个项目申报再也不用经过几个月才能交到决策层手中了，而IBM，也再一次向世人宣告了他的强大——蓝色巨人并未倒下。

.....

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>