

<<Java综合实例经典>>

图书基本信息

书名：<<Java综合实例经典>>

13位ISBN编号：9787502436179

10位ISBN编号：7502436170

出版时间：1900-01-01

出版时间：冶金工业出版社

作者：吴其庆编

页数：863

字数：1280000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<Java综合实例经典>>

内容概要

本书结合UML语言介绍一个典型的企业进、销、存管理信息系统的软件开发过程。

内容包括系统的需求分析、建模分析、文件结构分析、数据结构分析、项目创建与设置、基础信息模块的创建、进货模块的创建、为存模块的创建、销售模块的创建等，涉及Java语言、管理、会计方面的知识。

本书语言通俗易懂，容易让读者全面地了解如何应用Java语言结合实际业务创建一个综合管理信息系统，使读者综合应用J2SE和J2EE知识实现各种具体的管理信息系统的要求，建立综合的管理信息系统的建模和编程能力。

本书既适用于大专院校相关专业教学参考，对于具有一定Java基础的工程技术人员来说，也是一本具有很高实用价值的学习参考书。

书籍目录

第1章 企业进、销、存管理信息系统的需求分析 1.1 进、销、存管理信息系统简介 1.2 进、销、存管理信息系统需求分析概述 1.2.1 整体说明 1.2.2 具体需求 小结 问与答 综合练习一 一、填空题 二、判断题 三、问答题 四、上机实习题第2章 企业进、销、存管理信息系统的建模分析 2.1 用例图分析 2.1.1 基础信息模块用例图 2.1.2 进货模块用例图 2.1.3 库存模块用例图 2.1.4 销售模块用例图 2.2 基础信息模块活动图分析 2.2.1 用户登录活动图 2.2.2 切换用户活动图 2.2.3 修改密码活动图 2.2.4 用户权限查看活动图 2.2.5 用户管理活动图 2.2.6 数据备份活动图 2.2.7 帐套管理活动图 2.2.8 商品数据管理活动图 2.2.9 商品折扣管理活动图 2.2.10 供应商数据管理活动图 2.2.11 客户数据管理活动图 2.2.12 客户信用管理活动图 2.2.13 仓库数据管理活动图 2.2.14 会计科止管理活动图 2.2.15 报表管理活动图 2.2.16 用户日志查看活动图 2.2.17 退出系统活动图 2.3 进货模块活动图分析 2.3.1 进货活动图 2.3.2 进货付款活动图 2.3.3 现鑫日记帐查看活动图 2.3.4 进货退货活动图 2.3.5 进货单查询活动图 2.3.6 应付帐款查询活动图 2.3.7 进货会计处理活动图 2.4 库存模块活动图分析 2.4.1 库存调拨活动图 2.4.2 商品调价活动图 2.4.3 商品组合管理活动图 2.4.4 库存盘点活动图 2.4.5 库存商品查询活动图 2.4.6 库存单据查询活动图 2.4.7 库存警告管理活动图 2.4.8 商品有效期查询活动图 2.4.9 库存会计处理活动图 2.5 销售模块活动图分析 2.5.1 特价商品查看活动图 2.5.2 前台销售活动图 2.5.3 信用销售活动图 2.5.4 销售收款活动图 2.5.5 销售退货活动图 2.5.6 销售单查询活动图 2.5.7 应收帐款查询活动图 2.5.8 销售会计处理活动图 2.6 系统部署图分析 小结 问与答 综合练习二 一、填空题 二、判断题 三、问答题 四、上机实习题第3章 企业进、销、存管理信息系统的文件结构分析 3.1 文件总结结构图 3.2 源代码的文件结构图 3.3 互联网程序的文件结构图 小结 问与答 综合练习三 一、填空题 二、判断题 三、问答题 四、上机实习题第4章 企业进、销、存管理信息系统的数据库结构分析 4.1 数据字典分析 4.2 数据表的关系分析 4.3 数据表的SQL创建语句 4.4 数据表的创建和数据导入 4.5 数据库联接缓冲池的创建 4.6 JNDI数据源的创建 小结 综合练习四 一、填空题 二、判断题 三、问答题 四、上机实习题第5章 企业进、销、存管理信息系统的项目创建与设置 5.1 JBuilder项目创建 5.2 EJB模板的创建 5.3 EJB模板数据源的设置 5.4 互联网应用程序的创建 5.5 Cactus测试环境的设置 5.6 EAR应用程序创建和部署 小结 问与答 综合练习五 一、填空题 二、判断题 三、问答题 四、上机实习题第6章 基础信息模块的创建.....第7章 进货模块的创建第8章 库存模块的创建第9章 销售模块的创建结束语参考答案参考文献

<<Java综合实例经典>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>