

<<OTC业务代表实战宝典>>

图书基本信息

书名：<<OTC业务代表实战宝典>>

13位ISBN编号：9787502754693

10位ISBN编号：7502754695

出版时间：2002-1

出版时间：海洋出版社

作者：关平

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<OTC业务代表实战宝典>>

内容概要

本书包括：OTC 全球扫描与聚焦；生机勃勃的中国OTC 市场；OTC 代表的角色定位和岗位职责等内容。

<<OTC业务代表实战宝典>>

书籍目录

- 1 OTC全球扫描与聚焦
- 2 生机勃勃的中国OTC市场
- 3 OTC代表的角色定位和岗位职责
- 4 OTC代表药店推广须知
- 5 如何建立药店的管理档案
- 6 OTC代表的专业销售技巧
- 7 OTC代表的团队销售专业技能
- 8 OTC商业通路的建设与终端客户管理
- 9 OTC产品与促销
- 10 药店促销和直接促销的显著差异
- 11 OTC产品市场生动化
- 12 附录
- 13 《OTC业务代表实战宝典》图片集

<<OTC业务代表实战宝典>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>