

<<10亿美元十句话>>

图书基本信息

书名：<<10亿美元十句话>>

13位ISBN编号：9787502826130

10位ISBN编号：7502826130

出版时间：2005-1

出版时间：地震出版

作者：郑月玲 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<10亿美元十句话>>

### 内容概要

约翰·丹佛先生是美国硅谷著名的股票经纪人，他是一个特立独行的人，他的许多商业观念与他的为人一样，充满了与众不同的智慧。

在这些观念的相导下，他用短短的时间便成功跻身为美国10亿身份俱乐部的成员。

本书的这些观点在世界范围内影响广泛，受到许多人特别是商业人士的热烈追捧，并帮助数以万计的人快速登上了财富的巅峰。

约翰·丹佛指出：企业的发展过程总是在不断调整中进行的，对于有碍于企业发展的人，就要毅然决然地搬开，尽管他们是自己的亲人或朋友。

只有这样，企业才能走得更远。

约翰·丹佛认为，一个人要想有所成就，就要在思维认知上敢于突破人云亦云的求同思维方式，遇事不应考虑“大家都做什么”或“大家怎么做”，而应该考虑“大家都不做什么”或“大家还有什么没有做”。

寻找大家都不做的，那才是一种脱俗精神，一种求异思维，一种创新意识。

正是在大家都不做的那个特异所在，才可以挖掘出实现自己人生价值的丰富源泉。

约翰·丹佛先生认为，走向成功的最简捷的途径就是找一个有实力的利益追求者，想尽一切办法把他与自己的利益捆绑在一起，使之成为一个不可分割的共同体让他帮助自己实现目标。

约翰·丹佛先生指出，从某种角度而言，做生意其实就是在做“管理风险”。聪明的管理者大都靠准确地投资“风险”而得以发迹。

约翰·丹佛先生认为，一个公司的大小事情，不论如何决断，都会有异议的。

有时候，这种反方向的意见甚至更为强大，如洪流一般，如果此时的经营者顾忌诸多，采取“从众”策略，就很有可能做出错误的判断。

这时，就要求经营者以卓绝的胆识，大无畏的气概痛下决心，从而获得转机。

约翰·丹佛说：“攒钱是成不了富翁的，只有赚钱才能赚成富翁。

”当然，他的意思并不是说攒钱是错误的，关键的问题是一味的攒钱，花钱的时候，就会极其的吝啬，这会让你获得贫穷的思想，让你永远也没有发财的机会。

“再懒惰的马，只要身上有马蝇叮咬，它也会精神抖擞，飞快奔跑。

”这是约翰·丹佛先生经常用来激发他的员工忧患意识的一句话。

约翰·丹佛说：“生活中，每个人都会遭到一些打击，没有人能够一帆风顺，面对不如意的事，我们不要急于做出绝望的决定，等一等，也许一切并没有想像中的那么坏。

约翰·丹佛认为，做任何生意都要遵守游戏规则，不能干违法的事，在他的眼中，最精明的人是能够钻法律空子的人，最愚蠢的人是明知不可以做却非要去做的人。

约翰·丹佛曾说：“为了迎合别人的理解，放弃自己的个性以及追求，并且逐渐沦为平庸，这是一种人生的悲哀。

”

## &lt;&lt;10亿美元十句话&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 别人能做的事情，自己就绝不动手 别人能干的事，自己就不要干 踩到巨人的肩上去 把工作安排给最恰当的人 把所有的资源都用上 用比自己更出色的人 让准人才，就要重金相聘 员工是最重要资产 中跟别人做同样的事 让你的助手脸露忧烦之色 跳出求同思维，杜绝盲目跟随 给自己一个准确的定位

第二章 用别人的钱为自己生崽 让利益追求者帮助自己实现目标 白手起家，赤手空拳打天下 与行业老大合作，获取成功的契机 争取政府的支持，使企业借势获得发展 做生意其实就是在做“风险管理”

第三章 科学地预见未来 管理都要加强预测意识 科学地预测是大胆决策的基础 科学的预测方法 制定战略规划时应规避失误 尽量采取相对稳妥的决策 该收手时就收手 不要轻易改变既定的决策 挖掘冷门机遇，把握别人不看好的市场机会 从平常的信息中捕捉商机 见微知著

第四章 狂妄的理由 善于表现自我，是对自己的最高奖赏 在自信中坚持自己的风格 做人就要做坚强而刚猛的雄狮 学会接受真实的自我 行我所行，乐我所乐 为自己喝彩 不要把自己逼进死胡同

第五章 分清什么是该花和不该花的钱 富翁不是攒的 学会赚钱，懂得生活 能省的都省，不要浪费一分钱 不珍惜小钱的人，就不会有大钱 财富只属于相信自己能力的人 粗瓷碗也可以盛咖啡 多挣钱的方法之一是少花钱

第六章 做自己不喜欢的事 洗厕所的妙龄女 学会自我克制 忍者为王 要想成就大业，就要从手头的小事做起 决定我们价值的是我们自己 每天投资5分钟

第七章 杞人忧天是智慧的 不放过任何纰漏 危机意识是一种生存意识 不想被淘汰，就要不停地向前跑 大的灾难都是由于小的疏忽 不轻信任何人 美丽的笑话 当企业的灵魂受到威胁时，必须杀一儆百

第八章 把事情放到明天去做 一切等到明天再说 不要对自己绝望，也许明天一切就会好起来 流动的时候，不要作出决定 心态平和是成事之道

第九章 结果才是最重要的，不必在乎手段 只要生意是合法的，就是正当的 条条大道通罗马 迂回达到自己的目的 活用规则，节约支出 目标是本，任何工作都必须以目标为中心 经商的最高目标是赚钱 我行我素的摩根 目标的实现，需要想像的力量 只要能够想到，就能够做到 用第一桶金换取第N桶金 时刻校正自己前进的方向

第十章 真诚地对待自己和他人 将心中的不满发泄出来 有个性才会有生命力 别人的批评是让自己受益 管都者要敞开胸怀 今天的股市价格是27.25元 巧诈不如拙诚 诚实是赢得信任的筹码 奉承是一种面对面的索取 不要为了适合别人而改变自己 活着不是为了取悦别人 找一个愿意替你死的朋友

## <<10亿美元十句话>>

### 媒体关注与评论

书评全球经济界无往不胜的商业圣经，美国十亿身份俱乐部成员的晋身资本！

美国10亿身份俱乐部成员约翰·丹佛的商业理念！

别人能做的事情，我绝对不自己动手去做；如果可以花别人的钱来为自己赚钱，我就绝对不众自己的口袋里掏出一个子儿；我经常在商品打折的时候去买很多东西，哪怕那些东西现在用不着；我看不出我有什么理由不为自己骄傲；我从来不认为节约这么无聊的话题有什么值得讨论的；我常常不得不做我不喜欢的事情；我常常预测灾难的发生，哪怕那个灾难的可能性在别人看来几乎零；今天能做的事情如果放到明天去做，你就会发现很有趣的结果；我认为只要目标确定，我就不惜代价去实现它。

至于手段，有谁去在乎呢？

多从不隐瞒我的个人爱好，以及我对一个人的看法。

<<10亿美元十句话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>