

<<做人能方能圆>>

图书基本信息

书名：<<做人能方能圆>>

13位ISBN编号：9787502828271

10位ISBN编号：7502828273

出版时间：2006-3

出版时间：地震出版社

作者：周伟

页数：238

字数：233000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做人能方能圆>>

### 内容概要

每个人都可以借鉴“能方能圆”处世哲学中的积极思想。

圆，是为了减少阻力，是方法：方，是立世之本，是实质。

在多变的社会里，真正的危险不在于生活经验的缺乏，而在于认识不到变化，或不能把握变化的规律。

生活在这样一个变化多端的社会，需要人们具有最灵活、最敏捷的应变能力，审时度势，纵观全局，于千头万绪之中找出关键所在，权衡利弊，及时做出可行、有效的决断。

为人处事，就要像古钱币一样，把“方”和“圆”结合起来：“边缘”要圆活，要能随机而变；但“内心”要守得住，有自己的目的和原则。

“方”是做人之本，是堂堂正正做人的脊梁。

“圆”是处世之道，是妥妥当当处世的锦囊。

人仅仅依靠“方”是不够的，还需要有“圆”的包裹，无论是在商界、职场，还是在生活中，都需要掌握“方圆”的技巧，才能无往不利。

本书对“方圆”的处世哲学进行了全面、深入的诠释，旨在帮助读者朋友借鉴经验，举一反三，启迪智慧，增长才干，开拓思路，更新观念，打破常规，化腐朽为神奇，在芸芸众生中脱颖而出，在生活、事业的波涛中乘风破浪，奋勇向前。

## &lt;&lt;做人能方能圆&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 性格灵活，随“方”就“圆” 能方能圆，会适应善变通 采取明智的方法圆滑地突破别人戒备心理的防线 在与别人的交往中保持适度的弹性 大处要“方”，小处要“圆” 用纯熟的方圆功夫轻松地和各种同事交往 圆融地化解交往中的“僵局” 圆融委婉地表达自己的思想 目的和手段要有一定的区别 不能为了“真诚”而伤害别人 随圆就方，控制好自己情绪 第二章 采育外“圆”内“方”的处世策略 秉持外圆内方的处世哲学 “守柔不争”非不刚 不要对别人期望过高 小事“和”而大事“不流” 满足人们吃软不吃硬的心理 “圆”中有“方”地说服别人 采用迂回的战术给上司提出建议 第三章 软硬兼施，能“方”能“圆” 做人不能太客套和谦让 忍让和宽恕必须把握住一定的限度 软硬兼施，方圆有度 以不同的态度对待不同的人 对付高傲者可“方”可“圆” 不受制于部属的“方”“圆”策略 在下属面前树立必要的威信 亦“方”亦“圆”的弹性管理策略 偶尔发一通怒火也无妨 对害群之马必须采取严厉措施 杀鸡骇猴，杀一儆百 使用“三明治”批评方法 “方”“圆”兼顾处理员工的抱怨 在接受下属批评时应把握的分寸 第四章 “方圆”有度，处理好和别人的关系 摆正自己和别人的关系 与人初次见面找到投机的话题 和朋友愉快相处必须把握的分寸 以喜欢别人的态度去交往 能“方”能“圆”与他人密切合作 适度参与办公室里的明争暗斗 努力地去实现自己许下的诺言 圆融地化解同事之间的矛盾 磨掉棱角，“拉近”与上司之间的距 和领导保持适当的距离 把握和领导谈话的尺度 圆融地让上司接受批评 与互相有矛盾的领导相处的分寸 觉察自己得罪了上司要积极挽回 不要轻易对别人失望 吵架时不能伤害夫妻间的感情 第五章 “方圆”兼顾，注意交往中的细节 千万不能忽略人际交往中的细节 能“方”能“圆”地与人愉快交往 使自己成为一个受人喜爱的人的简单技巧 把握在与别人交往中“投资”的分寸 在朋友面前表现出稳重的威严感 说话时要注意自己的身份 对人直爽并不等于言语毫无顾忌 言语失误时弥补的“方圆”技巧 发问的时候注意“方圆兼顾” 避免被别人误解的方法和原则 第六章 把握好拒绝别人的“方圆”技巧 别人有求于你的时候可“方”可“圆” 圆融地拒绝不必要的应酬 办不好的事就设法推托 正确对待上司给自己提出的种种建议 把握住推辞的“方圆”原则 拒绝别人的时候不能只“方”不“圆” 敷衍式的拒绝，含糊回避 暂退让一步，再伺机推托 巩固拒绝成果的“方圆”技巧 好友开口借钱时拒绝有方 恰到好处地拒绝别人的求爱 巧妙地拒绝倾听对方谈话 把逐客令说得美妙动听 礼貌自然地使来客不吸烟 根据不同的情况采取不同的许愿方式和方法 提出反对意见又不伤害对方 第七章 “方”中有“圆”地保护自己的利益 聪明人要懂得自我保护 不必总是忍受逆来顺受的生活 有“方”有“圆”地对待得寸进尺的人 战胜别人的怀疑 把握分寸，维护自身的合法权益 用好口才保护己方的利益 摆脱被指责的尴尬局面 被上级批评或指责时积极地进行辩护 不要轻易地替别人“背黑锅” 对付不友好言论的“方圆”策略 把诽谤、中伤你的人变成你的朋友 能“方”能“圆”地对待别人对你的嘲讽 遭恶人嘲笑攻击时既不随便示弱也不自我降格 遇到有意刁难时，不妨针锋相对 有效地反驳别人 要充分认识到社会的纷繁复杂 防止别人利用你的弱点

<<做人能方能圆>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>