

<<做人做事智慧全集>>

图书基本信息

书名：<<做人做事智慧全集>>

13位ISBN编号：9787502829476

10位ISBN编号：7502829474

出版时间：2006-9

出版单位：地震出版社

作者：王行健

页数：306

字数：348000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做人做事智慧全集>>

### 内容概要

一个人不管有多聪明，多能干，自身条件有多好，如果不懂得如何去做人、做事，那么他最终的结局肯定是失败。

一位学者指出：想获得成功，其中最稳当的做法就是仔细观察那些成功者，研究出他们所奉行的准则，然后，自己身体力行。

戴尔·卡耐基说：“人人皆是你学习的对象。

因为不论相识与否，每个人都或多或少有值得你效法之处，最重要的是，你得研究他们的生活，积极借鉴他们经验，并灵活地应用在自己的生命中；否则，就容易走弯路。

甚至碰壁、摔跤。

” 俗话说：“听君一席话，胜读十年书。

” 年轻人不可固执己见，看轻别人的经验，要听听别人的建议，多学学别人的经验，这样，在生活中就可以少走许多弯路，避免许多挫折。

《做人做事智慧全集》是一本阐述做人做事基本方法的通俗读物。

书中涵盖了强化人际关系、轻松地与人交往、关注细节、谦虚处世、善于学习、推销自我、正确对待工作、领导好下属、求人办事、注重品德修养和采取积极有效的行动等内容，它是为面对激烈竞争和各种压力的普通中国人精心设计、定身制作的。

非常实用的为人处世指南。

<<做人做事智慧全集>>

书籍目录

第一章 精心维护好人际关系 良好的人际关系是事业成功的有力保障 每个人都必须培养自己事业和和社会的关系网 不良的人际环境主要是自己造成的 要主动伸出手来和别人交往 “感情投资”应该是经常性的 维护好对你而言最重要的接触点 在日常生活中的应酬方面费些心思 注重维持同学之间的密切关系 积极开发和利用老乡关系 努力维持与邻居的良好关系 必要时重新审视彼此的相互关系第二章 让别人和你交往时感到轻松 在日常生活中用微笑展示奇特的魅力 使日常的交谈变得更顺利、轻松 认真倾听使对方感到愉快和满足 与众人谈话时不能厚此薄彼 得体的赞美是人际交往的润滑剂 讲究赞美的技巧,让对方感到愉悦 运用幽默的力量使人际交往更轻松 故意拿自己开玩笑以便让别人有优越感 一定要避免犯吹毛求疵的错误 抛弃消极、有害的嫉妒心理第三章 做一个受欢迎的人 让别人觉得与你交往值得 追求真正有价值的交往 使自己受人喜爱的简易法则 良好的礼貌习惯和受人欢迎的性格是一笔巨大的财富 满足对方的心理需求,赢得对方的好感 恰到好处地适应别人的情感需求 以别人所期望的方式去对待他们 “成人之美”的行为最受欢迎 得到别人的信任,才能真正赢得别人的好感第四章 赢得别人的尊重 优良的个性会使一个人显出超人的魅力 在日常生活中培养领袖气质 .....第五章 关注人际交往中的细节第六章 收敛锋芒,低调处世第七章 善于学习,提高自己第八章 适度表现,推销自我第九章 抱持正确的工作态度第十章 赢得人心,领导下属第十一章 求人办事,掌握分寸第十二章 正直诚实,注重品德第十三章 积极行动,尽心尽力第十四章 珍惜时间,提高效率第十五章 敢作敢为,不怕冒险第十六章 增加成功的机会

<<做人做事智慧全集>>

章节摘录

书摘不良的人际环境主要是自己造成的。如果你与周围的人关系处得不够好，你可以随便捡几个理由，说明你是如何清白无辜、责任全在他人。

或许你的解释很有说服力，不过你应该想到的是，这种不良的人际环境，在很大程度上，是你自己造成的。

你对同事的言谈举止不屑一顾时，你就以所谓的清高与他们拉开了距离。

尽管他们可能谈的的确粗俗，你有道理这样做。

当你夸夸其谈，旁若无人地表现自己时，你的居高临下可能招来“狂妄”的绰号，尽管你确属于才华横溢之辈。

当你仰着脸语气生硬地待人时，你等于孤立自己了；当你竖起眉毛，瞪圆双眼时，你与他人的关系已陷入险境了。

不论你是否应该这么做，从结果上看，这都背离了你的愿望。

除非你躲入深山老林，独居尘世之外，否则，总要生活在亲戚朋友、同乡、同学、同事之中。

这些人的性格脾气、志向爱好、学识趣味、品德才貌，一定是形形色色的。

若是上帝复制十个你，和你一起工作，喝一个牌子的啤酒，发同样的牢骚，甚至爱同一个人，岂不很可怕吗？承认周围的人是由各种角色组成的，是成功处理人际关系的基本前提，你只能、而且必须与若干不同于你的人生活在一起，这是你无法选择的，你只能面对这个现实。

你可以反感迪斯科，但你绝没有理由讨厌跳这类舞的人，你选择不看就是了；如果你能以优美的华尔兹、探戈舞步唤起他们的兴趣，做他们的教练，你就与他们贴近了。

这么一来，你在日常小事的处理中变不利为有利，你自己创造了和谐的人际环境。

另外，你的期望值不能过高，你永远不可能让所有的人都说好。

假如我们承认多数人是好人，能与多数人处好关系，我们的人际环境就是和谐的。

P7-8

## <<做人做事智慧全集>>

### 编辑推荐

聪明做人，智慧做事，追求卓越人生最实用的参考指南。

做人做事是一门艺术，更是一门学问。

很多人之所以一辈子都碌碌无为，那是因为他活了一辈子都没有弄明白该怎样去做人做事。

做人是基础、是根本、是关键，要想做好事，首先必须先做好人。

一位在商界非常成功的人士说：“先做人，后做事，做人做好了附带着就把事情做了。

”对于现代人来说。

专业是利刃，人际关系是秘密武器。

如果光有专业。

没有人际关系，个人竞争力就是一分耕耘，一分收获；但若加上人际关系，个人竞争力将是一分耕耘，数倍收获。

通过本书读者可以轻松地领悟和借鉴书中的众多经验，举一反三，启迪智慧，增长才干，开拓思路。

更新观念，把握住为人的分寸，采取更积极有效的行动，在芸芸众生中脱颖而出：在生活、事业的波涛中乘风破浪，左右逢源。

<<做人做事智慧全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>