

<<为什么成功的人更成功失败的人更失败>>

图书基本信息

书名：<<为什么成功的人更成功失败的人更失败>>

13位ISBN编号：9787502833442

10位ISBN编号：7502833447

出版时间：2008-3

出版时间：地震出版社

作者：陈光

页数：248

字数：256000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<为什么成功的人更成功失败的人更失>>

### 前言

成功者与失败者也许天赋不同，也许时代不同，但是他们最本质的区别在于方法不同。成功者拥有正面的积极的心态，相信自己而不是迷信命运，勇于挑战而不是一蹶不振，敢想敢做而不是碌碌无为。

他们自信，所以避免了跟别人无谓的竞争，他们永远跟自己赛跑，故能不断超越自己再创新高。

成功者看重行动，知道就要做到，决不陷入空想的可悲境地，决不为自己的失败找借口。

再接再厉，是他们的品格；决不气馁，是他们的风骨。

他们专注，故能全力以赴；他们细心，故能首战告捷，百战百胜。

成功者重过程更重结果，他们以结果衡量自己，以结果激励自己，以结果检验自己。

在结果面前，没有自己，只有成绩，只有能力，只有对错，只有改进和再改进。

成功者总是那些目标专注、志在必得的人，总是那些一诺千金、言出必行的人。

成功者善于与人合作，他们善于与人沟通，乐于帮助别人，他们为明天积累人脉，他们为自己积蓄实力。

他们懂得，没有人能够单打独斗获得成功，要成功，就必须先学会如何与人合作。

成功者拥有卓越的品格，敢于承担责任，从不推诿；用自制代替“他制”，自己管理自己。

他们做人低调，但做事高调，一切你可以想到的优秀品质都可以在他们身上找到，因为成功，只来源于优秀。

成功者汲取前人经验，更懂得开拓创新。

站在前人的肩膀上可以看得更远，但是你必须学会找到自己的方向。

不因循旧路，不保守落后，不盲目跟风，永远做一个引领潮流的人。

成功者会花钱更会赚钱，他们能随时抓住涌动的商机为自己创造财富，他们善于投资让自己的财富增值，他们更拥有一条属于自己的发财之路。

所以当他们的事业蒸蒸日上时，你同样也可以在财富榜上找到他们的名字。

成功者不仅做事聪明，做人更聪明。

他们懂得如何培养人际关系，如果能为自己未来积蓄力量，他们宁可现在吃亏，也要放眼长远来思考问题，他们善于利用别人的力量，善于洞察时事的变化，他们是活得明白的人。

成功者更是不断进步的人，他们通过学习来充电，他们把知识当作工具，他们时刻结合社会发展，他们永远追求精益求精。

对他们来说，没有最好，只有更好。

成功是一种习惯还是一种运气？

成功是一种思维还是一种特长？

成功者有诸多特点，但唯一不变的就是他们一直努力着，奋斗着，为了自己的理想，为了实现自己的价值。

成功者正是因为他们的可贵品质而成功，正是因为这些优秀特点而值得崇拜。

如果你渴望成功，如果你渴望一扫旧日失败的阴霾，那么就请看一下成功者们是怎么做的吧，再对比一下自己失败的陋习，相信你定能找出提升自己的方式。

从今天起，做一个成功者！

## <<为什么成功的人更成功失败的人更失>>

### 内容概要

成功是一种习惯还是一种运气？

成功是一种思维还是一种特长？

成功是一种品质还是一种行为？

事实上，成功者有诸多特点，而本书是对从古至今，成百上千位成功者的经历进行研究，揭示出成功者和失败者的十大不同之处，学习并且掌握这些成功元素，你就离成功越来越近，离失败越来越远。

请记住：失败，是一件非常容易的事；而成功，也并不像你想象的那么难！  
为赢而生，拒绝失败！

## 书籍目录

第一章 正面心态：成功者相信自己改变命运，失败者认为命运天注定 成功者视挫折为挑战，失败者在挫折面前哀叹 成功者不为昨天哭泣，失败者会为昨天流泪 成功者把吃亏看作福气，失败者觉得吃亏即是倒霉 成功者认为未来和野心有关，失败者认为人生命中注定 成功者想到就敢去做，失败者连想都不敢想 成功者对自己充满自信，失败者对自己缺乏信心 成功者不抱怨而是争气，失败者抱怨而不争气

第二章 热衷执行：成功者实干大于空想，失败者空想大于实干 成功者为行动制定计划，失败者碰到什么就做什么 成功者知道就要做到，失败者想得远比做得多 成功者做事喜欢抓重点，失败者做事喜欢“喧宾夺主” 成功者为困难找方法，失败者为困难找借口 成功者认为细节决定成败，失败者认为“差不多”就可以 成功者力争最好，失败者总想着“下一次” 成功者为工作心无旁骛，失败者做事“眼观六路”

第三章 注重结果：成功者志在必得，失败者无功而返 成功者看重结果胜于过程，失败者看重过程胜于结果 成功者认为结果是生存底线，失败者认为结果可有可无 成功者“一定要”得到结果，失败者只是“想要”结果 成功者的“一诺”价值千金，失败者的“一诺”形同虚设 成功者喜爱“先做后说”，失败者青睐“先说后做” 成功者为结果倾尽所能，失败者在困难前缩手缩脚 成功者拿结果换取报酬，失败者拿时间换取工资

第四章 合作多赢：成功者喜欢群策群力，失败者喜欢独来独往 成功者认为“合作出金”，失败者倾向“凡事自己来” 成功者想办法和其他成功者为伍，失败者惧攀“高峰” 成功者借别人的鸡下自己的蛋，失败者只靠自己 成功者乐于助人，失败者利欲熏心 成功者认为关系比钱更重要，失败者为了钱可以丢掉关系 成功者为了明天积累人脉，失败者为省事不愿与人交往 成功者讲究与人沟通获得信息，失败者乐善于“八卦”

第五章 品格卓越：成功者注重提高自己的品格，失败者忽视品格的力量 成功者勇于承担责任，失败者害怕承担责任 成功者自我管理，失败者缺乏自律 成功者做人低调，失败者爱出风头 成功者坦然面对失败，失败者怨天尤人 成功者做事全力以赴，失败者缺少精神拼搏 成功者主动做“分外事”，失败者只做“分内事” 成功者诚实守信，失败者认为撒谎无所谓

第六章 开拓创新：成功者让思想冲破牢笼，失败者一年经验用十年 成功者认为创新才能发展，失败者认为有经验就能生存 成功者喜欢打破思维定势，失败者沿着老路前行 成功者善于用问题引发思考，失败者不喜欢被问题缠身 成功者在细节处寻找变革，失败者对细节置若罔闻 成功者甘做思想的偏执狂，失败者懒得动脑筋 成功者善把冷门变成热门，失败者喜欢大树底下乘凉 成功者具有超前意识，失败者喜欢跟着潮流走

第七章 开源节流：成功者喜欢增长的收入，失败者认为有份工作即可 成功者重视收入倍增，失败者重视收入稳定 成功者靠头脑赚钱，失败者靠蛮劲挣钱 成功者在乎未来收入，失败者在乎眼前利益 成功者掌控风险，失败者惧怕风险 成功者寻找商机，失败者忽略机遇 成功者希望钱多多益善，失败者小富即安 成功者不小看一分钱，失败者看不起小钱

第八章 投资生钱：成功者会用钱去生钱，失败者让钱躺着不动 成功者拿钱做投资，失败者让钱躺在银行不动 成功者注重收益，失败者注重保本 成功者不信飞来横财，失败者轻信上当 成功者多了收入扩大投资，失败者涨了工资扩大支出 成功者坚持自己的判断，失败者投资爱跟风 成功者耐心浇灌摇钱树，失败者心存暴富幻想 成功者越借钱越多，失败者越存钱越少

第九章 善用权谋：成功者认为做人要有心机，失败者认为老实就是好 成功者善于购买“潜力股”，失败者只关注“绩优股” 成功者总为对方着想，失败者心里只有自己 成功者送礼送到点上，失败者不舍得花钱 成功者吃亏就吃“眼前亏”，失败者爱吃“哑巴亏” 成功者让别人为他做嫁衣，失败者只为别人做嫁衣 成功者关键时刻站前排，失败者遇到机会往后躲 成功者洞察隐秘却佯装不知，失败者假装洞穿全局

第十章 不断改进：成功者让学习使自己前进，失败者原地踏步 成功者受教育为获“知本”，失败者受教育为找工作 成功者关注学习目的，失败者为学历而学 成功者努力成为行业专家，失败者认为能胜任就可以 成功者认为学得越多赚得多，失败者认为干得多挣得多 成功者研究社会需要，失败者啃读书本 成功者把知识当成工具，失败者认为掌握知识就可以创富 成功者不断反思前进，失败者一条道跑到黑

## <<为什么成功的人更成功失败的人更失>>

### 章节摘录

“明知山有虎，偏向虎山行”是一句耳熟能详的谚语，但并不是每个人都有这样勇往直前的勇气。有的人听说山中有虎，当即吓得胆战心惊，立马扭头回去或者绕道而行；可是像武松那样的人，偏偏不信邪，走上山去打死老虎为民除害，于是成为了人人称颂的打虎英雄。大而化之，生活中处处有“老虎”，处处有困难，尤其是正在寻求事业发展的人，更是面临着种种挑战和压力。

面对前路坎坷，你将怎样选择？

你可以怀疑未来，可以怀疑成功的可能性，但是你决不可以怀疑自己。

因为一旦丧失了对自己的信心，就会丧失一切把握未来的能力。

也正是这一点，使得众多追梦人中，有的成功实现梦想，而有的则无功而返。

能不能顺利到达终点，并不完全取决于能力的差别，更多的还是在于心态的差别。

成功者视挫折为挑战，视失败为教训，视困难为锻炼；而失败者只会在挫折面前哀叹，只会在失败面前垂头，只会在困难面前却步。

成功者和失败者的差别，就在于遇到障碍时，是毫不犹豫地冲过去，还是磨磨蹭蹭调转头走回头路；成功者和失败者的差别，就在于面对未来的迷茫和未知时，是坚信自己、坚信理想而勇往直前，还是怀疑能力、怀疑未来而固步自封。

曾获普利策奖的记者伍德沃德现在早已是知名人物，可是谁想得到他当年差点连进入新闻界的机会都没有呢？

当他刚刚开始自己的职业生涯时，就一心想进入《华盛顿邮报》做一名记者。

当时，主管编辑部工作的喻利实在看不出这个小伙子有什么过人之处，就让他的助手先安排他不带薪水实习两个星期。

两个星期很快就过去了，伍德沃德虽然干得很卖力，但采写的17篇稿子一篇也没见报。

他被报社辞退了。

无奈的伍德沃德只得在华盛顿附近的蒙特哥莫瑞找了一份工作，但他不甘心自己的命运被这两个星期的试用扼杀。

没多久，他开始频频给喻利打电话，希望再给他一次机会。

一次，正在度假的喻利又接到伍德沃德的电话，他不堪忍受伍德沃德的纠缠，禁不住大发脾气。

倒是他的妻子冷静地说：“你难道不认为这正是一个好记者必须具备的素质么？”

应该说，喻利是明智的，他听了妻子的话，让伍德沃德回到了《华盛顿邮报》。

对水门事件的报道使得他成为了家喻户晓的记者，可是倘若伍德沃德在最初被《华盛顿邮报》拒绝之后就自暴自弃、不再涉足新闻界，倘若他在离开邮报之后不再努力追逐自己的新闻梦，那么新闻界将永远不会留下这个传奇的名字。

机会只偏爱那些不懈努力、不言放弃的人。

因为在众多能力相当的选手当中，他们具有出众的勇气和毅力，因此在面临考验的时候，他们能够不被吓倒、不会退却，勇往直前赢得属于自己的成功。

成功者和失败者的差别不仅仅在于面临困难时能否战胜困难、积极乐观地前进，更在于他们能否主动选择挑战以磨炼自己。

成功者在困难面前不仅是“兵来将挡，水来土掩”的好手，他们更是知难而进、敢于第一个吃螃蟹、敢于为天下先的勇者。

选择挑战便是选择成长，只有那些敢于挑战自我的人，才能够不断前进。

瑞贝卡进入时尚杂志社出乎了很多人的意料：一方面她的专业是新闻编辑，对于时尚可谓一窍不通；另一方面，她本身相貌平平，在美女如云的时尚杂志社里，显得格格不入。

开始时，很多朋友都不理解她的选择，有的也好心劝她另择高就。

但是，在这样一片怀疑的目光中，瑞贝卡开始了困难重重的工作：主编并不相信她的工作能力，认为只是因为暂时找不到合适人选，才临时让她做一阵。

所以不管发生多么小的错误，主编总会嗤之以鼻，冷嘲热讽。



## <<为什么成功的人更成功失败的人更失>>

可是瑞贝卡并没有灰心，她相信自己曾经在新闻编辑岗位上做出的成绩，因此决不怀疑自己做一名主编助理的能力，不仅能够为主编苛刻的要求下完成自己的任务，还常常想出新奇的点子，让主编也不得不刮目相看。

由于她是新进人员，难以融入同事们早已经建立好的关系圈，并且在这个瞬息万变的时尚界，似乎始终都缺乏一种待人的亲切感。

可是她对于这尴尬的人际关系并没有望而却步。

她迅速调整自己的状态，使得在外形上、品位上与周围人形成一样的格调，甚至使美女们也纷纷赞叹她的品位；在人际交往中，她待人不卑不亢，彬彬有礼，慢慢地，她也融入了同事们的关系网，困难也就迎刃而解了。

就这样，一个个冰山似的难题在她不懈的努力下慢慢溶解了，慢慢的，她得到了大家的认同和赞许，不仅成为了一名优秀的主编助理，更成为了主编位置最有力的候选人。

这个时代或许是个贪图安逸的时代，因为许多年轻人在职业选择之初，往往只管心待遇的丰厚程度，只关心生活舒适与否。

所以在招聘会上，那些待遇从优、工作压力小的职位成为众人追捧的热点，而辛苦的技术性工作往往无人问津。

或许生活让大家越来越现实，可是倘若在择业之初就避重就轻，一下子让自己进了安乐窝，那么未来几十年的职业道路将在怎样一种浑浑噩噩的状态中度过？

如果一开始就习惯于选择没压力、没挑战的工作，那么接下来的几十年里，是否会在惯性使然的作用下固步自封、甚至走下坡路？

只有像瑞贝卡这样敢于选择难度、选择挑战的年轻人，才能够胜任工作，并且不断攀登事业的高峰。

不仅职业选择时如此，生活中也是如此，追逐理想的过程更是如此。

成功者不仅要有战胜困难的能力，更要有迎难而上的勇气。

成功只偏爱那些永不气馁、不言放弃的人；成功只偏爱那些斗志昂扬、勇往直前的人。

生活或工作的旅途不可能一帆风顺，我们总是不期然地遇到这样或那样的困难。

真正的成功者并非是从未遇到困难的人，他们只是在跌倒后迅速爬起来、在失败后重新东山再起而已。

成功者比失败者，多的只是勇气和斗志，只有那些能够在遭受挫折之后迅速恢复元气、继续前进的人，才是真正的勇者。

编辑推荐

《为什么成功的人更成功失败的人更失败》由地震出版社出版。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>