

<<绝对成交—打造战无不胜的销售系>>

图书基本信息

书名：<<绝对成交—打造战无不胜的销售系统>>

13位ISBN编号：9787502833695

10位ISBN编号：7502833692

出版时间：2008.10

出版时间：地震出版社

作者：庞文强

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<绝对成交—打造战无不胜的销售系>>

内容概要

《绝对成交 打造战无不胜的销售系统》内容提要

本书分为绝对成交十大步骤和绝对成交之必备法宝两部分，包括：准备、让情绪达到巅峰状态、建立信赖、成交、谈判、服务、目标、行动力、能量、竞争力等。

<<绝对成交—打造战无不胜的销售系>>

作者简介

彭氏（香港）化妆品集团营销总监 中国美业资深培训师 学习型中国——世纪成功论坛百位名师之一
作者系美容行业资深培训师，他在本书中结合自己丰富的实战销售经验来深刻剖析销售的十大步骤：
准备、让情绪达到巅峰状态、建立信赖、找出顾客的需求、问题以及渴望、塑造产品价值、分析竞争对手、解除顾客抗拒、成交、顾客转介绍、顾客服务。
作者自认为，当你阅读本书后，你可以在任何时间、任何地点把任何产品销售给任何人！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>