第一图书网, tushu007.com

<<原一平快速推销全书>>

图书基本信息

书名：<<原一平快速推销全书>>

13位ISBN编号：9787502838614

10位ISBN编号：7502838619

出版时间：2011-6

出版时间：地震

作者：王永军

页数：389

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<原一平快速推销全书>>

内容概要

在日本，对于销售人员来说，你可以不知道自己公司总经理的名字，却不能不知道原一平，他被业界称为“世界上最伟大的推销员”、“推销天王”！
在36岁那一年，他就已经成为了美国百万圆桌协会成员，还创下了世界寿险推销的最高纪录，并且连续20年都保持着这个记录。
在世人的眼中，原一平50年的推销生涯就是一个“神话”！
当“销售之神”原一平的大名响彻世界时，那些曾经取笑他为“丑小鸭”、“矮冬瓜”的人们一片哗然，与此同时，日本沸腾了！
世人也震惊了！
然而，在众人惊羡的目光面前，唯有原一平才知道自己背后的酸甜苦辣，要知道，对于一个其貌不扬，身高只有1．45米的销售员而言，成功要比想象中的更加艰难，但原一平却用自己的经历，向世人讲述了一段精彩的传奇故事！
不可否认，原一平创造了一个“神”的奇迹，然而，他的成功并非不可复制，并且他的经验与技巧，无疑已经成为一笔宝贵的财富，值得所有从事销售行业的人学习与借鉴，只要能吸取他的经验，以及掌握他的销售技巧，那么，若干年后，我们亦可以成为世人口中的那个“神”！
如果你也想像原一平一样，在销售界闯出自己的一片天地，那么，这本书便能助你早日实现理想！
《原一平快速推销全书》将“销售之神”原一平的销售历程，分成了激励篇、成长篇、蜕变篇三个部分，以不同时期的不同技巧需求，为大家详细诠释正确的销售方案。
并且，书中还针对不同阶段的每个细节，来传授读者最简单实用的销售技巧，进而打造出自己独特的职业优势。
不仅如此，本书还结合了大量的实例，让读者更加清晰地理解书中的含义，以达到事半功倍的目的！
请谨记，“神”的成功可以复制，只需从阅读本书开始！

<<原一平快速推销全书>>

书籍目录

激励篇永不服输，帝王将相，宁有种乎第一章信心：先相信自己，别人才会相信你万事开头难，就从自信始相信自己，自信成就人生必胜的信念，成功的前提不卑不亢，自信有分寸奋斗要有目标，坚持就是胜利顽强的斗志，卓越的关键积极的自我评价，助推成长自满自傲，自信的大敌毫不退缩，推销成功的秘诀推销有计划，饱尝成功喜悦树立自信，成功的先决条件第二章恒心：天下无难事，只怕有心人持之以恒，成就骄人业绩乐观不懈，终能成功沥沙淘金，有效确认准客户挫折像弹簧，你弱它就强处处留心，客户无处不在贤妻相助，如虎添翼不破不立，新习惯带来飞跃兔子要吃窝边草外部资源，发掘客户第二战场积极主动，努力培养潜在客户知己知彼，打有准备之仗第三章野心：帝王将相，宁有种乎改造自己，培养超凡魅力直冲访问，原则就是技巧榜样力量最伟大，照着葫芦画成瓢成功无捷径，时间利用是关键永不自满，请人调查自己弥补不足，“小老婆”帮忙目标催生力量，梦想成就伟大嫉恶如仇，无所畏惧避免自我设限，创新客户市场自费投资推销，百闻不如一见建立准客户的详细档案成长篇成功一定有技巧，邻家有“神”初长成第四章有效沟通，说服是成功的第一步主动出击，约见客户并不难避免指责，保全客户面子找对准客户，单刀直入打动客户，表达很关键巧妙询问，柔性推销……蜕变篇从“丑小鸭”到“白天鹅”

<<原一平快速推销全书>>

章节摘录

第一章 信心：先相信自己，别人才会相信你　　万事开头难，就从自信始　　相信大多数身材矮小、其貌不扬的人，多多少少都会有一点自卑的心理，然而身高仅有145厘米，体重只有50公斤的原一平，却拥有超出常人的自信心。
当他踏进销售这个行业时，人们取笑他是一只“丑小鸭”，并看死了他不是干销售的材料。
也许，面对如此的遭遇，很多人都会因自卑而放弃，但胸有成竹的原一平，却坚定地选择了迎接挑战！
现在，就来看看原一平是如何用自信来迎接挑战的吧！
23岁那年，原一平离开家乡，来到了繁华的东京，开始了自己的人生之旅。
他做的第一份工作就是推销。
然而，他的运气并不好，碰上了一个江湖骗子。
卷走了他的保证金与会费之后，骗子便消失得无影无踪了。
这次不幸的经历，让他一度陷入了困境之中，遭遇了人生的第一个瓶颈。
但面对低谷，原一平并没有气馁，而是满怀信心地迎接下一个挑战！
……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com