第一图书网, tushu007.com

<<法律调解之道>>

图书基本信息

书名：<<法律调解之道>>

13位ISBN编号：9787503662744

10位ISBN编号：7503662743

出版时间：2006-5

出版时间：中国法律图书有限公司

作者：迈克尔·努尼

页数：152

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本书是对调解过程和成功调解者必须具备的技巧和战略的简明实用导论，它解释了什么是调解过程，调解过程如何起作用以及为什么起作用。
然后它读者经过了调解的每一个阶段：从调解的准备阶段，通过中间的阶段，到最终达成协议的阶段。
自始至终，本书鼓励读者通过分析调解实例的研究实践调解战略。
本书也提供了一系列实例，告诉读者通过模拟和自我评价的方法实践调解。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

迈克尔·努尼，文学学士、法学学士、法律硕士，生活在澳大利亚悉尼，做过大律师、法律教师、司法官员和调解员。
他曾主持过数以百计的调解、调停和裁判并且参与过众多的调解培训课程。
他是《损害赔偿》一书的作者（和布鲁斯·克切教授合著）以及《损害赔偿——评论与材料选编》的作者（与布鲁斯·克切及迈克尔·提尔堡教授合著）。

第一图书网, tushu007.com

<<法律调解之道>>

书籍目录

丛书编者序前言上篇　调解的定义和机制　第1章　什么是调解　　1.1　冲突和纠纷　　1.2　调解　　1.3　当代调解的发展　　1.4　调解和其他纠纷解决模式　　1.5　当事人应该何时选择调解？　　1.6　调解如何成功，为什么会成功？　　1.7　调解程序和调解技巧是可以学到的吗？　　1.8　第一个案例研究　　1.9　当代辅助性调解的简明定义　第2章　调解的参加人　　2.1　参加人和纠纷当事人　　2.2　当事人的角色　　2.3　调解中法律代理人的角色　　2.4　调解员的角色　　2.5　所有调解员应当具备的基本能力　　2.6　所有调解员都应当具备的基本交流技能　　2.7　讨论点　第3章　调解的程序　　3.1　公平和灵活的赛程　　3.2　调解阶段和进程概览　　3.3　联合调解　　3.4　合适的期限　　3.5　调解过程中的问题和缺陷　　3.6　问题中篇　调解的战略、战术和技巧　第4章　调解之前　　4.1　同意调解和选择调解员　　4.2　调解参与者的准备工作　　4.3　预备会议　　4.4　调解的地点　　4.5　调解协议　　4.6　问题　　4.7　调解的阶段　第5章　调解的开始阶段　　5.1　开始阶段的指导方针　　5.2　调解员的开场陈述　　5.3　当事人的开场陈述　　5.4　调解员对双方当事人陈述的总结　　5.5　初始问题的确认　　5.6　开始阶段的战略、战术和技巧总结　　5.7　案例研究　第6章　调解的中间阶段　　6.1　设定调解议程　　6.2　第一次联合会议　　6.3　第一次私下会议　　6.4　随后的谈判：联合会议或是穿梭外交　　6.5　中间阶段的战略、战术和技巧总结　　6.6　中间阶段的案例研究　第7章　调解的最后阶段下篇　调解技巧的检验和评估　　第8章　自我价值评估和模拟

章节摘录

3.3 联合调解　　联合调解（Co-mediation），是指有两个或者两个以上的调解员总是同时出现在所有的会议中，不管是联合的（joint），还是私下的（private）。
这种形式的调解通常应用于社团调解和家事调解，尽管在其他领域也可以被成功运用。
俗话说得好：“三个臭皮匠顶个诸葛亮”，特别是如果调解员之间能够将各自在调解的每个阶段的职责进行细致良好的分工，并且能够在私下的关于调解的交流中及时掌握调解的进展和动态，这样，调解就易于进行。
在最后的阶段，他们可以合作提出解决方案。
当然，应该让联合调解员之间拥有类似的方式和风格，调解员之间相互了解并能共同完成主持调解工作，以给当事人创造一个良好的气氛的时候，联合调解才能尝试。
3.4 合适的期限　　有经验的调解员一般都同意这样的观点，即所有的参加入，包括调解员，都应该严格遵守一个现实而又确定的议程表来行事。
在每个案件中，时间的安排应该以取得既能够提供充裕的准备时间，又能使参加人集中于他们手中的任务，同时又不会让他们非常疲劳或者倍感难受的效果为宗旨。
尽管有些直白的调解可能只需要不超过1个小时的时间，但是对于一个涉及多个争议焦点的典型的调解案件，适当的时间应当至少是3个小时。
纠纷的性质和采纳的调解风格是两个最能影响必要的期限安排的因素：（1）当以治疗型调解方案来解决婚姻和家事纠纷时，那么调解的过程常常是比较长的，任何一种解决措施或者和解方案的形成都需要召开几次会议来确定。
……

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com