

<<穷律师 富律师>>

图书基本信息

书名：<<穷律师 富律师>>

13位ISBN编号：9787503664311

10位ISBN编号：7503664312

出版时间：2006年

出版时间：法律出版社

作者：邱旭瑜

页数：253

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<穷律师 富律师>>

### 内容概要

富律师之所以富，是因为他们具有那些能给人带来财富的思维方式、行为方式和惯性力量。本书对律师在职业生涯中面临的各种问题，都有精辟的阐述和明确的建议，包括信念、心理、思维、做人、团队、职业规划、职业技能等诸多方面。

这本书不是纸上谈兵，不是坐在书斋中想象制造出来的空洞教条，而是发自真诚内心的文字，是充满激情的文字，是一本融思想、智慧和实践经验于一体的心血之作。

#### 作者简介

邱旭瑜，男，1964年生，祖籍江苏丹阳，从事法官和律师二十多年。

## &lt;&lt;穷律师 富律师&gt;&gt;

## 书籍目录

序 言第一部分 穷律师的困惑第1章 律师，你为什么就这么难?第2章 律师，你到底是干什么的?第3章 律师，你怎样才算优秀?第4章 富律师，你到底是怎样炼成的?第5章 律师业，我们怎样才能拧紧拳头?第6章 律师执业之初的困惑第7章 律师真正的敌人是谁?第8章 律师的案源在哪里?第9章 你天天和谁在一起?第10章 律师，你为什么不说?第11章 打官司到底在打什么?第12章 为什么诉讼?第13章 中国人的二维思维模式第14章 律师如何摆脱二维模式?第15章 大牌律师从哪里来?第16章 中国的律师业病了第17章 中国律师业的明天在哪里?第18章 律师事务所公司化的出路在哪里?第二部分 富律师的智慧第19章 律师的学问在哪里?第20章 做人第一第21章 律师，营销你自己第22章 三年不开张，开张吃三年第23章 律师和法官的距离第24章 不要陷于先验第25章 做律师赚钱才是硬道理第26章 经验只有变成公式或流程才更有力量第27章 打官司靠关系?第28章 没有法官的良心就没有社会的和谐第29章 打官司是高消费第30章 中国律师最需要合作第31章 中国律师业亟待战略性投资第三部分 富律师的技法第32章 做律师，从学说话开始第33章 不看天地势，等于睁眼说瞎话第34章 先说你该说的第35章 开庭!你准备好了吗?第36章 自证者的误区第37章 做律师其实很简单第38章 标准化——开启中国律师未来大门的钥匙第四部分 律师的生活第39章 衣食住行话律师第40章 计划好自己的行程第41章 工作在生活，生活在工作中第42章 法律中的现实，现实中的法律第43章 好人遇到好人结善，好人遇到坏人成恶第44章 年轻律师吃饭请注意第五部分 律师的修炼第45章 边做律师边修行第46章 思维模式与人的命运第47章 创造生命的美丽第48章 批判者的下场第49章 生命的五大境界第50章 没有最好的命，只有最好的运第51章 改变命运从推销自己开始第52章 学习的五重境界第53章 让心灵超越一切苦难后记

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>