

<<合同与法律咨询文书制作技能>>

图书基本信息

书名：<<合同与法律咨询文书制作技能>>

13位ISBN编号：9787503669354

10位ISBN编号：7503669357

出版时间：2007

出版时间：法律出版社

作者：吕立山,江宪胜

页数：364

字数：268000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<合同与法律咨询文书制作技能>>

### 内容概要

作者吕立山想告诉读者，美国历史上最著名的总统亚伯拉罕·林肯在当选美国总统前曾是一名律师，他说过这样一句话：“文字对于律师来说相当于商店老板的存货。”

这句话非常形象地表明律师提供的服务主要通过文字来体现。

法律咨询函及商事合同是律师业务中最常见的法律文书，但目前有关法律文书写作的专门书籍尚不多见。

因此本书作者在总结各自执业经验的基础上，希望通过本书向大家介绍起草这两种法律文书的流程与技巧，包括起草前的准备工作、文书结构的设计，以及具体的文书制作技巧。

本书旨在以方法论为主线，通过对法律文书制作基本原则的剖析和案例研究使读者了解起草法律文书的核心技能并掌握其应用方法。

我们的目的不在于论述有关法律文书起草的基本理论，也不在于提供一个事项清单让大家在起草法律文书时完全照搬，而是希望大家通过阅读本书和做书中的练习来把握法律文书起草的动态模式，并且在实践中能利用本书所讲述的技能来解决相关问题。

虽然作者在本书中会尽量详细地向大家讲解起草法律文书的技能，但这些技能不是一朝一夕能够掌握的，需要大家今后在实际工作中对本书内容进一步消化，逐步完善。

此外，我们希望本书的内容能为执业律师及企业法律顾问的其他专项培训做好准备，使大家以本书所讲述的核心技能为基础，通过参加相关法律技能强化培训项目，进一步提高。

为了提高这本法律技能培训书籍的整体实用性，我们将其编写为三个部分：上篇将对分析过程与写作技巧进行描述，并就如何最好地处理“律师—客户”关系提供建议，以使用最有效的方式向客户提供法律服务。

中篇给出了练习与案例研究，以进一步阐明第一部分中所描述的基本原理与技能。

练习部分用来帮助读者提高专门的写作技能；而案例研究则用来完善读者的分析思维技能。

下篇则为中篇中的大部分的练习与案例研习列出了答案。

为了保证全书的整体培训效果，读者最好在看完下篇之前先完成中篇中的练习与案例研习。

本书中促进中国法律从业人员技能提高的方法十分独特，同时也与中国法律执业界的现状完美协调。

我们希望读者们可以通过阅读本书、完成书中的练习并将书中的原理与技能融入到日常的法律执业当中，一步步最终达到法律服务业的国际标准。

当中国企业日益成为全球经济不可分割的一部分时，您可以给予它们更大的帮助。

路伟国际律师事务所是世界第六大律师事务所。

目前。

路伟国际律师事务所在各主要行业领域为涉及中国项目的客户提供专业、全面的商业法律服务。

此外，路伟还积极促进中国本地律师行业的持续发展。

中华全国律师协会和路伟律师事务所以中国的执业律师、公司法律顾问为对象，联合举办一系列的法律执业技能培训课程，反响热烈。

法律出版社也很高兴能与路伟开展长期合作，而这本书就是有关法律技能与国际法律信息系列丛书的第一部。

## <<合同与法律咨询文书制作技能>>

### 作者简介

吕立山，美国杨柏翰大学法律博士，获学术荣誉奖。

路伟国际律师事务所北京办事处主任合伙人。

吕立山律师在20年的律师执业生涯中，为国内外客户代理了数百件项目，主要涉及电信、基础设施、融资、企业重组、投资领域以及跨国商事纠纷。

吕立山律师曾担任过许多某名项目的法律顾

## <<合同与法律咨询文书制作技能>>

### 书籍目录

上篇 技能篇 第1章 绪论 第1节 高质量法律文书的重要性 第2节 制作法律文书的基本原则 第3节 法律文书形式与内容的关系 第2章 制作法律咨询文书的流程与技巧 第1节 前期准备 第2节 下笔起草法律咨询文书 第3节 定稿 第3章 制作合同的流程与技巧 第1节 概述 第2节 合同制作的基本流程 第3节 合同结构详解 结语 第4章 特定类型合同起草技能的探究 第1节 备忘录的起草流程与技巧 第2节 技术许可合同起草的流程与技巧 第3节 合营合同起草的流程与技巧 结语中篇 练习篇 第1章 练习题 练习1.1 指出错误 练习1.2 标记改动 第2章 练习题 练习2.1 分析案例 练习2.2 起草法律咨询文书 第3章 练习题 练习3.1 分析案例 练习3.2 修改合同 练习3.3 分析案例 第4章 练习题 练习4.1 分析案例 练习4.2 起草备忘录 练习4.3 分析案例 练习4.4 起草合同条款 练习4.5 分析案例 练习4.6 修改合同条款下篇 示范答案篇 第1章 示范答案 练习1.1 示范答案 练习1.2 示范答案 第2章 示范答案 练习2.1 示范答案 练习2.2 示范答案 第3章 示范答案 练习3.1 示范答案 练习3.2 示范答案 练习3.3 示范答案 第4章 示范答案 练习4.1 示范答案 练习4-2 示范答案 练习4.3 示范答案 练习4.4 示范答案 练习4.5 示范答案 练习4.6 示范答案

## <<合同与法律咨询文书制作技能>>

### 编辑推荐

作者吕立山想告诉读者，美国历史上最著名的总统亚伯拉罕·林肯在当选美国总统前曾是一名律师，他说过这样一句话：“文字对于律师来说相当于商店老板的存货。

”这句话非常形象地表明律师提供的服务主要通过文字来体现。

法律咨询函及商事合同是律师业务中最常见的法律文书，但目前有关法律文书写作的专门书籍尚不多见。

因此《合同与法律咨询文书制作技能》作者在总结各自执业经验的基础上，希望通过《合同与法律咨询文书制作技能》向大家介绍起草这两种法律文书的流程与技巧，包括起草前的准备工作、文书结构的设计，以及具体的文书制作技巧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>