

<<犹太商道>>

图书基本信息

书名：<<犹太商道>>

13位ISBN编号：9787504367747

10位ISBN编号：7504367745

出版时间：2013-2

出版时间：中国广播电视出版社

作者：张俊杰

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太商道>>

前言

不了解犹太人，就不了解世界；不研究犹太商道，就无法掌握财富的真谛。

1000多年来，犹太人超乎想象的富有和奇异的赚钱能力，令世人着迷。

研究表明，犹太人在世界人口中所占的比例仅为0.3%，却掌握着世界经济的命脉。

在富饶的美国，犹太人占人口的比例仅为3%，但是根据《财富》杂志所评选出来的超级富翁中，犹太裔企业家却占20%-25%，在全世界最有钱的企业家中，犹太人竟然占到一半。

如果说到富有的商业大亨，犹太人就更数不胜数了。

从投资大师沃伦·巴菲特、金融大鳄乔治·索罗斯，到石油大王洛克菲勒、Google创始人拉里佩奇；从原美联储主席格林斯潘、经济理论专家大卫·李嘉图，到英特尔创始人安迪格鲁夫、钢铁大王安德鲁·卡内基……商业世界的各个领域都有犹太人的身影，而以罗斯柴尔德家族为代表的犹太精英则控制着世界经济的命脉，左右着全球资金的流向。

一个世界上由少数人构成的族群，却掌握了人世间最庞大的资产；一个遭受了千年屈辱的民族，却在备受打击、四处流浪中实现了惊人的富有……犹太人没有资本、缺少资源，凭什么始终处于金钱的顶峰、权力的中心呢？

“世界的钱在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。

”犹太人被称为“世界上最富有的民族”、“最会赚钱的民族”、“最有智慧的民族”，他们之所以取得如此辉煌的成就，是因为具备卓尔不群的文化素养、理财生财的传统教育，以及秘而不宣的经商财技。

对犹太人而言，有了钱，就获得了统治者眼里的价值，也就获得了让自己生存的条件。

从某种意义上讲，是金钱为他们赢得了尊严和生存的权利。

他们在千年的漂泊岁月里历练出了一整套伟大的商业法则，受到世人的追捧。

在商业活动中，他们诚实守信、注重契约、信息灵通、视野开阔；他们敢于突破陈规陋习，去大胆选择获利丰厚的投资项目；他们有时囤积居奇，有时分散风险，以敏锐的眼光洞察着市场的千变万化。

在推销活动中，他们深谙顾客心理，会巧妙采用商业技巧来实现自己销售商品的目的。

他们的商业谋略更是令人佩服不已，他们注重商场中的人脉关系，擅长乘势借力，他们会借助银行的资金和社会上的资源为己所用，也会借助名人的光环效应来宣传产品，纵横商海。

总之，犹太人是世界上唯一具有天然商人本质和数千年一以贯之的经商理念的民族。

他们最早形成了遍及世界各地的贸易网络，最早确立了严格而周详的交易规则，最敏感于推进合理化、商业化进程，最富于社会意识和协作精神，最善于以经济手段驾驭政治权力。

犹太人爱钱，他们对于金钱的偏爱达到了无以复加的程度，但同时对于金钱又保持着一颗平常心。

对于钱，犹太人既没有敬之如神，又没有恶之如鬼。

更没有既想要钱又羞于碰钱的尴尬心理。

在他们看来，钱就是一件平常物。

是干干净净的，赚钱应该大大方方。

正是这种平常心使他们在惊涛骇浪的商海中驰骋自如，临乱不慌，稳操胜券。

在人类历史的长河中，犹太人沉默过，但是从未真正消亡过。

犹太人也是世界上最聪明，最神秘，最富有的民族之一，犹太商人以其独特的经营技巧摘取了“世界第一商人”的桂冠。

然而犹太人是怎样成功的呢？

这一个问题引起了全世界人的关注和研究。

本书以众多犹太商人的成功案例为典范，从心道、智道、人道、借道、财道、赢道、势道、营道、守道这九个方面总结了犹太人的经营哲学与赚钱之道，一探其获取利润的机密。

每一位生意人都应该读读这本书！

每一位创业者都应该读读这本书！

每一位企业经营者、领导人都应该读读这本书！

<<犹太商道>>

内容概要

《犹太商道:竞争不败的九大财技》以众多犹太商人的成功案例为典范,从心道、智道、人道、借道、财道、赢道、势道、营道、守道这九个方面总结了犹太人的经营哲学与赚钱之道,一探其获取利润的机密。

每一位生意人都应该读读这本!

每一位创业者都应该读读这本!

每一位企业经营者、领导人都应该读读这本!

<<犹太商道>>

书籍目录

第1辑 心道：大地是交易所，财富是人生信仰 1.残酷是商人的第一堂课 / 002 2.再穷也要站到富人堆里 / 006 3.拒绝发怒，静听财富的召唤 / 009 4.金钱绝不分高低贵贱 / 013 5.钱是上帝，能检验人的品格 / 016 6.攒成穷人，赚成富人 / 019 7.时间让金钱“无中生有” / 022 8.赚钱，才是硬道理 / 026 9.心理优势是最大的本钱 / 029 第2辑 智道：做策略性的思考者，不做手段的设计者 1.聪明赚小钱，智慧赚大钱 / 034 2.只有会算钱，才能会挣钱 / 037 3.干活越少，赚钱越多 / 040 4.讨价还价的边际效用 / 044 5.逆向思维，巧用商业游戏规则 / 047 6.你的灾难可能就是你的商机 / 051 7.思考让“物品”变成“商品” / 054 8.学识是生意人的聚宝盆 / 057 第3辑 人道：做人的一等智慧，经商的一流学问 1.经商从推销自己开始 / 062 2.靠做人准则赚来生意 / 065 3.没耐性的人干不了大事 / 068 4.与上帝签订合同 / 071 5.贪婪的人一定会有破绽 / 075 6.对客户像对女人一样温柔 / 078 7.成功是因为性格而非聪明 / 081 8.最大的痛苦是不被相信 / 084 第4辑 借道：只有傻瓜才拿自己的钱去发财 1.别人的钱是我成功的钥匙 / 088 2.借助别人的头脑赚钱 / 091 3.用更少的资金做更多的生意 / 095 4.巧于“借力”，精于“借势” / 099 5.和利益追求者捆绑在一起 / 103 6.只有想不到，没有做不到 / 106 7.精通外语是经商的利器 / 109 8.不要企图靠耳朵赚钱 / 112 第5辑 财道：挣钱很容易，关键是让钱生钱 1.女人的钱最好赚 / 116 2.厚利才能赚大钱 / 119 3.钱少，是因为赚钱的手段少 / 123 4.坚决不把钱存进银行 / 126 5.赚“有钱人”的钱 / 130 6.嘴巴是永不枯竭的财源 / 134 7.“钱追钱”胜过“人追钱” / 137 8.该花的钱一定要花出去 / 140 第6辑 赢道：不放过赢的机会，更不忽视输的危险 1.坚决堵住可能出现的漏洞 / 144 2.高风险意味着高回报 / 147 3.读懂数字不吃亏 / 151 4.赔本的生意也能赚大钱 / 154 5.钻透法律的金洞 / 158 6.为防受骗，花钱雇人监督也值得 / 161 7.投资者要有止损意识 / 164 8.最可怕的是不知道错在哪 / 168 9.思想落伍是失败的开始 / 171 第7辑 势道：大生意做趋势，小生意看态势 1.大势不好未必你就不好 / 176 2.关注信息就是关注金钱 / 179 3.用心盯住市场上的流行趋势 / 182 4.用怀疑的眼光看世界 / 185 5.尽量多看几步才不会赔钱 / 189 6.精准捕捉未来产业趋势 / 192 7.先下手为强，跟风者瞎忙 / 195 8.投资钱少但管理良好的公司 / 198 第8辑 营道：魅力会吸引人，权力能远离人 1.善，能增加人性之美 / 204 2.自大是罪恶的捷径 / 207 3.爱护每个人，哪怕是你的敌人 / 210 4.软推销：淡化顾客的逆反心 / 214 5.用小让步换取对方的大让步 / 217 6.为顾客服务，让员工满意 / 220 7.经济是最大的政治 / 223 8.把“运气”变成“财气” / 226 9.逆境是好生意的机会 / 229 第9辑 守道：赚钱只是徒弟，守钱才是师父 1.做最吝啬的有钱人 / 234 2.遵守规则才不会破产 / 237 3.堂堂正正的精明 / 240 4.富过三代离不开“早教” / 243 5.会享受生活才能创造财富 / 246 6.唯有现金是最实在的 / 250 7.要估计自己还能活多久 / 252

<<犹太商道>>

章节摘录

版权页：或许再没有哪一个民族像犹太民族一样，经历过如此多的不幸、压迫和杀戮。

他们几乎一直处于动荡与逆境之中。

他们四处流浪，从血腥的征战和屠杀中挣脱出来，从险象环生的黑暗丛林中突围出来，与各种偏见和仇视顽强抗争着。

如何在逆境中求得生存和发展，把握住自己的命运，是每个犹太人都在思考和关心的问题。

由于犹太人长期的流浪和居无定所，加上所料不及的战争压迫，练就了他们坚忍不拔的性格，使他们在艰苦恶劣的生存状态下树立了独立的生命意识。

在犹太人看来，残酷的生活是一笔难得的人生财富，环境再艰难，压迫再咄咄逼人，只要有一息尚存，就永远不放弃对未来的憧憬，因为他们坚信，黑暗过后一定就是光明。

公元前1950年，一支由族长亚伯拉罕带领下希伯来部落，不远万里来到了一个世人都向往的富饶之地——迦南美地。

但当时的迦南美地正被迦南人占领着。

为争夺这块土地，希伯来人同迦南人进行了多年的战争。

后来，迦南美地发生饥荒，部分希伯来人来到了尼罗河三角洲东部定居。

公元前1300年，埃及法老为建造两座巨大的宫殿，让希伯来人开山挖石，把他们变成了奴隶。

法老死后，埃及受到了海盗入侵。

于是，希伯来人的首领摩西乘机带领全族人越过红海，逃出了埃及。

在逃离埃及的行程中，希伯来人几乎是受尽苦难，每天风餐露宿地行走在大沙漠中，有人甚至宁可回到埃及做奴隶，也不愿再受路途之苦。

摩西看到了族人悲观的态度，内心十分的痛苦。

一天，当他们经过西奈山麓的时候，摩西爬上山顶后待了整整40天。

下山后，他对族人说自己见到了耶稣，并对他说，希伯来人马上就能交好运。

后来，摩西成了犹太教的创始人，并想带领希伯来人回到迦南。

但大多数人没有勇气跟强悍的迦南人进行战斗，只好到处流浪。

摩西去世后。

约书亚接替了他的位置，经过无数次的战斗，希伯来人终于在约书亚的带领下渡过了约旦河，定居迦南。

公元前12世纪，希伯来人开始出现内部分裂，这时。

一个叫做腓力斯丁人因受到希腊的攻击而渡海来到了迦南。

希伯来人又和腓力斯丁人展开了长期争斗，后来，希伯来人北方的部落组成了以色列国，南方的部落组成了犹太国。

可是，犹太人的苦难远没有结束。

直到66年，罗马总督掠夺耶路撒冷神殿和宫殿里的宝物，遭到犹太人的坚决反抗。

再到提图斯血洗了耶路撒冷，摧毁了第二圣殿，屠杀了全城犹太人。

此后，犹太人便离开了耶路撒冷，散落到了世界各地。

犹太人不怕风险。

善于在风险中施展自己的智慧和生存技巧。

犹太人不但敢于冒险，更能在逆境当中保持从容镇定的心态。

犹太人坚忍的意志和挑战困境的精神构成了犹太人成功的一种重要精神根基，使他们在充满残酷竞争的世界舞台上成为一个闪耀的民族。

1991年10月3日，原本是一个平淡无奇的日子，但对南非犹太裔女作家戈迪默来说，却是不同寻常的一天。

这一天，她获得了1991年度的诺贝尔文学奖，成为诺贝尔文学奖设立以来第7位获奖的女作家，也是犹太民族第一位获奖的女作家。

没有人知道，这块文学金牌是她用40年的0血和汗水浇铸的。

<<犹太商道>>

<<犹太商道>>

编辑推荐

《犹太商道:竞争不败的九大财技》由张俊杰著。
不了解犹太人，就不了解世界；不研究犹太商道，就无法掌握财富的真谛。
1000多年来，犹太人超乎想象的富有和奇异的赚钱能力，令世人着迷。

<<犹太商道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>