

<<商务谈判>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判>>

13位ISBN编号：9787504436252

10位ISBN编号：7504436259

出版时间：2005-1

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务谈判>>

内容概要

本书从推销方面讲述商务谈判的特点主要从推销及其原理、寻找顾客、接近顾客、推销介绍、顾客异议处理等方面来分析现代推销的含义，从商务谈判概述、商务谈判的过程、商务谈判的组织与管理等方面来对商务谈判进行了分析。

<<商务谈判>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>