# 第一图书网, tushu007.com

## <<顶尖业务员电话行销速成手册>>

#### 图书基本信息

书名:<<顶尖业务员电话行销速成手册>>

13位ISBN编号:9787504449290

10位ISBN编号: 7504449296

出版时间:2003-11-1

出版时间:

作者:王士军

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

### 第一图书网, tushu007.com

## <<顶尖业务员电话行销速成手册>>

#### 书籍目录

第一天:做好岗前的准备工作 1顶尖业务员需要准备什么物品 2详细的客户资料都包括什么 3怎样多渠道获得客户资料

.....

第二天:千里"姻缘"一线牵1通话的基本步骤是什么2如何与接线人搞好关系

.....

第三天:建立超强的亲和力 1 如何拉近与接线人的心理距离 2 怎样避免三番五次的打电话

. . . . . .

第四天:拒绝不等于结束 1怎样对接线人的拒绝进行反控 2电话里说什么才不会被拒绝

. . . . . .

第五天:好事多磨

1与拍板人初次通话应注意什么 2怎样运用五要素法陈述观点

. . . . .

第六天:煮熟的鸭子别飞了

1怎样使约定明确

2 怎样捕捉成交的良机

. . . . . .

第七天: 善始善终

1如何才能做到永不放弃

2 在电话中获得订单后做什么

. . . . . .

## 第一图书网, tushu007.com

## <<顶尖业务员电话行销速成手册>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com