

<<金牌业务员之顶尖技巧>>

图书基本信息

书名：<<金牌业务员之顶尖技巧>>

13位ISBN编号：9787504449450

10位ISBN编号：7504449458

出版时间：2003-12-1

出版时间：中国商业出版社

作者：李平收

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金牌业务员之顶尖技巧>>

书籍目录

前言

导论 高手的理念

第一部分 沟通无极限

第一节 沟通基本技巧

第二节 中级沟通技巧

第三节 把沟通当成快乐

第二部分 签约进行时

第一节 签约前的准备工作

第二节 促成订单的八种技巧

第三节 成交的高级技巧

第四节 拿到最难拿到的订单

第三部分 服务到永远

第一节 必须达到的基本要求

第二节 创造迷人的推销魅力

结束语

<<金牌业务员之顶尖技巧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>