

<<韦尔奇经商的22条教训>>

图书基本信息

书名：<<韦尔奇经商的22条教训>>

13位ISBN编号：9787504450395

10位ISBN编号：7504450391

出版时间：2005-6-1

出版时间：中国商业出版社

作者：麦迪

页数：210

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<韦尔奇经商的22条教训>>

内容概要

全球最伟大的商业经典，著名管理书籍作者拉姆·查兰倾情推荐！
永远没有两个杰克·韦尔奇，谁若是模仿他注定是要失败的，但是韦尔奇确实很伟大，人们如果能够从他的成功中借鉴一些点子、技术和工具，一定会有所收益。

——（美）拉姆·查兰 韦尔奇经商的22条教训是对韦尔奇医生经营实践的深刻总结，这些内在思想深深影响着当代管理者的经营理念，它能帮助你避开经营管理的陷阱，有效应对新经济形势下的变革。

<<韦尔奇经商的22条教训>>

书籍目录

一、不要等到公司垮掉时，才来思考救助措施二、只雇佣和保留表现最好的雇员三、对不成材者，不能心慈手软四、要生产了不起的产品，先造就了了不起的员工五、超越意味着“一切都可能的”六、没有谁能够独立完成一项工作七、让好的想法扩展到企业的每个角落八、决定成败的不是目标，而是执行九、要领导不要管理十、管理越多越糟糕十一、直面现实，不要把头埋在沙子里十二、在最佳时刻未到之前，最好的办法是等待十三、企业最重要的问题就是做好客户服务十四、重要的是让顾客感受到产品的优良品质十五、打破公司内部的和外部的所有界限十六、要简捷，一切都要简捷十七、不要去预测未来，要乐于变化十八、必须先发制人以适应变化十九、一个企业可以拒绝一切，但永远无法拒绝学习二十、认同公司价值观是任职的第一标准二十一、要么集中，要么死亡二十二、为了企业获胜，要敢于牺牲一部分人的利益

<< 韦尔奇经商的22条教训 >>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>