

<<就得这样做销售>>

图书基本信息

书名：<<就得这样做销售>>

13位ISBN编号：9787504452276

10位ISBN编号：7504452270

出版时间：2005-2

出版时间：中国商业出版社

作者：武汉群

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<就得这样做销售>>

内容概要

任何人都能销售，但只有找到自己方法的人才能成为最后的成功者。

销售人员常犯的一个错误是假设客户所做的一切都符合一定的道理，因此，他们经常将某些“通用销售法则”用于所有客户。

实际上，这些通用法则可能对一类客户有效，而对另一类却没有一点用处。

所以，在销售中你必须运用自己的智慧，针对不同类型的客户采用不同的应对措施，才能使你的销售业绩长红。

<<就得这样做销售>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>