第一图书网, tushu007.com

<<做生意就这么简单>>

图书基本信息

书名：<<做生意就这么简单>>

13位ISBN编号：9787504453648

10位ISBN编号：7504453641

出版时间：2005-5

出版时间：中国商业

作者：党芳莉

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<做生意就这么简单>>

内容概要

做生意要找到让自己棋高一招的门径。
实际上你只要找到窍门，就能顿悟而立地成“商”。
运用“甜头”的技巧就是这样一个做生意的窍门。

做生意要学会舍大求小，放弃贪多求大的心理。
市场如此之大，消费者的志趣和喜好如此不同，没有什么生意可以通吃而将之一网打尽。
倒不如索性弃多从少，细分市场，只打一部分人的主意。

做生意要会拨弄心理算盘。
做生意就得把心思花在正地方，这个正地方就是消费者的心理。
消费者买不买账决定着你的生意的成败，把他们喜欢什么、不喜欢什么，希望什么、追求什么琢磨透彻，然后投其所好，你想不赚钱都难。

做生意还要善用谋略。
俗话说商场如战场，做生意就要善于摸索规律、运用规律，用心谋划才能立于不败之地。

做生意要勇抓商机，这是大多数成功生意人的制胜法宝。
这里我们强调…准一秘诀”绝不是危言耸听，因为做生意其他方面的知识和技巧都可以言传身教、习而得之，惟有抓住机会的能力对生意人来说更多的是要靠个人天分，而在这方面的感悟也是千人千面。
但有一条要记住：看准了，就下手。

总之，做生意的道理千千万万，可千万别让自己被那些冠冕堂皇的大道理给唬住。
因为无论做什么生意，只要你能把不好卖的东西卖出去（还得收回钱），你就是个中高手，就能赚到大钱。

<<做生意就这么简单>>

书籍目录

第一章 热中求冷：做生意善动偏脑筋
第二章 巧于谋划：做生意弱势时多方借力
第三章 打击对手：竞争有道方能脱颖而出
第四章 奇处下手：找到财富的另一个落点
第五章 棋高一招：小“甜头”换来大利益
第六章 细处用功：只赚一部分人的钱
第七章 着眼长远：看得远定会做得长
第八章 心理制胜：摸透心理便没有做不成的生意
第九章 运筹帷幄：深谋远虑才能决胜于千里
第十章 营销有术：卖出去才是硬道理
第十一章 适时下手：善抓商机是成功生意人的制胜法宝

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com