第一图书网, tushu007.com

<<一张嘴巴闯天下>>

图书基本信息

书名：<<一张嘴巴闯天下>>

13位ISBN编号：9787504457141

10位ISBN编号：7504457140

出版时间：2006-12

出版时间：中国商业出版社

作者：吴正清

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

见人说人话；　见“鬼”说“鬼”话；　不人不鬼不说话；　给人台阶会说话；　一句搞掂高效话；　拿捏火候智慧话；　长线迂回话套话；　正话反说话激话；　滴水不漏真假话；　实用有力幽默话！

10种说话技巧让你不再有口难言，谈判、辩论时掌握话语主动权！

幽默、大方、得体，不需要口若悬河，只需要句句到位！

书籍目录

壹 见人说人话所谓“ 人话 ”，就是在赞美他人、激励对方时说的话，是表达自己真诚时说的话，是希望赢得他人的“ 心 ”的话，是希望他人喜欢你而对其表达的语言。
每个人都需要赞美，希望获得他人的激励和真诚的对待，因此，我们在与他人谈话时，若是时机恰当，就应该做到“ 见人说人话 ”，做到吹捧而不露痕迹，恭维而不致反感。
赞美决定成败赞人无痕迹。
胜过千万言教你学会讨人欢心美好生活需要多点“ 甜言蜜语 ”你会“ 说人话 ”吗取得他人信任的关键善用“ 赞美式批评 ”讨人喜欢的加减法做一个成功的交谈者贰 见“ 鬼 ”说“ 鬼 ”话趋利避害是人类的本性。
为了防避一切敌人的伤害，我们学会了采用各种措施来保护自己。
害人之心不可有，防人之心不可无。
“ 见鬼说鬼话 ”教给我们的是，我们要通过运用自己的智慧，再加上我们的口才，让那些可能会危及自己的险情远离自己，尽可能地不让伤害落到自己和亲朋的头上来。
卓别林摆脱持枪强盗巧妙对付刁钻问题如何对待不讲理的人用“ 鬼话 ”“ 修理 ”言语刻薄的人面对无理强卖巧脱身打消傲慢者的嚣张气焰以正压邪据理痛击让恶意无聊者闭嘴遭遇误解怎样“ 解 ”误叁 不人不鬼不说话病从口入，祸从口出。
在充满竞争、复杂多变的现实社会里，我们要注意管住自己的口。
我们常常会因为一念之差，言语失当，一时冲动，而招致祸事。
“ 不人不鬼不说话 ”，就是建议我们，在不需要说话时，就尽量保持沉默。
多听听别人说话是不会错的。
是非皆因多开口话说得多易坏事欲受重视就少说话练一练“ 听话 ”有好处聆听别人彰显你的素养千万别做“ 万人烦 ”把好“ 语言关 ”。
严防祸从口出肆 给人台阶会说话在我们生活中，最容易引起是非的往往是“ 不给面子 ”的行为。
打人不打脸，骂人不揭短，中国人对面子问题是非常介意的。
给人台阶下，就是在说话时给别人留有余地，不要太伤了对方的面子。
英国首相如何说“ 不 ”送个台阶给人下批评也可以悦耳动听别指出别人的错误让忠告说得再顺耳点……伍 一句搞掂高效话陆 拿捏炎候智慧话柒 长线迂回话套话捌 正话反说话激话玖 滴水不漏真假话拾 实用有力幽默话

章节摘录

版权页：插图：父亲去世后的第3个月，克林顿才来到这个世上。
克林顿的母亲弗吉尼娅是上夜校成为一名护士的，她下决心要使儿子不但要有一个好职业，而且还要上升得很快。
她一心扑在儿子身上，让克林顿住大房间，在他3岁时就开始教他读写。
克林顿上小学时，弗吉尼娅每天接送他上学，为此克林顿被同学们讥笑为“胆小鬼”。
上高中时，克林顿是同学当中第一个拥有汽车的学生，是他母亲从小给他存钱买的。
后来，克林顿到牛津上学，弗吉尼娅要求他每周给自己写一封信，并审查他结交的每一个新朋友，还叮嘱克林顿要“永不停止学习，永远不要说‘我做不到’。
”她对克林顿说得最多的一句话是：“孩子，你一定能行！
”还有一位母亲，8岁的孩子因为各门功课实在太差而被老师喝斥：“再也没有像你这样笨的孩子了。
”便跑到家里向自己哭诉，母亲对他说：“妈妈相信你是最好的孩子，妈妈教你。
”就这样，一个笨孩子在这位伟大母亲的感召下，一步步、一步步地走上了科学研究之路，最终成了举世瞩目的人物。
这个孩子的名字叫做爱迪生，可以设想一下，要是没有这样的母亲，我们的世界将会有多大的损失？
如果一名好员工变成了粗制滥造的员工，作为管理者的你，会怎么样做呢？
你可以解雇他，你也可以给他降薪，你更可以对他大发雷霆，但这些都解决不了任何问题。
可能你们的关系会搞得更僵，甚至造成两败俱伤。
你不应该令他泄气，让他感觉自己越来越不行，而应该正确地引导他，正面地让他感觉自己应该往哪个方向走，就会做得越来越好，就跟一个人的心灵需要养料时，你能够及时地给他注入一支“强心针”一样。
让·托德是一家汽车经销商的服务经理。
在他公司里，有一位员工的工作每况愈下。
然而，让·托德并没有对他大声责骂或者威胁，而是把他叫到办公室，跟他进行了坦诚的交谈。
他说：“里尔，你是一位很棒的技工，在现在的这条生产线上工作也有好几年啦。

<<一张嘴巴闯天下>>

编辑推荐

《一张嘴巴闯天下》：职场、社交的说话，替规则，10种说话技巧，让你不再有口难言谈判、辩论时掌握话语主动权！
幽默、大方、得体，不需要口若悬河，只需要句句到位！
公司开会的时候会对各种建议进行讨论。
于是你对一名同事说：“老实说，我觉得……”在别人看来。
你好像在特别强调你的诚意。
你当然是非常有诚意的，可是于嘛还要特别强调一下呢？
所以你最好说：“我觉得我们应该……”在一次工作会议上你提出了一条建议，然后你说：“这仅仅是我的一个建议。
”请注意，这样说是绝对不可以的！
因为这会让你的想法、功劳包括自己的价值都会大大贬值。
一个很好的主意，或许因为你的表达而让人觉得你自信心不足。
最好这样说：“这就是我的建议。
”在和一个重要的生意上的伙伴通电话时，你对他说：“我在这周末左右再给您打一次电话。
”这就给人一种印象，觉得你并不想立刻拍板。
甚至是更糟糕的印象——别人会觉得你的工作态度并不可靠。
最好是说：“明天11点整我再打电话给您。
”听有的说话场合尽在掌握！
见人说人话、见“鬼”说“鬼”话、不人不鬼不说话、给人台阶会说话、一句搞掂高效话、拿捏火候智慧话、长线迂回话套话、正话反说话激话、滴水不漏真假话、实用有力幽默话。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com