

<<你也可以成为有钱人>>

图书基本信息

书名：<<你也可以成为有钱人>>

13位ISBN编号：9787504463494

10位ISBN编号：7504463493

出版时间：2009-3

出版时间：中国商业出版社

作者：蒋力

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你也可以成为有钱人>>

内容概要

在当今世界，有一批富人用自己的才智改变着世界和生活，人们称之为“有钱人”。他们经营的事业影响世界，他们的事迹被广为传颂，他们的言语被视为格言，影响着每一个追求财富的人。

如果你留意一下身边，就可以发现我们周边的有钱人正越来越多。

从1999年开始，胡润和福布斯富豪榜每年都会将一批中国富豪展现在人们面前，对此英国人胡润这样评论：“20年前，人们觉得万元户是很了不起的，而现在亿万富翁已经成了人们非常熟悉的概念。

”这些富翁的出现，似乎让我们这个时代整整前进了一大步，也唤起了许多普通大众的致富热情。中国人从未像现在这样充满对财富的渴望，成为有钱人是每个人的梦想。

但是怎么从一个默默无闻的凡人成为一个有钱人？如何闯出一番自己的事业扬名立万？相信这是每个不甘现状的人苦苦思索的问题。

随着竞争压力的不断加强和经济结构的持续细化，想要从芸芸众生中脱颖而出，就变得难上加难。

<<你也可以成为有钱人>>

书籍目录

第一章 像富人一样思考——要改变命运先改变观念 要富口袋先富脑袋 拥有强烈的致富欲望 只有想不到，没有做不到 换个角度，大不相同 学会创新，打破陈规 赚小钱也能致富 思路决定财路

第二章 赚钱一定有诀窍——有钱人的致富手段 成为有钱人需要眼光 让兴趣引导成功 去别处寻找肥肉 发现自己的优势 关注需求就能赚钱 口才致富的必备能力 比别人快一步就能致富 复制经验，照葫芦画瓢

第三章 致富的加速器——像有钱人那样去理财 学会理财就能改变人生 赚钱需要有“钱商” 俭朴是一种好习惯 学会花钱很重要 钱不能在银行里睡觉 精打细算才能致富 借出的钱泼出去的水

第四章 成就一生的资本——富人的行动方式 说一尺不如行一寸 要赚钱必须当老板 果断：看准了就干 终身学习，与时俱进 做人做事要低调 要敢于表现自己 做人做事要有原则 说到做到，言而有信

第五章 不要一个人去战斗——有钱人的处世习惯 乐于与人合作 构建自己的人际关系网 穷也要混在富人圈 做事要讲究方法 找个贵人帮自己 多个朋友多条路 借助他人的力量 先做人后做生意

第六章 机会改变命运——有钱人善于把握机会 把握机会就能改变人生 拥有善于观察的眼睛 要有猎犬一样的嗅觉 只有你才是自己的主人 风险越大，机会越大 发现你人生的兔子 等待机会不如制造机会

第七章 失败是一种财富——有钱人都有一颗坚韧的心 失败是一笔意外之财 学会果断放弃 吃大苦才能赚大钱 忍耐是赚钱的必修课 多付出才能多收获 认准了就坚持到底

第八章 富人与穷人的最大区别——有钱人的致富秘诀 永不知足才能与成功握手 善于变通才是硬道理 给自己一个梦想 时间比金钱更宝贵 吃点小亏心甘情愿 改变自己，适应环境 目标是人生的发动机 有钱才是最大的面子 富贵惟有“险”中求

第九章 厚积薄发，受用一生——成就有钱人的好习惯 好习惯是成功的钥匙 像热爱生命一样热爱工作 热情点燃成功的火焰 细节成就未来 步步为营，脚踏实地 包装一副好形象 健康才是事业的根本 专注：集中所有力量

<<你也可以成为有钱人>>

章节摘录

第一章 像富人一样思考——要改变命运先改变观念要富口袋先富脑袋资本并非致富的惟一条件。

人的贫穷，主要是在于思想的贫穷。

所以，要想富起来，就要让你的头脑灵活起来。

靠智慧和头脑赚钱，才能立于不败之地。

穷人和富人很大的不同就是，富人允许自己的口袋空，但不允许自己的脑袋空；而穷人允许自己的脑袋空，而不允许自己的口袋空。

穷人只能拥有装钱的口袋，富人却拥有赚钱的办法和头脑。

洛克菲勒指着自己的大脑说：“即使把我的衣服脱光，再放到没有人烟的沙漠中，只要有一个商队经过，我又会成为百万富翁。

因为，我有这个。

”资本并非致富的惟一条件。

人的贫穷，主要是在于思想的贫穷。

所以，要想富起来，就要让你的头脑灵活起来。

靠智慧和头脑赚钱，才能立于不败之地。

多年以前，在奥斯维辛集中营里，一个犹太人对他的儿子说：“当别人说一加一等于二的时候，你应该想到大于二。

”1946年，幸存的父子俩来到美国，在休斯敦做铜器生意。

一天，父亲问儿子一磅铜价格是多少？

儿子答：“35美分。

”父亲说：“对，整个德克萨斯州都知道每磅铜的价格是35美分，但作为犹太人的儿子，应该说是3.5美元。

你试着把1磅铜做成门把看看。

”20年后，父亲死了，儿子独自经营铜器店。

他做过铜鼓，做过瑞士钟表上的簧片，做过奥运会的奖牌，他甚至把1磅铜卖到过3500美元，这时他已是麦考尔公司的董事长。

然而，真正使他闻名天下的，是纽约州的一堆垃圾。

1974年，美国政府为清理给自由女神像翻新扔下的废料，向社会广泛招标。

但好几个月过去了，没人应标。

正在法国旅行的他听说后，立即飞往纽约，看过自由女神下堆积如山的铜块、螺丝和木料后，未提任何条件，当即就签了字。

纽约许多运输公司对他的这一愚蠢举动暗自发笑。

因为在纽约州，垃圾处理有严格规定，弄不好会受到环保组织的起诉。

就在一些人要看这个人的笑话时，他开始组织工人对废料进行分类。

他让人把废铜熔化，铸成小自由女神；把水泥块和木头加工成底座；把废铅、废铝做成纽约广场的钥匙。

最后，他甚至把从自由女神身上扫下的灰包装起来，出售给花店。

不到3个月的时间，他让这堆废料变成了350万美元现金，每磅铜的价格整整翻了1万倍！

所以，处于贫穷中的人最宝贵的资源是什么？

不是有限的那么一点点存款，也不是强健的身体，而是头脑。

只要拥有富人的大脑，你才能成为富人。

有个年轻人决定凭自己的智慧赚钱，就跟着人家一起来到山上，开山卖石头。

当别人把石块砸成石子，运到路边，卖给附近建筑房屋的人的时候，这个年轻人竟直接把石块运到码头，卖给杭州的花鸟商人了。

因为他觉得这儿的石头奇形怪状，卖重量不如卖造型。

就这样，这个年轻人很快就富裕起来了。

<<你也可以成为有钱人>>

3年后，卖怪石的年轻人成了村子里第一座漂亮瓦房的主人。

后来，不许开山，只许种树，于是这儿成了果园。

当地的鸭梨汁浓肉脆，香甜无比。

每到秋天，漫山遍野的鸭梨引来了四面八方的客商。

乡亲们把堆积如山的鸭梨整车整车地运往北京、上海，然后再发往韩国和日本。

鸭梨带来了小康日子，村民们欢呼雀跃。

这时候，那个卖怪石的年轻人却卖掉果树，开始种柳。

因为他发现，来这儿的客商不愁挑不上好梨，只愁买不到盛梨的筐。

5年后，他成了村子里第一个在城里买商品房的人。

再后来，一条铁路从这儿贯穿南北。

这儿的人上车后，可以北到北京，南抵九龙。

小小的山庄更加开放搞活了。

乡亲们由单一的种梨卖梨起步，开始发展果品加工和市场开发。

就在乡亲们开始集资办厂的时候，那个年轻人却又在他的地头，砌了一道3米高百米长的墙。

这道墙面朝铁路，背依翠柳，两旁是一望无际的万亩梨园。

坐火车经过这里的人，在欣赏盛开的梨花时，会醒目地看到4个大字：可口可乐。

据说这是五百里山川中惟一的一个广告。

那道墙的主人仅凭这座墙，每年又有4万元的额外收入。

20世纪90年代末，日本某著名公司的老板来华考察。

当他坐火车经过那个小山庄的时候，听到上边的故事，马上被那个年轻人惊人的商业智慧所震惊，当即决定下车寻找此人。

当日本人寻找到这个年轻人的时候，他却正在自己的店门口与对门的店主吵架。

原来，他店里的西装标价800元一套，对门就把同样的西装标价750元；他标750元，对门就标700元。

一个月下来，他仅批发出8套，而对门的客户却越来越多，一下子批发出了800套。

日本人一看这情形，顿时失望不已。

但当他弄清真相后，又惊喜万分，当即决定以百万年薪聘请他。

原来，对面那家店也是他的。

创造奇迹的，是这个人聪明的大脑。

其实，众多的富人就是凭借自己满脑子的金点子，步人大亨之列的。

看来，只要拥有一颗精明睿智的大脑，就能改变命运。

资本并非致富的惟一条件。

人的贫穷，主要是在于思想的贫穷。

所以，要想富起来，就要让你的头脑灵活起来。

靠智慧和头脑赚钱，才能立于不败之地。

常言道：有财富的人，肯定是有头脑的人。

如今社会，头脑比能力更重要。

所以，作为每一个想成为真正富人的穷人，不仅仅要关注富人的口袋，而且更应该关注他的脑袋，特别是富人口袋还没有鼓起来的时候的脑袋，看看他是怎么用头脑让自己发达起来的。

拥有强烈的致富欲望如果你渴望成功的观念像渴望求生的观念一样强烈，那么你一定成功！

在现实生活中，有很多人都明白财富的重要性与意义，因而对它产生“渴望”。

正是这种对财富有着强烈的渴望，许多人会创造出令人无法相信的财富。

破釜沉舟、背水一战的故事，给我们的启发应该是，只有强烈的取胜渴望才能引导成功。

古语云：将相本无种，男儿当自强。

同样，一个人赚钱欲望的大小，也决定了他日后赚钱的多少。

穷人之所以穷，就是因为他们缺少强烈的赚钱欲望，也就是野心。

巴拉昂是法国一位年轻的媒体大亨，推销装饰肖像画起家，在不到10年的时间里，迅速跻身于法国50大富翁之列，1998年因前列腺癌去世。

<<你也可以成为有钱人>>

临终前，他在遗嘱中说：“我曾是一个穷人，却是以一个富人的身份走进天堂的。我不想把我成为富人的秘诀带进天堂，现在秘诀就锁在中央银行的一个保险箱内。谁若能通过回答穷人最缺少的是什么而猜中我的秘诀，他将能得到我的贺礼100万法郎。”

遗嘱刊出之后，很多人寄来了自己的答案。

绝大部分人认为，穷人最缺少的是金钱。

穷人还能缺少什么？

还有一部分人认为，穷人最缺少的是机会；也有人认为，穷人最缺少的是技能，或者是帮助和关爱等等……巴拉昂逝世周年纪念日，律师和代理人打开了那只保险箱，在48561封来信中，有一位叫蒂勒的九岁小姑娘猜对了巴拉昂的秘诀：穷人最缺少的是成为富人的野心。

巴拉昂的谜底和蒂勒的回答，引起欧美国家不小的震动，一些财富新贵就此话题接受电台的采访时，都毫不掩饰地承认：野心是永恒的特效药，是所有奇迹的萌发点；某些人之所以贫穷，大多是因为他们有一种无可救药的弱点，即缺乏野心。

人没有赚钱的欲望，怎么可能赚到钱呢？

所谓心想事成，首先得心想事成，就是要有强烈的欲望啊！

欲望就是迈向成功的动力，是生命存在的最主要的激励因素。

人有了欲望，就有了力量的源泉。

在中国最先富起来的那批人中，好多人都是走投无路、生活无靠的农村人群、城市无业游民、刑满释放人员等，因为他们赚钱的欲望是最强烈的。

古人经常这样自我激励：朝为田舍郎，暮登天子堂，将相本无种，男儿当自强。

这话的意思就是，一个人是否有改变自己命运的强烈欲望，决定了他最终能不能改变自己的命运。

同样，一个人赚钱欲望的大小，决定了他今后赚钱的多少。

欲望实际就是一种生活目标，一种人生态度。

但要满足自己赚钱的欲望往往需要打破自己现在的生活规律，打破眼前的樊笼，才能够实现。

面对这点困难，有钱人敢于大胆逾越，而有的人就瞻前顾后、缩手缩脚了。

他们观念陈旧、心态落寞，惟一的心愿就是眼前的局面能够维持。

最大的愿望就是不要改革，每月工资能够按时足额发放。

按理来说，凭他们的学识、能力以及社会经验，是完全可以来开创一番事业的，但他们就是没有这样的欲望、冲动，他们觉得眼前的生活就足够好。

你说，能够指望这种人去创业吗？

人们都知道巴菲特研究的是如何赚钱，而他时时刻刻关注的也是如何赚钱。

有一年巴菲特到加州圣西米昂，参观报业大亨赫斯特的豪宅，导游详细介绍了每道窗帘、每张地毯、每件玩物花了多少钱买的，巴菲特截住导游的话说：“不要告诉我他的钱是怎么花的，告诉我他的钱是怎么赚的。”

欲望是争取财富的原动力，动力越大，其行动就越有力，行动越有力，实现财富梦想的几率就越大。

这些都是成正比的。

要获得财富，你就必须要让你自己的欲望变得非常强烈，只有强烈的欲望才能使你奋进。

<<你也可以成为有钱人>>

编辑推荐

《你也可以成为有钱人》主要包括：在当今世界，有一批富人用自己的才智改变着世界和生活，人们称之为“有钱人”。他们经营的事业影响世界，他们的事迹被广为传颂，他们的言语被视为格言，影响着每一个追求财富的人。富人允许自己的口袋穷，但他不允许自己的脑袋穷；穷人允许自己的脑袋穷，但他不允许自己的口袋穷。

<<你也可以成为有钱人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>