

<<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

图书基本信息

书名：<<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

13位ISBN编号：9787504467942

10位ISBN编号：7504467944

出版时间：2011-6

出版时间：中国商业出版社

作者：孙朦

页数：287

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

### 内容概要

胡雪岩生逢乱世，却能在官场、商场左右逢源，成为富甲天下的商贾奇人，其经营智慧前无古人、后无来者。

胡雪岩的成功，很重要的一条原因就是善于用人，以长取人，不求完人。他说一个人最大的本事，就是用人的本事。

胡雪岩是一位十分理性和充满智慧的商人，他的眼光、计谋和韬略都是一流的，他善于借势，利用各种关系发展自己的事业，他办事圆通，在任何场合都能应付自如；更重要的就是他对于人才的掌握更是一流的水准。

这些处事经商绝学，就像是一部经世致用的“商箴”，值得后世人们细细品味、借鉴学习。

## <<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

### 书籍目录

#### 第一章 成人事的志向和魄力

有挣大钱的志向和眼光

自立门户，创立“阜康”钱庄

扩张势力，把生意做大

开疆拓土，遍地生财

敢于尝试，看到别人看不到的利益

生意场上，敢于出手

赚大钱就要敢于冒大风险

敢于冒险但不盲目

身处绝境，勇敢面对

捕捉信息，抓住商机

想到就做，绝不拖延

#### 第二章 好风凭借力，借力使力

#### 第三章 办事圆活，随机应变

#### 第四章 广结人脉，生意兴隆

#### 第五章 以和为贵，切忌树敌

#### 第六章 学会掌控人才的策略

#### 第七章 做生意要注意取舍有度

#### 第八章 多点心机，善用思考和谋划

## <<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

### 章节摘录

版权页：第一章 成人事的志向和魄力有挣大钱的志向和眼光 胡雪岩以先秦时期商业巨贾吕不韦为楷模，不计成本地“经营”人：既经营自己的人生，也经营别人。

在这种双重经营之中，胡雪岩慢慢地靠近了自己的理想：拥有很多很多的财富。

胡雪岩是安徽绩溪人，幼年丧父，家庭贫困，生计无靠。

为了养家糊口，胡雪岩从小就到杭州信和钱庄当学徒。

在这段时间里，他干的是粗杂脏活，从扫地到倒便壶无所不做。

但是胡雪岩的聪明好学、勤快、善解人意、能言善辩的特性很快赢得了钱庄老板的赏识。

因此，三年满师之后。

胡雪岩顺利地成了这家钱庄的“伙计”。

因为生活的贫困，性格的坚强让他从小就立下了很大的志向：拥有很多很多的钱，不再让别人看不起。

俗话说，有多大的能力就做多大的事。

这对于做事情而言，对于诸如胡雪岩之类的商人来说，则是有多大的志向就做多大的事。

胡雪岩经常单独负责催款收账，从未出过任何纰漏。因此很快就被一个叫“大伙”的张胖子看中，被派去分管“外场”。

这期间。

胡雪岩也不负东家所望，将“外场”打理得妥妥帖帖，并且把钱庄里里外外、上上下下的关系也处理得十分融洽。

在别人看来。

年轻有为的胡雪岩对生活应该满足了。

可是胡雪岩并不这么想，在他心底里，他并不安于做钱庄的伙计，而是自幼就怀有建立不世之功的抱负。

可惜自己身份卑贱，没有本钱，壮志难酬。

他之所以入钱庄当伙计。

其实就是为以后的志向而积累经验。

当然，最重要的是在分管“外场”期间，胡雪岩明白了一个非常重要的道理：要想实现自己挣大钱的志向，就必须有远大的眼光，否则仅凭一个钱庄小伙计的身份，是无论如何也做不成大生意，挣不到大钱的。

这时。

他人生中的第一个转折点出现了。

有一天。

胡雪岩刚收完一笔账回来，在“梅花碑”一家茶馆喝茶，正好看见总是穷泡茶馆的王有龄走了进来。

胡雪岩知道王有龄祖籍福州，满腹经纶却一直怀才不遇，处境异常艰难。

虽然其父曾是分发浙江的候补道台，在杭州居住数年，只可惜一直没有担当过什么好差使，最终落得疾病缠身，心情抑郁，客死异乡。

王有龄的父亲死后没有留下多少银两，而又要将其父的灵柩运回老家福州。

花销不少，而自己在老家也没有什么可以依靠，索性也不回乡，就奉母寄居于此。

眼下他举目无亲，潦倒落魄，无所营生，故常来此处泡茶馆，以解烦闷。

胡雪岩顺势和王有龄聊了起来，聊到伤心处，王有龄向胡雪岩说出了自己心中的郁闷之情：“先父在世时，曾给我捐了一个‘盐大使’，衔，但只是一个虚衔，要想补缺，就得到吏部去报到，然后抽签分发候补。

可是我现在身五分文，也就不能去吏部报到，所以也就无所事事。

浙江沿海虽有几十个盐场。

却没有我的份儿。

”喝了一口茶，王有龄继续说道，“如果境况允许的话，我倒是想“改捐”做个知县。

<<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

‘盐大使’管盐场，收入虽然不错，但没有意思；知县虽小，却是一县父母官，能杀人也能活人，正所谓‘宁为鸡头，毋为牛后’。

我不愿做‘磕头虫’，也不愿做只会摇尾巴的狗。

”

## <<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

### 编辑推荐

《不一样的胡雪岩：处世经商的绝学(珍藏版)》：胡雪岩“五字商训”天、地、人、神、鬼。天为先天之智，经商之本；地为后天修为，靠诚信立身；人为仁义，懂取舍，讲究“君子爱财，取之有道”；神为勇强，遇事果敢，敢闯敢干；鬼为心机，手法活络，能“翻手为云、覆手为雨”。读胡雪岩为人处事的鲜活事例发掘胡雪岩成就大事的非凡魄力与二流谋略。

<<不一样的胡雪岩处世经商的绝学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>