

<<领袖力>>

图书基本信息

书名：<<领袖力>>

13位ISBN编号：9787504468529

10位ISBN编号：7504468525

出版时间：2010-6

出版时间：中国商业出版社

作者：赫伯特·卡森

页数：212

译者：程海荣

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<领袖力>>

前言

一个国家往往因其拥有卓越的个人而名声在外。

这就是为什么古希腊永远屹立于世界民族之林的原因——该国每千人中的名人数量超过了世界上任何一个国家。

商界、产业界和专业领域领袖的作用之于一个国家、一个民族的兴衰是至关重要的。

很大程度上，正是由于美国人渴望成为领袖的雄心淋漓尽致地发挥，美国和美国人在当今世界才居于领先地位。

中华民族历史上各个领域的领袖人物灿若群星，从而铸造了五千年灿烂辉煌的历史文化，使中华民族屹立于世界的东方。

自改革开放以来，我国在经济、文化等各方面取得了飞速发展，实现中华民族的伟大复兴是我们的梦想。

培养和造就一大批各个领域的领袖人物，或者培养和造就一大批在各个领域具有渴望成为领袖的雄心的青年，是我们实现这一梦想的基石。

领袖本身就具有其先进性和普遍意义。

在赫伯特·卡森看来，被称之为商界领袖，不一定是简单拥有财富的人，而是树立了一个伟大而有价值的目标的人。

他所选取的24位世界顶级商界领袖中就包含了像加利福尼亚州的园丁之王——路德·伯班克、发明家——托马斯·爱迪生、电学之父——迈克尔·法拉第、达尔文斗士——托马斯·赫胥黎、近代科学之父——艾萨克·牛顿、产业效率理论的奠基人——弗雷德里克·泰勒、蒸汽机发明家——詹姆斯·瓦特等。

他们自身不一定拥有很多财富，但他们对人类文明进程产生了巨大影响，他们的奋斗历程更是人类社会不可多得的精神财富。

<<领袖力>>

内容概要

美国人渴望成为领袖的雄心值得称许。

很大程度上，正是由于这种精神淋漓尽致的发挥，美国和美国人才在当今世界居于领先地位。

如何走向领袖的神坛？

本书会呈现给读者一些实用建议。

本书第一部分专门阐述作为领袖的相关准则；第二部分介绍知名人物的具体事例——这部分简洁而巧妙地分析了24位不同领域的杰出人物是如何赢得领袖地位的。

本书的作者赫伯特·卡森（Herbert N. Casson）以商业和商业人士题材见长，是全英国公认的最富才华的作家。

在美国积累的广泛经验丰富了他的阅历，深化了他对美国商业和美国商人的理解。

他不是空想的理论家，而是英国商务员工培训的顶级培训师，有着广泛的实践经验。

他成功建立了自己的公司，并赢得了领导地位，因此，他熟谙其中的奥妙。

阅读本书过程中，你会发现，作者以一种引人入胜的方式，将有效领导的秘笈娓娓道来。

<<领袖力>>

作者简介

赫伯特·卡森（Herbert N. Casson），是公认的最富才华的作家，以商业和商业人士题材见长。为纽约和伦敦的图书出版做出了很大的贡献。他的著作还包括，《钢铁的浪漫一个亿万富翁的故事》（1907年）和《电话发展史》（1910年）。

赫伯特·卡森在美国积累的广泛经验丰富了他的阅历，深化了他对美国商业和美国商人的理解。他不是空想的理论家，而是英国商务员工培训的顶级培训师，有广泛的实践经验。他已成功建立了自己的公司，并赢得了领袖地位。

赫伯特·卡森1914年退休，退休之后他把家迁到了英格兰。在第一次世界大战期间，卡森做了几次有关企业管理的讲座。他还创办《效率》期刊。

<<领袖力>>

书籍目录

第一篇领袖艺术箴言 第1章迅速做出决策 人们信任能在短时间内做出决策的人。

第2章独立 尊重他人的意见，做出自己的决定。

第3章采取行动坚持到底 采取行动后又犹豫不决，比不采取任何行动还要糟糕。

第4章时刻准备战斗 要享受工作，就要具有一种战斗精神。

第5章学会制造新闻 没有人能忽视或抵制公众观点。

第6章把失败当成教训 失败与成功都是通向成功的台阶。

第7章与其他领袖形成联盟 远离恭维：每个大人物都需要公正的批评和建议。

第8章迎着危险而上 “安全第一”并非领袖的箴言，利润与风险相伴。

第9章创建一个团队 要使公司运转顺利，必须要对每件工作的内容有所了解。

第10章代表你的追随者 通向伟大的道路便是服务之路。

第11章奖励忠诚 忠诚使一个个组织不断壮大发展，忠诚的缺失则使它们 走向灭亡。

第12章树立一个伟大而有价值的目标 人们不会追随一位连自己要去哪里都不清楚的领袖。

第二篇 24位领袖的传奇人生 第1章加拿大太平洋铁路公司总裁 ——爱德华·温特沃斯·比蒂 成功秘诀：不知疲倦地挖掘事实，顽强、彻底、忠诚，并 时刻怀有极大热忱。

第2章加利福尼亚州的园丁之王——路德·伯班克 他从不相信神话或运气只是努力工作和坚持不懈。

第3章贵族商人——理查德·伯比奇 他从不忘记任何善举，从不忘记_个老朋友。

第4章糖果大王：吉百利创始人——吉百利兄弟 他们成功的秘诀：旧式的美德，新式的方法。

第5章世界钢铁大王——安德鲁·卡内基 从最开始，他就一直把经商看作游戏，从不让金钱驾驭自己。

第6章柯蒂斯出版公司创始人——赛勒斯·H·K·柯蒂斯 成功秘诀之一，是从不在已经得到的东西上浪费时间。

.....

<<领袖力>>

章节摘录

第1章迅速做出决策人们信任能在短时间内做出决策的人。

领导能力本身是一门学问。

它需要的不仅仅是能力，还要有其自身的诀窍。

换句话说，领导能力在很大程度上是可以学来的，就像学习其他任何一项艺术一样。

但只有它才是最高的艺术。

第一条忠告：迅速决策领袖一定要像裁判——他必须在瞬间做出决定，尽管裁判的决定有可能是错的

。他不可能总是正确，但是他必须总是迅速做出抉择，否则的话，他将不会再是一名裁判了。

迅速并非智慧，但是它是一个巨大的优势。

许多比赛的输赢都决定于开始的一刹那。

能瞬间做出抉择的人与习惯深思熟虑的人相比，人们更信任前者，因为他们害怕后者另有其他想法时会改变主意。

领袖必须反省、规划和思考。

但是，他不能像罗丹的思想者那样——静静地坐着，完全沉浸在自己的思考中。

面临紧急状况，做领袖的一定要掌控局面，发出命令而不该坐在那里思考。

从古至今，都是时势造就英雄。

在其他人彷徨、观望、恐惧、期待、企盼时，真正的领袖能够告诉人们应该做什么。

领袖绝不是大学批量培养出来的、持正反两派观点的人。

领袖从不说——“也许”、“大概”、“我也许能”等任何含混不清的话语，而我们中的多数都在日常生活中使用。

他从不把决策的重担转嫁给一个委员会或者大会。

<<领袖力>>

编辑推荐

《领袖力:24位世界顶级商界领袖的行动法则》引人入胜地把如何成为商界领袖的秘笈——道来!领袖力本身是一门学问,它不仅仅是能力,且有其自身的法则。

换句话说,领袖力在很大程度上是可以学来的,就像学习其他任何一项艺术一样。

但它是最高的艺术。

成为商界领袖抑或追随领袖是我们事业成功的一大途径。

深刻了解商界领袖的思维方式和行动法则将使我们受益终生。

我们对领袖的定义是:代表并服务于其追随者的人。

领袖一定要像裁判——他必须在瞬间做出决定,尽管裁判的决定也许是错的。

他不可能总是正确,但是他必须总是迅速做出抉择,否则的话,他将不会再是一名裁判了。

领袖要知道该做什么。

他必须教诲他人,不该像一个乞丐那样,拿着帽子为搜集别人的看法而四处游走。

领袖不必是最聪慧的,但一定是最善言辞。

他必须要有像钢夹一样的下颌。

他须坚定地说:“是的”,而不是含混不清地说“如果没有什么阻碍”。

领袖必须像路德一样,当着众人的面,把自己的信仰钉在教堂的门上。

没有哪个领袖永远正确。

领袖也犯错,但是无论对与错,他必须坚持到底。

这听起来很残酷,但是每一位曾经掌管过大的机构的人都知道,这是对的。

在舆论时代,领袖要想获胜,必须通晓如何引导舆论的方向,一定要知道如何制造新闻。

人们如果认为一位领袖不知道前进的方向,他们就不会追随他。

相比之下,一个目标明确的人不久就会引来众多的追随者。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>