

<<赢在行动>>

图书基本信息

书名：<<赢在行动>>

13位ISBN编号：9787504470041

10位ISBN编号：750447004X

出版时间：2010-10

出版时间：中国商业出版社

作者：张其金

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<赢在行动>>

### 前言

成功来源于两个字：行动。

看看那些成功者所取得的每一次成功，哪一次离开了行动呢？

的确，他们的每一次成功都源于行动，人们常说，心动不如行动。

只要我们想到了就立即付诸行动，很快就会所有收获。

在一次演讲会议上，主持人一上台就对大家说，“各位来宾，各位领导，现在我想请大家都站起来看看自己的四周，看看有什么发现。

”主持人讲到这里，神秘地对大家笑了笑，然后用一种奇怪的眼神看着大家。

见此情景，全体参会人员都感觉到很纳闷，但还是陆陆续续地站了起来，莫名其妙地东张西望。

不一会，有人就大声地说在桌子下面找到50元人民币。

然后，不断有人说在椅子上、桌子里、地板上等地方找到了钱，最多的有100元，最少的也有20元。

正当大家诧异的时候，这位主持人又拉开了话题，他接着问：“朋友们，现在你们手中都得到了自己应该得到的东西，但我想问问大家，你们明白我让大家做这个游戏的内涵吗？

”主持人讲到这里，接着就有人回答道：“我知道，你想要表达的意思是，如果我们坐着不动，我们就不会有所收获。

刚才你让我们动了起来，我们就一定会有所收获。

”还有的回答道：“从这个游戏中，我感受到了行动的重要性。

”是啊，心动不如行动。

希望什么，就主动去争取，去促成它的发生。

我们无法指望别人来实现我们的愿望，也不能指望一切都已经成熟，然后轻松地去摘取果实。

## <<赢在行动>>

### 内容概要

如果一个人想在一切准备就绪后再行动，那么，他永远成不了大事。  
有机会不去行动，就永远不可能创造有意义的人生。

想成功，就行动起来吧!记住：赢在行动。

<<赢在行动>>

作者简介

张其金，云南昭通人。

北京大学文学学士，经济学硕士，经济评论家，中国计算机宏观市场专家。

曾撰写有《中关村风云》、《如何造就中国的微软》、《领导的魅力》、《东软迷码》、《目标就是一切》等著作，长时间占据畅销书榜，并获得企业界和各大媒体的好评。

曾为红塔集团、联想等企业做过战略设计工作，在研究科利华用友、东软等企业的基础上著有《量子管理》、《超越企业再造》、《智慧至上：东软软件创造价值》等专著，现致力于企业领导艺术研究。

。

<<赢在行动>>

书籍目录

第一章 赢在行动 成功的惟一途径：行动 行动才有收获 立即行动 心动不如行动 机会在于行动 成功在光临大胆行动的人 行动就是争取 拥有超强的行动力 全力以赴地行动 赢在行动第二章 把积极主动带到工作中 做一个主动的工作者 什么是主动 主动让你更优秀 每个成功者都是主动工作者 只有主动你才能成功一 主动需要全力以赴 从现在开始 没有免费的午餐 积极主动就会有收获第三章 成功永远光临勤奋的人 天道酬勤 成功从勤奋开始 做个勤奋的人 以勤为荣 坚守勤奋的原则 不要养成拖拉和逃避的习惯 勤奋才会有所成就 勤与惰的区别第四章 多做一点点 每天多做一点 让自己每天都进步 做得越多，机会越多 多做是福 多努力一些 找到你的进取心 今天努力，明天收获 天天学习，天天进步 努力才能越走越高第五章 养成自动自发的习惯 自动自发地工作 为自己的行为负责 工作要专注 专注的力量 确立自己的方向 尽职尽责地工作 集中精力做每一件事 努力赢得公司的器重第六章 树立坚持不懈的信念第七章 热情铸就行动第八章 艰难铸就丰碑第九章 树立不败的信念第十章 尊重你的老板

## &lt;&lt;赢在行动&gt;&gt;

## 章节摘录

一个再伟大的目标，如果不去行动，永远都是空想。  
成功在于行动，当一个目标制定好以后，就要立即行动去实现它。  
如果不把目标行动起来，那么，所制定的目标将成为一堆毫无用处的东西。  
迈克尔是在德克萨斯州的休斯顿市长大的，他还有一个哥哥和一个弟弟，父亲是一位牙医，母亲是证券经纪人。

在三兄弟当中，迈克尔在少年时期就显出勤奋好学、干劲十足的优势。

迈克尔上初中时，就在杂志上出售邮票赚取了2000美元，这2000美元为他带来了第一台个人电脑。  
迈克尔还把这台电脑拆开，研究它是怎样运行的。

上了高中，他找了一份为报纸征集订户的工作。  
迈克尔又把顾客瞄在了新婚夫妇上，他认为，新婚的人最有可能成为订户，于是请朋友为他抄录了近来才结婚的所有人的地址和姓名。

他将这些资料都输入电脑中，然后向每一对新婚夫妻发出一封有私人签名的信，在信中说赠送他们两个星期的免费报纸阅读。

这一次迈克尔赚了近2万美元，用这些钱他买了第一辆汽车，当汽车推销员看到年轻的迈克尔用现金付账时，都惊愕得瞠目结舌。

到了大学时，迈克尔和其他学生一样，都在用自己的办法赚零用钱。

迈克尔也在大学里找到了他成功的商机。

那时候，校园里的大学生都想拥有一台属于自己的电脑，可是电脑的售价太高，大部份人只能望洋兴叹。

饭后，修士走了，在路上遇到了几只野狗，他一点都不害怕，他认为上帝一直都在保护着他，不幸的是，他让这几只野狗咬伤了，为此，他在心里想，上帝一定去吃饭或者做其他更加重要的事了。

又走了一段路，天已经暗了下来，修士没有找个地方休息，而是继续赶路。  
这次修士更不幸，他从山坡上滑了下来，可是修士忍着痛一声不吭，他相信上帝不会丢弃他的孩子，一定会救他。

奇迹出现了，滑到一半的时候，一棵树挡住了他，可是修士没有好好地抓住，又继续往山下滑，眼看修士就要滑到悬崖边了，又是一棵树挡住了他，这次修士仍然没有好好地抱住大树，他在心里想上帝会救他的，于是任由自己往下滑落。

最后，修士滑下悬崖摔死了。

死后，修士的灵魂飞上天堂，他对着上帝大声质问：“我是如此虔诚地信任你，你为何看着自己的孩子摔死而不救？”

上帝非常奇怪，于是说道：“我对任何一个孩子都是公平的，对你也一样，当你滑到一半时，我用一棵小树挡住了你，可是你没有抓住，快到悬崖时，我又用一棵大树挡住了你，你依然没有抱住，最后，我没有办法再用什么挡住你往悬崖下掉落了。

因为我找不到任何东西来挡住你。

但是，我很奇怪，为什么我给你两次机会你都不把握呢？”

“因为我相信您会把我直接送上山的，就像下午送我晚餐一样。

”修士理直气壮地回答。

“哦，我的孩子，我想你错了，我根本就没有送你晚餐。

你要相信，世上没有不劳而获的事。

我虽然是无所不能的上帝，可我依然要努力的工作，努力地帮助你们，只有这样，我才能获取更大的法力。

”上帝感慨地说道。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>