

<<白房子红玫瑰>>

图书基本信息

书名：<<白房子红玫瑰>>

13位ISBN编号：9787504471239

10位ISBN编号：7504471232

出版时间：2011-1

出版时间：中国商业出版社

作者：田由申

页数：253

字数：212000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<白房子红玫瑰>>

### 前言

拥有四壁洁白的房子、鲜红娇艳的玫瑰和深爱自己的男人，是多少女孩子的梦想。

漫长的爱情路，美好的结局就是婚姻。

许多女孩子理想中的白马王子往往是能够拿着白房子、红玫瑰向她求婚的。

“没有爱情的婚姻是不幸福的，但是没有房子的婚姻也是不幸福的……”冯小刚《甲方乙方》里边的一段台词一语道破了玄机。

“一分钱难倒英雄汉”，说的是男人没钱的尴尬、困难和苦恼。

虽说有钱未必就快乐，但没钱要想快乐则是难上加难。

钱与男人的自信，是否成正比，每个男人心中都清楚。

没钱的烦恼和自卑，有钱的兴奋和自尊，我想大多数男人都经历过。

所以，人们大都认为，男人，挣钱才是硬道理；男人，会挣钱才是真本事。

然而，对于女人来讲，是嫁给房子，还是嫁给爱情？

当前不少的大龄单身青年，部分是由于房子原因造成“被剩下”或者干脆婚姻失败。

当房子的砝码在爱情的天平上显得越来越重时，姑娘及家长也越来越看重房子而非人品和素质。

都说婚姻是爱情的坟墓，而现在房子却成了婚姻的坟墓。

显然，购房压力已经对一部分人的感情生活产生了影响，房子与婚姻、面包与玫瑰成为这部分人两难的选择。

在这个爱情如玻璃一样脆弱、如泡沫一样虚幻的年代，大多数女孩子觉得房子远比老公和男朋友来得可靠和真实。

## <<白房子红玫瑰>>

### 内容概要

当今社会，谁拥有开放的意识，谁就能先人一步赢得成功。  
每一个人要想拥抱成功，赢得人生的精彩，一定要让自己处于一个开放的状态。  
要想叩开成功的大门，首先要向整个世界开放自己的大门，你开放的力度越大，你取得的成就也就越高。  
封闭的人生只有绝路，开放的人生才有出路。  
成功者之所以会成功，一定有其成功的秘密。  
找出秘密，为自己所用，可以让你减少摸索的。  
寸间，可以让你少走很多弯路。你想知道属于你的成功秘密吗？你想尽快摆脱窘迫的人生境地吗？你想发现因为你的冷漠而被埋藏财富吗？本书将告诉你答案！

<<白房子红玫瑰>>

书籍目录

上篇 白房子 第一章 做个会赚钱的男人 不要甘于贫穷 人生处处都是起跑线 头脑要“开窍” 想赚大钱一定要先学会赚钱 外圆内方巧赚钱 凭借自己的优势赚钱 主动创造机会 一定要有雄心 设立明确的奋斗目标 选择适合自己的项目 不要迟疑，马上行动 敢冒险才能赚大钱 第二章 真本事，闯天下 能力大于学历 慧眼识人的本事 既要会做事，又要“会来事” 借力成事找捷径 一句话，赢天下 你的形象价值千万 练就“忍”的本事 讨人喜欢也是一种真本事 做个社交高手 小细节：大本事 第三章 玩转职场的秘诀 把工作当成事业来做 打造强者心态 摸透上司的“心思” 巧妙搞定同事 用好你的下属 要具备亲和力 打造自己的升迁品牌 当你遇到“小人” 不要忽视身边不起眼的人 灵活变通，游刃于职场 创业是获取财富的必由之路 放低姿态，驾驭职场 快乐工作每一天 第四章 开放你的人生 有一种失败叫封闭 打败消极心态，开放自己 只要想飞就能飞 开放思路，才有出路 扩充人脉比乱找投资更重要 学会合作才能打开成功之门 包容的智慧 一个人的眼光和视野决定未来 积极主动“被利用” 一生只做一件事——推销自己 放眼全球，共谋发展 下篇 红玫瑰

## &lt;&lt;白房子红玫瑰&gt;&gt;

## 章节摘录

想摘取树上的果实，就必须先给树浇水、施肥；你若想在工作上干出成绩，就必须先付出心血和汗水；你要想得到别人的帮助，就必须先去帮助别人；你要想得到别人的爱，就必须先爱别人。

然而有些人非常自私，非常吝啬，他们只想得到，却不想付出。

要知道人们天生就有一种倾向，就是鄙视那些从不关心别人，无视他人利益，只知为己获利的家伙。

历史上著名的商人胡雪岩，就是从帮助别人走向成功的。

胡雪岩自幼父死家贫，很小的时候就在钱庄里当学徒，从“扫地、倒溺壶”开始，被称为“学生子”

。由于他绝顶聪明，能言善辩，出手大方，人缘极好。

因此，在师满以后便成了钱庄一名得力的伙计，被东家派出去收账。

在一次偶然的机，他结识了落魄潦倒的王有龄，他料定王有龄将来一定会飞黄腾达，便将一笔钱庄已经认定是收不回来的账收回，借给了王有龄，助他进北京去求取功名。

王有龄因此有了官做，而胡雪岩却因此失去了工作，他不肯连累老朋友，甘愿去吃“门板饭”。

王有龄深感胡雪岩的恩德，二人结为生死兄弟。

胡雪岩还以他的聪明才智，为新上任的王有龄设计了“以商米代漕米，确保浙粮京运”的计策。

因为在王有龄赴任之前，就已经有一位二品大员因耽误了漕米而自杀。

胡雪岩亲赴上海，结交漕帮首领，顺利完成了任务，使王有龄名声大振，很快升为湖州知府。

胡雪岩利用王有龄在官场的势力，开设了自己的钱庄，并以白银铺道，打通了抚台、藩台、粮台及手下的所有关系。

在短短半年的时间，他经手的款数已达50多万两白银。

这期间，他与漕帮首领合作，开始做蚕丝生意，他利用资金上的优势，联络各地大蚕丝商，大量收购蚕丝屯集，胡雪岩本人占有整个丝业股份的70%以上。

他垄断了上海的丝业，形成了与洋人抗衡的局面，这种局面持续了20年之久。

胡雪岩还结交洋买办古应春做军火生意，经营洋枪洋炮及先进的机械设备。

## <<白房子红玫瑰>>

### 编辑推荐

《白房子红玫瑰》：对于女人来讲，嫁给房子还是嫁给爱情？  
当爱情和房子不可兼得时，你选择什么？  
拥有四壁洁白的房子，鲜红的玫瑰和深爱的男人，是多少女孩子的梦想。  
漫长的爱情路，走到尽头就是婚姻。  
铺着诱人的红地毯，红地毯旁边有一所美丽的房子，叫做家庭。  
许多女孩子理想中的白马王子必须是能够拿着白房子。  
红玫瑰向她求婚的。

<<白房子红玫瑰>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>