

<<1分钟看透对方心理>>

图书基本信息

书名：<<1分钟看透对方心理>>

13位ISBN编号：9787504475640

10位ISBN编号：7504475645

出版时间：2012-4

出版时间：中国商业出版社

作者：田由申

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<1分钟看透对方心理>>

### 内容概要

你不是心理学家，品读此书，你也可以“一眼看穿”他人的内心世界，“一语道破”他人的真实想法。

你不是他的痴心朋友，拥有此书，你也可以快速熟悉对方，快速读懂对方，快速了解对方。

## <<1分钟看透对方心理>>

### 书籍目录

第一章 以貌察人，1分钟读懂对方一个人的外貌是一个人内心的显示屏，它能流露出比言行更为真实的信息。

如果你能快速地了解对方的外貌，那么，你就能瞬间了解对方。

1. 看相貌，知性格 2. 观“鼻语”，知内心 3. 嘴部动作，透露着一个人心理 4. 脸：勾勒着他的性格 5. 眼睛是心灵的窗口 6. 从眉毛的动态来识人 7. 头传达着很多的信息 8. 人不可貌相，不以貌取人

第二章 察言观色，1分钟看透他人心理 察言观色是一切人情往来中操纵自如的基本技术。

不会察言观色，等于不知风向便去转动舵柄，弄不好还会在小风浪中翻船。

如果我们真能在交际中练就一番察言观色，随机应变，解读对方心思的功夫，在为人处世中，一定会顺风顺水。

1. 察言观色是一门学问 2. 情绪总写在脸上 3. 读透对方情绪 4. 笑态知性格 5. 表情，传递着他的内心动机 6. 从表情看心理 7. 眼神——内心世界的镜子 8. 表情是真伪的测谎仪 9. 最常见的22种面部表情

第三章 端详姿态，1分钟了解他人内心 心理学家研究指出，我们和他人的沟通，有70%是无言无声的。

对方走路、站立的姿势，歪着头、敲敲手指，或者微笑、皱眉等“方式”，其包含的意义常比说话更多，“一切尽在不言中”就是这个道理。

所以，通过端详他人的姿态，就可以瞬间透析他人。

1. 身体姿势 2. 坐姿 3. 站姿 4. 走姿 5. 手势 6. 头部动作 7. 小动作 8. 习惯行为 9. 饮酒的姿态……

第四章 闻声听音，1分钟读懂他人心理 第五章 衣着打扮，1分钟就能乍对人 第六章 细技末节，1分钟摸透对方心理 第七章 生活习惯，1分钟了解对言 第八章 兴趣爱好，1分钟就知道他 第九章 1分钟看透男人，1分钟计懂女人

## <<1分钟看透对方心理>>

### 章节摘录

(3) 看到别人笑，自己就不自觉地跟着笑的人，此种类型的人，绝大多数是乐观而又开朗的，情绪化比较强，而且有一定的同情心。他们对待生活的态度也是很积极的。

(4) 笑得全身都在打晃的人，这样的人性格多是很真诚、直率的。

和他们交朋友是个非常不错的选择。

为什么这样说呢？

因为当朋友有了缺点和错误以后，他们能够直言不讳的指出来，而不是为了当老好人，为了不得罪人而视而不见。

他们不吝惜，在自己能力允许的范围内会给予他人无私的帮助。

基于此，在自己遇到困难的时候，也会得到来自他人的关心和帮助。

(5) 不发出声音而微笑的人，大多是内向而且感性的人，他们的性情比较低沉和抑郁，情绪化比较强，而且很容易受到周围人的感染。

他们还具有一些浪漫主义倾向，并且会一直寻找一些可以制造浪漫的机会，为此可能做出一定的牺牲。

他们的性情很温柔，也很亲切，经常能够给人一种很舒服的感觉，所以与人相处起来会显得比较容易。

(6) 笑声非常爽朗的人，多是坦率、真诚、热情的。

他们是行动派的典型代表，也就是说，决定做一件事了，立刻就会付诸行动，非常果断、迅速，从不拖拉，更不会拖泥带水。

此种类型的人，表面上看起来很坚强，但他们的心灵深处，在一定程度上是极其脆弱和敏感的。

(7) 不张口而能发笑的人，大多是在掩饰自己的感情或是带着很强烈的警戒心理，为了避免他人洞察自己的真心的人，通常也是不会开口发笑的。

.....

## <<1分钟看透对方心理>>

### 编辑推荐

以貌察人，一分钟读懂他。  
以言识人，一分钟看破他。  
以姿观人，一分钟摸透他。  
以衣品人，一分钟看对他。

<<1分钟看透对方心理>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>