

## <<如何打造冠军销售团队>>

### 图书基本信息

书名：<<如何打造冠军销售团队>>

13位ISBN编号：9787504478993

10位ISBN编号：7504478997

出版时间：2013-1

出版时间：中国商业出版社

作者：朱鹏翰

页数：230

字数：177000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<如何打造冠军销售团队>>

### 内容概要

如果你的企业因销售团队能力匮乏而无法创造价值，在朱鹏翰的《如何打造冠军销售团队》，你可以把如何将一支冠军销售团队，在一年内为公司创造2亿营业额的终极秘诀复制到你的企业；如果你的员工没动力、没激情、不能主动为公司创造价值，在《如何打造冠军销售团队》，你将学到如何让团队快速并超额完成目标，4天为公司营收1亿人民币、拿到冠军的实战方法；如果你的员工动不动就请假、辞职、跳槽..... 在这里，你将学会如何唤醒员工激情，甚至跪在老板面前感恩，至死都不离开公司的终极智慧。

## <<如何打造冠军销售团队>>

### 书籍目录

开篇 我的故事

引子 销售改变命运

第一章 打造冠军团队秘诀一：设计目标，规划梦想

帮助员工设计目标，规划梦想，

公众承诺是成功的开始

树立“一定要”的决心，

责任下放：千斤重担人人挑，人人肩上有指标

第二章 打造冠军团队秘诀二：激发内在相信的力量

百分百相信自己，百分百相信自己的产品

潜意识确认：目标已达成

制订成功、快乐、幸福的计划

第三章 打造冠军团队秘诀三：凡事以结果为导向

制定清晰的目标

用结果说话，用数据证明

主动承担责任，为公司创造价值

超出目标0倍以上的结果

第四章 打造冠军团队秘诀四：树立核心工作使命

树立核心工作使命——为了什么而工作

使命是用心做出来的，不是用口号喊出来的

为他、利他，忘我、无我

使命改变思维

第五章 打造冠军团队秘诀五！唤醒心中的大爱，让爱主导一切

爱的力量

一切都源于爱，一切都源于责任，

爱是一种牺牲

第六章 打造冠军团队秘诀六：调整情绪，时刻保持巅峰状态

人生是一种状态，冠军是一种状态

凡事积极思考

注意力决定结果

第七章 打造冠军团队秘诀七：放大格局：向不可能挑战

有更大的目标，才会有更好的结果，

设立高标准，向不可能挑战

超越自我，大舍才能大得

第八章 打造冠军团队秘诀八：扩展思维，持续创新

创新是一种思维方式，

发现对方的心理需求

与巨人达成合作的六大关键

## <<如何打造冠军销售团队>>

第九章 打造冠军团队秘诀九：制定标准，打造专属优势

制定标准，打造专属优势I

有标准才有竞争力

第十章 打造冠军团队秘诀九十：将注意力集中在自己想要的结果上

每一分每一秒都要做有生产力的事

结语 人生是要自己去觉悟的，人生就是一个觉悟的过程

后记一 冠军团队的故事

后记二 致谢

出版者的话

<<如何打造冠军销售团队>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>