

<<进出口业务新教程>>

图书基本信息

书名：<<进出口业务新教程>>

13位ISBN编号：9787504528957

10位ISBN编号：7504528951

出版时间：2000-8

出版时间：中国劳动社会保障出版社

作者：刘红燕 编

页数：235

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<进出口业务新教程>>

前言

随着我国即将进入素有“经济联合国”之称的WTO，进出口贸易实务不仅对于外贸专业公司是必须熟悉的，而且对于广大的企业——不论过去把它们分为是内销企业还是外销企业，是内贸企业还是外贸企业，都必须熟悉的一项基本业务。

在进出口业务知识急需普及化的今天，必须改变以往使该业务过于理论化和系统化的教学体系，而代之以对外贸易的流程、实务与案例等为中心来编写新的教学体系及其内容，使得非外贸专业人士读后也能一目了然，使于吸收和掌握。

本书正是我院一批年轻学者出于上述目的，经过大量的调查研究而写成的。

本书最大的特点是将理论与实务、知识与技术、流程与凭证较好地揉合在一起，采用尽量贴近进出口业务流程的写法，深入浅出，通俗易懂，例如本书采用框图形式，将各章节的主要内容或问题列出，使初学者带着这些问题去学习；又如本书一改过去理论教学的枯燥，配合大量的中外案例（尤其是国内的许多案例），使读者有耳目一新之感；还如本书凡涉及外贸流程及业务的部分，都尽量采用“让案例说话，让凭证演练”的手法，尽量使读者通过亲自填写凭证的做法，来提高他们的实际操作能力。

我们欣然为本书“呐喊”，因为这是高职教育园地中的一朵鲜艳的花朵。她的问世很好地体现了多年前我们就极力主张的“高职教育的文科教材要以实务为中心，以案例为中心，以问题为中心”的思想。

我们盼望通过本书的出版，将有更多更鲜艳的花朵问世，共同来为高职教育做贡献。

<<进出口业务新教程>>

内容概要

随着我国即将进入素有“经济联合国”之称的WTO，进出口贸易实务不仅对于外贸专业公司是必须熟悉的，而且对于广大的企业——不论过去把它们分为是内销企业还是外销企业，是内贸企业还是外贸企业，都必须熟悉的一项基本业务。

在进出口业务知识急需普及化的今天，必须改变以往使该业务过于理论化和系统化的教学体系，而代之以对外贸易的流程、实务与案例等为中心来编写新的教学体系及其内容，使得非外贸专业人士读后也能一目了然，使于吸收和掌握。

《进出口业务新教程》正是我院一批年轻学者出于上述目的，经过大量的调查研究而写成的。

<<进出口业务新教程>>

书籍目录

第一章 概论第一节 进出口业务的主要内容第二节 出口业务的程序第三节 进口业务的程序第二章 商品的名称与品质第一节 商品的名称第二节 商品的品质第三章 商品的数量第一节 商品数量的计量方法第二节 合同中的数量条款第四章 商品的包装第一节 包装的分类第二节 包装的标志第三节 中性包装第四节 合同中的包装条款第五章 国际贸易术语第一节 国际贸易术语的含义和作用第二节 国际惯例第三节 有关贸易术语的国际惯例第四节 常见的国际贸易术语第五节 其他国际贸易术语第六章 商品价格的核算第一节 进出口商品价格的构成第二节 计价货币的选择第三节 出口商品的作价方法第四节 佣金和折扣第五节 进出口商品价格的计算方法第六节 进出口商品的效益核算第七节 价格条款的订立第七章 国际货物运输第一节 运输方式第二节 装运时间第三节 装运地和目的地第四节 分批装运和转运第五节 海运提单第六节 合同中的装运条款第八章 货物的运输保险第一节 海上货物运输保险的基本原则第二节 风险和损失第三节 我国海上货物运输保险险别第四节 其他运输方式下的货运保险第五节 伦敦保险业协会货物险条款第六节 出口货物运输保险实务第九章 国际货款的收付第一节 支付工具第二节 收付方式第三节 合同中的收付条款第十章 商检、索赔、不可抗力和仲裁第一节 商品的检验第二节 索赔第三节 不可抗力第四节 仲裁第十一章 出口交易磋商和合同的签订第一节 出口交易的磋商第二节 书面合同的签订第十二章 进出口合同的履行第一节 出口合同的履行第二节 进口合同的履行第十三章 贸易方式第一节 包销第二节 招标与投标第三节 对外加工装配业务第四节 其他贸易方式附录一 《联合国国际货物销售合同公约》附录二 《1990年国际贸易术语解释通则》附录三 《跟单信用证统一惯例》附录四 《托收统一规则》附录五 各种单据实例

章节摘录

在具体业务中，CIF术语还涉及以下几个方面问题。

1. 保险险别、金额、责任问题在CIF合同中，卖方是为买方的利益办理保险的，因此，属代办性质

。卖方应投保什么样的险别，投保金额是多少，一般在签订买卖合同时应当有明确的规定。

因为不同的惯例有不同的解释，例如《1990年通则》规定，卖方只须投保最低的险别，在买方要求下且愿意承担费用的情况下，可加保战争、罢工、暴乱和民变险。

保险金额最少应为合同金额的110%，并应采用合同中的货币计算。

2. 象征性交货问题从交货方式上，CIF是一种典型的象征性交货，所谓象征性交货是针对实际交货而言。

实际交货是指卖方要在规定的时间和地点将符合合同规定的货物提交给买方或其指定的人，不能以交单代替交货；而象征性交货是指卖方只要按期在约定地点完成装运，并向买方提交合同规定的，包括物权凭证在内的有关单据，就算完成了交货义务，而无需保证到货。

可见，在象征性交货时，卖方是凭单交货，买方是凭单付款。

只要卖方如期向买方提交了符合合同规定的全套合格单据，即使货物在运输途中损坏或灭失，买方也必须履行付款义务。

反之，如果卖方提交的单据不符合要求，即使货物完好无损地运达目的地，买方也有权拒付货款。

在CIF合同中，卖方实际上有两项义务——交付货物和提交单据，这两项义务缺一不可。

买方也有两项权利——验单权和验货权。

如单货不符，且属于卖方责任者，买方可拒收货物，即使已付款，也可按合同规定要求退货或赔偿。

.....

<<进出口业务新教程>>

编辑推荐

《进出口业务新教程》适用范围，国际贸易专业，电子商务专业，国际金融专业，国际市场营销专业。

<<进出口业务新教程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>