

<<医疗保险谈判理论与实践>>

图书基本信息

书名：<<医疗保险谈判理论与实践>>

13位ISBN编号：9787504589842

10位ISBN编号：7504589845

出版时间：2011-5

出版时间：中国劳动社会保障出版社

作者：张晓，胡大洋，罗兴洪 主编

页数：230

字数：262000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<医疗保险谈判理论与实践>>

### 内容概要

探索医疗保险谈判机制并实践医疗保险谈判是目前医保工作的重要任务。

《医疗保险谈判理论与实践》(作者张晓、胡大洋、罗兴洪)结合国外医疗保险谈判的经验,从医疗保险谈判的理论、内容、主体、方式、原则、类型、准备、过程、礼仪、签约、风险规避、评价等方面对医疗保险谈判理论和实践进行了探讨,并介绍了国内在医保准入、药品采购、医用器械、耗材的购买、按病种付费、定点医疗机构的选择等方面的谈判实践经验,为我国医疗保险谈判机制的完善提供理论参考和实践支持。

《医疗保险谈判理论与实践》可供医疗保险研究人员借鉴,也可作为我国从事医疗保险谈判相关工作人员的参考书。

# <<医疗保险谈判理论与实践>>

## 书籍目录

- 第一章 医疗保险谈判概论
  - 第一节 医疗保险谈判的概念及特点
  - 第二节 医疗保险谈判的背景、任务和作用
  - 第三节 医疗保险谈判的理论基础
  - 第四节 医疗保险谈判的基本程序
- 第二章 国外医疗保险谈判简介
  - 第一节 国外典型国家药品价格谈判
  - 第二节 国外医疗服务价格谈判
  - 第三节 国外医疗保险谈判对我国的启示
- 第三章 医疗保险谈判的原则
  - 第一节 医疗保险谈判原则确定的基础
  - 第二节 医疗保险谈判实践所面临的问题
  - 第三节 医疗保险谈判原则的制定
- 第四章 医疗保险谈判的主体、内容、类型与方式
  - 第一节 医疗保险谈判的主体
  - 第二节 医疗保险谈判的内容
  - 第三节 医疗保险谈判的类型
  - 第四节 医疗保险谈判的方式
- 第五章 医疗保险谈判准备
  - 第一节 医疗保险谈判的信息准备与组织准备
  - 第二节 医疗保险谈判方案的制定与执行
  - 第三节 医疗保险谈判的礼仪
- 第六章 医疗保险谈判过程及控制
  - 第一节 开局阶段
  - 第二节 实质性谈判阶段
  - 第三节 谈判协议签订阶段
  - 第四节 医疗保险谈判中的风险规避
- 第七章 医疗保险谈判效果评估
  - 第一节 医疗保险谈判结果及成功的基本标志
  - 第二节 影响谈判成功的主要因素
  - 第三节 医疗保险谈判效果的评估与评价
  - 第四节 医疗保险谈判中僵局的处理策略
- 第八章 医疗保险谈判的实践
  - 第一节 药品准入谈判
  - 第二节 药品采购谈判
  - 第三节 医用器械与耗材竞争性谈判
  - 第四节 诊断试剂的谈判
  - 第五节 按病种付费谈判
  - 第六节 医保定点医疗机构谈判
  - 第七节 谈判的公示
- 参考文献
- 附录
- 后记

## <<医疗保险谈判理论与实践>>

### 章节摘录

版权页：插图：（二）医保合同的内容  
医保合同的内容因经济行为的不同而不同，但是，不论何种经济合同，其主要内容都有共同的要求，医保合同的主要内容是用基本条款来具体表现的。

1. 标的  
标的是经济合同双方当事人权利和义务共同指向的对象。

合同的标可以是货物，可以是劳务，如医疗服务也可以是工程项目等。

合同的标反映了当时人的目的和要求，是合同成立的前提条件。

没有标的或者标的不明确，双方的权利和义务就无所依据，履行合同也只能是一句空话。

因此，当事人在签订合同时，对于标的的规定必须明确、具体、肯定，而且不能与国家的法律、法规和政策相抵触。

2. 数量  
数量是标的的计量尺度，主要由数字和计量单位组成，它可以确定双方当事人权利和义务的大小。

数量要清楚，计量单位要明确无误。

由于标的的不同、度量衡制度的不同以及度量衡使用习惯的不同，确定数量的方法也不尽相同。

所以在数量条款中要结合不同标的的特点，订明具体的计量单位，并且需要采用国家标准或者国家法定的计量单位。

3. 质量  
质量是标的的具体特征，是标的内在素质和外观形态的综合，是产品和劳务的优劣程度，如一定的大小、轻重、精密度和性能等。

在合同中，要用标准化水平来衡量产品或者医疗服务的质量，当事人有特殊要求的由双方商定。

一般不得签订没有技术要求或登记标准的合同。

在确定合同的质量条款时，应尽可能地采用国际标准、国外先进标准或者国家法定标准。

4. 价款  
价款是取得对方产品、接受对方劳务所支付的代价，也就是标的的价格或酬金。

价款是合同当事人权利和义务的重要表现，是合同是否有效和能否顺利执行的关键。

5. 履行的期限、地点和方式  
经济合同的履行期限、地点和方式是指合同义务人履行时所要求的时间、地点和方式。

它们是检验合同是否全面履行的重要依据。

## <<医疗保险谈判理论与实践>>

### 编辑推荐

《医疗保险谈判理论与实践》是由中国劳动社会保障出版社出版的。

<<医疗保险谈判理论与实践>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>