

<<这样说话最招人爱听>>

图书基本信息

书名：<<这样说话最招人爱听>>

13位ISBN编号：9787504725929

10位ISBN编号：7504725927

出版时间：2007-11

出版时间：中国物资

作者：罗鲜

页数：270

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<这样说话最招人爱听>>

前言

对于话语的力量，西方哲人有这样一个总结：世间有一种成就就可以使人很快完成伟业，并获得世人认可，那就是说话令人喜悦的能力。

随着现代生活节奏的加快，人的流动性也变得越来越大大，因而，在这个世界里，再也没有人能完全地独立生活在某处僻静之地，人们或被动或主动地都必须与别人产生社会关系，进行人际交往。这在竞争愈来愈激烈的现代社会，是一种必然，也是一种必需的生存手段，而语言就充当了人际交流和社会关系的中介。

语言是人思想的外化，是必不可少的交际工具。

因此，人与人之间的社会关系及人际交往，其实就是一个每天说话的过程。

人每天都需要说话，生活经验与现实证明了：越是会说话，办事越容易；把话说得越好听，做事成功率就越高。

我们生活在这个世界上，不曾一天离得开语言。

纵观古今，把话说得招人爱听的人往往都是叱咤一时的风云人物，他们或吐纳珠玉之声，舌卷风云之色；或温文尔雅，谈笑间逢凶化吉；或凭“三寸不烂之舌”挽狂澜。

<<这样说话最招人爱听>>

内容概要

纵观古今，把话说得比唱得好听的人往往都是叱咤一时的风云人物，他们或吐纳珠玉之声，舌卷风云之色；或温文尔雅，谈笑间逢凶化吉；或凭“三寸不烂之舌”力挽狂澜。而在美国从上世纪至今，科学技术不断飞越，美国人仍雷打不动地将“口才”列为世界上生存与发展最有力量的武器。

本书从不同方面，引用大量生动事例，精辟论述了说说话说得好听给日常生活和人们的事业带来了不可估量的效益，并提出些许建议，以供参考。

<<这样说话最招人爱听>>

书籍目录

第一章 拣好听的话说——好听的话才能引起听者共鸣 1. 善用恭维巧得人心 2. 适度的赞美,人人都爱听 3. 用赞美挠其“痒”,让对方舒服 4. 说到心坎儿里,他人才舒心 5. 马屁要拍在正处 6. 背后的赞美更“动听” 7. 赞美要深入细致,切忌浮夸 8. 避免赞美中的陈词滥调 9. 多给别人戴“高帽” 10. 领导要懂得适时夸奖下属 11. 日常交谈言语多,礼貌说话总没错 第二章 幽默的话最招人听——幽默是智慧的体现 1. 语言幽默启示深刻 2. 语言诙谐生动感人 3. 幽默能拉近你与他人的距离 4. 幽默带来欢乐 5. 说笑话是培养幽默感的起步 6. 幽默言语打圆场 7. 幽默一刻,上下和谐 8. 家庭中也需幽默 9. 幽默的五大招 10. 名人的幽默 第三章 委婉的话听起来顺耳 1. 该委婉时,就不要直白 2. 委婉话让人如沐春风 3. 反对的话绕弯说 4. 说话要有分寸,不可口无遮拦 5. 实话有时也难听 6. 活水好喝,活话好听——模糊的艺术 7. 委婉说话,给人台阶下 8. 话里藏话,旁敲侧击 第四章 说得好不如说得巧——巧言胜过千军万马 1. 以巧解困,妙趣天成 2. 实话巧说,坏话妙说 3. 巧妙说话,平息怒火 4. 巧用话题推销自己 5. 绵里藏针,春风化雨 6. 妙语激将,巧达目的 7. 巧言妙语,生活精彩 8. 设计巧妙的开场白 9. 窘境下说话以“暗”补圆 10. 紧急情况以巧避“险” 11. 巧说话的九个句型 第五章 给批评加层“糖衣” 1. 良药何必苦口 2. 把批评的话委婉表达 3. 打一巴掌给个甜枣吃 4. 甜言蜜语地“批评”,领导易接受 5. 批评有道,下属归心 6. 批评朋友要委婉 7. 批人先批己 8. 使批评达到良药治病的效果 第六章 说服有术使人心悦诚服 1. 将心比心说服对方 2. 说服别人的四个步骤和九个秘诀 3. 说服并非压服 4. 巧妙暗示,润物细无声 5. 从一开始就让对方说“是” 6. 言传身教,现身说法 7. 以史为鉴,启发说服 8. 巧妙提问,为说服下个“套” 9. 出其不意,巧妙服人 10. 巧用比喻,讲理说服 第七章 拒绝何必伤人心 1. 先说好听的再拒绝 2. 拒绝委婉,不伤人感情 3. 轻松说“不” 4. 采取明智的拒绝态度 5. 委婉拒绝领导委托的某些事 6. 拒绝求爱要恰到好处 7. 逐客也要讲点“人情味” 8. 切忌这样的拒绝 9. 拒绝别人的16种小技巧 第八章 绝不说不该说的话 1. 不说负面的话,多说肯定的话 2. 说话不要踩上“雷区” 3. 绝不触犯他人忌讳 4. 别贬低别人,抬高自己 5. 常说话,但不要说得太多 6. 不可随意开玩笑 7. 说话不揭人短 8. 说话不伤人自尊 9. 不问不该问的事 第九章 甜言蜜语情暖一生 1. 把爱巧妙地说出口 2. 缘定终身一张嘴,甜言蜜语多多益善 3. 恋爱会说话,爱情有丰收 4. 以女友喜欢的话题为中心 5. 假话当成真话说 6. 男女需要不同的甜言蜜语 7. 与其唠叨抱怨,不如甜言蜜语

<<这样说话最招人爱听>>

章节摘录

第一章拣好听的话说——好听的话才能引起听者共鸣 适度的赞美，人人都爱听 人们喜欢赞美，但赞美却必须恰如其分，信马由缰、天花乱坠的赞美，很可能让人觉得你是在讽刺他。

赞美不适度，说话很难有成果。

因此，赞美别人不仅要有诚意，更要讲究分寸和方法。

一、审时度势，因人制宜 人的素质有高低之分，年龄有长幼之别，因人而异，突出个性，有特点的赞美比一般化的赞美更能收到好的效果。

老年人总希望别人不忘记他“想当年”的业绩与雄风，同其交谈时，可多称赞他引以自豪的过去；对年轻人不妨语气稍为夸张地赞扬他的创造才能和开拓精神，并举出几点实例证明他的确能够前程似锦；对经商的人，可称赞他头脑灵活、生财有道；对有地位的干部，可称赞他为国为民、廉洁清正；对知识分子，可称赞他知识渊博、宁静淡泊……当然这一切要依据事实，切不可虚夸。

二、情真意切，有理有据 虽然人人都喜欢听赞美的话，但并非任何赞美都能使对方高兴。能引起对方好感的只能是那些基于事实、发自内心的赞美。

相反，你若无根无据、虚情假意地赞美别人，他不仅会感到莫名其妙，更会觉得你油嘴滑舌、诡诈虚伪。

例如，当你见到一位其貌不扬的小姐，却偏要对她说：“你真是美极了。

”对方立刻就会认定你说的是虚伪至极的违心之言。

但如果你着眼于她的服饰、谈吐、举止，发现她这些方面的出众之处并真诚地赞美，她一定会高兴地接受。

真诚的赞美不但会使被赞美者产生心量上的愉悦，还可以使你经常发现别人的优点，从而使自己对人生持有乐观、欣赏的态度。

……

<<这样说话最招人爱听>>

编辑推荐

只要你说话招人爱听，就可以在社会上左右逢源。
世间有一种能力可以使人很快完成伟业，并获得世人认可，那就是说话令人喜悦的能力。
唱得好不如说得好，办事牢不如说得妙。

<<这样说话最招人爱听>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>