

<<为人动点心眼 处世讲点手腕>>

图书基本信息

书名：<<为人动点心眼 处世讲点手腕>>

13位ISBN编号：9787504727176

10位ISBN编号：7504727172

出版时间：2007-9

出版时间：中国物资

作者：丁大中

页数：242

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<为人动点心眼 处世讲点手腕>>

内容概要

一个人的沟通能力，是获得社会认同、上司赏识、下属拥戴、同事喜欢、恋人亲密的必要条件。只要我们多点勇气、多点机智、多点磨练、多点感情投入，我们一样会营造一个有利于自己生存的宽松环境，创造一个更好发挥自己才能的空间。

本书分为七辑：自我造势，提升个人魅力；左右逢源，点旺自己的人气；如鱼得水，巧手编织关系网；以柔克刚，办难事办大事；随机应变，洞察下属心理；能屈能伸，螺旋式上升；弹性沟通，融洽同事关系。

<<为人动点心眼 处世讲点手腕>>

书籍目录

一、自我造势，提升个人魅力 穿着体面高雅 不沾富贵就讲品位 心中装一部名人大辞典 让别人感觉“我很忙” 泥胎镀金也算真佛 配副眼镜充学者 不要告诉人家你比他聪明 忍天下难忍之事 眼含情，嘴含笑 粲然一笑，价值百万 勇于进入人与人的“森林” 二、左右逢源，点旺自己的人气 别人的自尊心与你的一样 用喜欢换取喜欢 把别人的事当做自己的事 零成本的买心术 真心赞美他人的长处 说恭维话，指光明路 花要半开，酒要半醉 给你的舌头筑道墙 回应必须出于真诚 两个耳朵一张嘴——多听少说 记住别人的名字很重要 点滴好处也要常记于心 公事当私事办 帮助别人就坡下驴 揭开“伤疤”绝非易事 自嘲免尴尬 何必为说“不”而为难 开出有人情味的逐客令 防人之心不可无 三、如鱼得水，巧手编织关系网 四、以柔克刚，办难事办大事 五、随机应变，洞察下属心理 六、能屈能伸，螺旋式上升 七、弹性沟通，融洽同事关系

<<为人动点心眼 处世讲点手腕>>

章节摘录

一、自我造势，提升个人魅力 穿着体面高雅 一个朋友讲过一件很普通的事，但很值得我们深思：夏天的一天傍晚，我去看望一位香港来客，因这家饭店距我家很近，所以我就没有更换整洁点的衣裳，穿着旧布衬衫就去赴约了。

饭店守门的警卫见我穿着如此寒酸，立刻绷紧了头脑里的那根弦，盯着我上电梯又跟过来盘问，弄得我一时非常尴尬。

我不得不面带恼怒地给了他几句，他才不好意思地悄悄走开，不过我的心里却感到很别扭。跟朋友说了这件事。

他笑笑说：“你这身打扮是差点劲儿。

”从此只要是去类似的地方，不管多么匆忙，我都要换件像样的衣服。

诚然，“狗眼看人低”、以衣貌取人让人觉得没有教养。

其实反过来一想对穿着打扮不花一点心思，任由自己的性子来，是否对别人也不够尊重呢？

拿佩戴首饰来说吧。

许多女性佩戴首饰。

完全不是出于美容或炫耀的目的，而是为了社交需要，为了能在正式の場合中体面。

身为人妻随丈夫聚会者、从事公关或礼仪接待工作者等多半属于此类。

一位女士的心态是这种心理的鲜明写照：“其实我不喜欢戴首饰，平时在家或外出我就不戴。

但逢到我丈夫有宴会或要参加一些重大聚会活动时。

我就不得不戴了。

这样庄重的場合，不戴些首饰不合体统。

而我先生这样的活动又很频繁，因而我不得不买很多首饰。

”其实。

做人的技巧很大程度上不过是创造一个好形象，让人不敢小瞧，这是再正常不过的事情。

但怎样做到恰如其分呢？

下面有两个办法供选用：（1）购买“豪华配件” 只要你外表不像穷酸者，不知者不会知道你穷酸。

一件豪华配件。

……

<<为人动点心眼 处世讲点手腕>>

编辑推荐

情商是一种能力，情商是一种创造，情商又是一种技巧。

既然是技巧就有规律可循，就能掌握，就会熟能生巧。

只要我们多点勇气、多点机智、多点磨练，多点感情投资，我们就会像“沟通高手”一样，营造一个有利于自己生存的宽松环境，建立一个属于自己的交际圈，创造一个更好发挥自己才能的空间。

本书教你在人际关系交往中怎样动心眼，讲手腕。

<<为人动点心眼 处世讲点手腕>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>