

<<厚黑学智慧全集>>

图书基本信息

书名：<<厚黑学智慧全集>>

13位ISBN编号：9787504728067

10位ISBN编号：7504728063

出版时间：2008-4

出版时间：中国财富出版社

作者：王永磊

页数：329

字数：396000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<厚黑学智慧全集>>

前言

对于为人处世，世上存在着两种截然不同的理念：有的要求世人“威武不能屈，富贵不能淫”，有的则要求“大丈夫能屈能伸，好汉不吃眼前亏”；有的要求“君子坦荡荡，小人常戚戚”，有的又说“见人只说三分话，未可全抛一片心”。

然而，有时种瓜得瓜，种豆得豆，好人终得好报，有时却好人命不长久，坏人一生平安；有时良臣身享美名，奸恶遗臭万年，有时却忠臣惨遭杀戮，佞臣飞黄腾达……这些现象使人备感困惑，难道为人处世之道真的是可望而不可即，可欲而不可求吗？

其实不然，20世纪初，四川出现了一位名叫李宗吾的神奇人物，他通过对古今

## <<厚黑学智慧全集>>

### 内容概要

《厚黑学智慧全集》通过大量贴近生活的实例和精炼的要点，从掌握为人处世、经商策略、从政原则等方面，生动地展示了轻松处世、灵活办事的方法。

有人说：“厚黑学”是教人学坏的异端邪说；有人说：“厚黑学”是中国人必读的成功学巨著；有人说：“厚黑学”是针砭社会弊病的良药；……本书并不是告诉人们抛弃道德观念，一味地损人利己，而是说在有的时候必须掌握非常规的为人处世的方法与技巧。

自由至今，王侯将相，豪杰圣贤，凡成大事者，无不是深谙厚黑学的高手。这些厚黑之道能让你轻松应对生活中的各种难题，能让你在求人办事时得心应手，能让你在事业的成功之路上更快捷、更顺利地达到你预期的目标。

## &lt;&lt;厚黑学智慧全集&gt;&gt;

## 书籍目录

第一部分 厚黑学的智慧精髓 第一章 厚黑，现今社会的通赢智慧 活着，并非只为生存 成功人士的固有特质 任何时代都是智者的舞台 第二章 “厚”，究竟到什么程度 忍一时之气，谓之厚 喜怒哀乐不发，谓之厚 聪明之中装糊涂，谓之厚 大丈夫能屈能伸，谓之厚 第三章 “黑”，到底是什么颜色 黑，源自残酷的竞争 黑，绝不讲仁义道德 黑，制敌于万劫不复 黑，仁者行凶狠之道 第二部分 厚黑学的三层境界 第一章 厚黑的 第一层境界 通往厚黑的 第一步 我的人生，我做主 万丈高楼，平地而起 把脸磨厚，将心炼黑 信念坚定，厚黑乃成 实践与智慧同样重要 第二章 厚黑的 第二层境界 厚黑者的进阶课堂 用你的欲望做燃料 换一换你的老眼光 行动就要当机立断 知道自己害怕什么 不可忽视“潜规则” 迂回应变，善于变通 头脑冷静，从容应付 第三章 厚黑的 第三层境界 厚而无形，黑而透明 充分相信自己的力量 用厚黑方法创造机会 随风就势，舍小取大 奉承拍马也是一门艺术 把自己打扮得招人喜欢 把握美德与虚荣的距离 真小人远比伪君子可爱 第三部分 厚黑学的处世智慧 第一章 坚守信念，包装形象 利用朋友 绝不信命 嘴尖皮厚 王婆卖瓜 独家绝活 我一定能 丑不愁嫁 绝不否定 风水轮转 意志刚强 小忍大谋 自我意识 我行我素 活出威严 永不放弃 佛靠金装 第二章 面具遮脸，假戏真唱 乞丐的逻辑 男人的眼泪 聪明的傻子 有心听人言 柔构造的人 贬一贬自己 向对方施压 我是出气筒 浑水好摸鱼 甘心做乌龟 短处变长处 增强神秘感 学会拍马屁 赞美送他人 第三章 当断则断，弹无虚发 暗黑制黑 上屋抽梯 无中生有 打草惊蛇 兵不厌诈 车轮战术 借刀杀人 趁火打劫 机不可失 给他点颜色 送礼的学问 见人三分笑 黑虎掏心拳 拿自己“开涮” 尽信书不如无书 第四章 以迂为直，曲径通幽 投其所好 拐弯抹角 虚晃一枪 关键人物 后发制人 爱屋及乌 换取同情 肉包子打狗 夹尾巴做人 一锤子买卖 给自己放血 吊对方胃口 找死人帮忙 以“礼”服人 第五章 高瞻远瞩，狡兔三窟 攀枝结贵 礼尚往来 狐假虎威 冷庙也烧香 放长线钓大鱼 吃吃回头草 处处皆资本 敬他人一尺 给人点面子 重赏出勇夫 看我钻裤裆 会弯不会折 人生如演戏 蠢驴拉磨子 有预谋地靠近 士为知己者死 第四部分 厚黑学的经营智慧 第一章 简简单单说服他人 表白缺点 小小高帽 找共同点 装蒜到底 死缠烂打 反面强调 推波助澜 循循善诱 晓以大义 揪住尾巴 寓假于真 自贬身价 练好口技 第二章 轻轻松松搞定顾客 制造气氛 巧用数字 价格文章 开卷有益 广结人缘 贼喊捉贼 一见钟情 诱导对方 消除不满 形象问题 一叶蔽目 从众心理 拒绝道歉 最后通牒 第三章 经营就是如此简单 见缝插针 不可强攻 利人利己 六亲不认 软磨硬泡 创意优先 敢于做大 人无我有 杀价制敌 积极拼抢 出奇制胜 不同角度 只是错觉 特异功能 制造陷阱 做活广告 分清主次 推败拉成 剑走偏锋 形式主义 第四章 赚钱就是这么容易 我要赚钱 心存杂念 自我暗示 终有所得 贫穷是福 直觉胆量 年年有余 赚钱野心 树大招风 超越常规 乞丐精神 不安现状 意志力量 想法单纯 人脉是财 反比理论 合作双赢 燃烧欲望 第五部分 厚黑学的管理智慧 第一章 翻云覆雨妙法无穷 大处着眼 表面功夫 化敌为友 攻心为上 拴羊吃草 二难选择 矜持一点 喜怒无常 口才制胜 冷面领导 不动声色 女性绝招 智斗员工 突破防线 搪而塞之 第二章 主动出击长驱直入 第一印象 假意关心 投石问路 登高望远 强力反击 忆苦思甜 对方认错 心理暗示 对比效应 先发制人 责骂技巧 察言观色 全面考虑 善送高帽 突发事件 弹簧策略 第三章 虚实并用 战无不胜 明升暗降 牢牢拴住 捏住命根 给点温暖 真假难测 给点暗示 不露声色 身体语言 使用视线 狗嘴象牙 大吊胃口 以小掩大 夸大难度 第六部分 厚黑学的口才智慧 第一章 说什么，怎么说 不再沉默 背水一战 一鸣惊人 拒绝内向 瞎子打架 揣摩心思 流言飞语 抒发情怀 以我为主 善于挑逗 以假乱真 洗脑工作 言多必失 理智分析 语言障碍 第二章 三寸不烂之舌 处变不惊 辩论艺术

<<厚黑学智慧全集>>

补锅大法 面相问题 应付陌生 口才制胜 舌头赚钱 化解尴尬 语言魔力 话中  
有话 批评与否 探听虚实 拒绝别人 可以道歉 解话接话 老药新汤 说奉承话  
舌战诡辩 第三章 男女之间的情话 口才征服 诡辩爱情 潇洒恋爱 调情手段  
敲开金口 共同语言 慷慨赞美 以柔克刚 说话技巧 散发味道 职场生存 透视  
人心 幕后操作 好聚好散

章节摘录

第一章 厚黑，现今社会的通赢智慧 活善，并非只为生存 人人都想成功，“成功”在今天比在历史上任何一个时代都更充满了诱惑力。

渴望成功，渴望摆脱生活的压力，渴望受到世人的瞩目与崇拜，这似乎成了人们的毕生夙愿。人们活着的目的已经不单单是生存，除了要追求卓越的物质生活以外，还要力求跟上时代的潮流。

当今社会，职业意味着一个人的生存问题，也决定着一个人在社会上的地位和角色。

但是，有一个最现实的问题摆在每个人的面前：人多岗位少。

德国《明镜》周刊的两位世界著名的记者在《全球化陷阱》一书中写道：“不

<<厚黑学智慧全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>