

## <<历史不是教你诈>>

### 图书基本信息

书名：<<历史不是教你诈>>

13位ISBN编号：9787504728388

10位ISBN编号：7504728381

出版时间：2008-5

出版时间：中国财富出版社

作者：宿春君,宋桂花

页数：241

字数：262000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<历史不是教你诈>>

### 内容概要

如何能在复杂的竞争中立于不败之地？

如何能在名利场中进退自如？

如何能在人际交往中游刃有余？

这是许多人都在苦苦思索的事情。

古往今来的历史，大凡有所成就者无不深谙“生存智慧”。

他们知道：在险象丛生的人性丛林中如何韬光养晦、保全自己；在权利的争夺中如何变通、进退自如；在人生的困境中如何以弱求强，反败为胜；在人生的辉煌中如何圆融处世、八面玲珑……这就是历史的博弈，熟悉这些规则，可以让你的决策更高明，让你的人生更辉煌！

## &lt;&lt;历史不是教你诈&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 进退两难的囚徒困境，何去何从 利益战胜誓言，背叛情非得已 被迫的合作，让对手陷入潜在困境 在放弃与坚守间，独辟蹊径 青梅煮酒，英雄难论 疑人不用，用人不疑 大义灭亲，一种无奈的选择 以弱对强，暂时退让以图将来 弃智绝俗，全身而退的艺术 两害相权取其轻第二章 混沌世界的博弈，镜中花水中月 一加一未必等于二 阳关道不通，可选独木桥 雾里看花，假作真时真亦假 遇事沉着冷静，小不忍则乱大谋 少数派策略：万绿丛中一点红 以不变应万变，成功需要定力 清醒易招祸端，难得糊涂 征服羊群的规则：打击牧羊人 红颜祸水，感隋博弈要掌握好分寸第三章 讨价还价的博弈，带剑的契约才有效 有效威胁，胡萝卜加大棒 出售的名誉：重赏之下才得勇夫 退一进二，于无声处听惊雷 方者圆者，为我所用即上者 与小人博弈，敬而远之为上策 低调做人，勿让自己的光芒盖过上司 欲擒故纵，放长线钓大鱼第四章 狭路相逢的斗鸡博弈，勇者未必胜 言明利害，让对手主动退出僵局 权衡利弊，该出手时就出手 斩断退路，置之死地而后生 一笑泯恩仇，化干戈为玉帛 一口不能吃个胖子，可化整为零 坐山观虎斗，让对手搞自我消耗战 夫唯不争，故天下莫能与之争 适时退让，方可摆脱鹬蚌相争的困局第五章 功到自己成，资源配制的魅力 孙膑吃饼：2+1不等于1+2 制造不均衡以借刀杀人 良臣择明主而事，明珠暗投谁之过 保存实力，输掉战役赢战争 制衡多方势力，以左右逢源第六章 路径依赖，好的开始是成功的一半 上梁不正下梁歪，学会摆脱劣势选择 将错就错，从劣势环境中突围 “意怠”哲学：走多数派之路以明哲保身 因时而变，风口浪尖上顺流而下 盛极则衰，做人要注意分寸 弃小利获大义，避免因小失大 克服思维定式，砍断隐形的绳索 香水有毒，要警惕规律里的陷阱第七章 信息 弈，只愿君心似我心 信息不明，机关算尽不聪明 投其所好，精彩的表演才能博得掌声 一叶知秋，细小信息中蕴涵大隐患 学会保密，多言的舌头是隐秘的杀手 隐藏自己，摸清对手的底细 虚实难辨，无为有处有还无 无功不受禄，信息不对称下的取舍 知己知彼，人生无往不胜 虚者虚之，利用不确定性克敌制胜 出其不意，攻其无备第八章 智猪博弈，多劳未必多得 找准利益基点，借助对方化解危机 兵贵神速，迅雷不及掩耳击败对手 装疯卖傻，只是坐等时机 借助外部机会，让自己化险为夷 借助贵人，增加自己的资源优势 灵活应对，不做一味等候的“小猪” 宁要群策群力，不逞匹夫之勇第九章 走出“零和游戏”，从损人利己到合作双赢 唇亡齿寒，背叛的结果是损人不利己 不善待朋友，会失去明天投资的本钱 王与马，共天下 不要忽视小人物这颗闲棋 集思广益，将个人智慧上升为集体智慧 与弱势结盟，让自己成为主宰者第十章 历史中的赌徒逻辑，成者王侯败者寇 权力本是无隋物，化作利剑不识人 壮士断臂，血肉之躯赌成败 扬汤止沸，不如釜底抽薪 千钧一发之际，就要当机立断 优柔寡断，弃卒未必能保车 惊天豪赌，只落得身败名裂 惨无人道，终落得可耻下场 玩物丧志，莫让欲望摧毁理智第十一章 重负弈的魅力，得人心者得天下 用诚信攻陷对手坚不可摧的堡垒 是否诚信，取决于预期效益 承诺与风险同在 让人信服，而非征服 得道多助，不在道义上失去正义的力量 江河不择细流，有容乃大 善用人隋，以最小的投入获得最大的回报第十二章 历史游戏规则：不越雷池与冒大不韪 制度没有甄别能力，滥竽充数也可行 利用规则，以子之矛攻子之盾 萧规曹随，好规则会有好效益 严守规则，不在其位不谋其政 功劳博弈，将名誉送给上司 兔死狗烹，太平与将军的悖论 居功自傲，必成众矢之的 捍卫规则策略：杀一儆百 强者的游戏规则：顺我者昌，逆我者亡 挑战规则，有时要付出血的代价第十三章 权衡得失，成本与收益是关键 以退求进，保住根本就是明智的选择 顺手牵羊，灵活变通以增值自己的利益 为尊者讳，面对强势的含蓄策略 眼光长远，吃小亏赚大便宜 胜者与败者的博弈，胜者更要谨慎 破旧的官船与模糊的责任人后记

## <<历史不是教你诈>>

### 章节摘录

第一章 进退两难的囚徒困境，何去何从利益战胜誓言，背叛情非得已玉寅生和三乌从臣是同学，相交甚好，他们没有钱，于是以品性互勉。

玉寅生对三乌从臣说：“我们这些人应该洁身自好，以后在朝廷做官，绝不能趋炎附势而玷污了纯洁的品性。

”三乌从臣说：“你说得太有道理了，巴结权贵绝不是我们这些正人君子所为。

既然我们有共同的志向，为何不现在发个誓呢？

”玉寅生非常高兴，于是他们郑重地把鸡血抹在嘴上发誓：“我们二人一致决心不贪图利益，不被权贵所诱惑，不攀附奸邪的小人而改变我们的德行。

如果违背誓言，就请明察秋毫的神灵来惩罚背誓者。

”后来，他们二人一同到晋国做官。

玉寅生又重申以前发过的誓言，三乌从臣说：“过去用心发过的誓言还响在耳边，怎能轻易忘呢！

”当时赵宣子受到晋王的宠爱，人们争相拜访赵宣子，以期能得到他的推荐，从而得到国君的赏识。

赵宣子的府邸前车子都排出了很远。

这时三乌从臣已经后悔，他很想结识赵宣子，想去赵宣子家又怕玉寅生知道，几经犹豫后，决定尽早去拜访。

为避人耳目，当鸡刚叫头遍，他就整理衣冠，匆匆忙忙去拜访赵宣子了。

进了赵府的门，却看见已经有个人端端正正地坐在正屋前东边的长廊里等候了，他走上前去举灯一照，原来那个人是玉寅生。

两人相对而愧，赶紧告退了。

## <<历史不是教你诈>>

### 编辑推荐

《历史不是教你诈》由中国物资出版社出版。

## <<历史不是教你诈>>

### 名人推荐

古人去：“以铜为镜，可以正衣冠；以古为镜，可以知兴替；以人为镜，可以知得失。

”历史如同一面魔镜，每天都在上演着不同的故事。

权力争夺，总有人占据主动、稳操胜券；宦海沉浮，总有人左右逢源、立于不败；名利得失，总有人游刃有余、进退自如——这如同喜剧。

同时，也总有人满腹经纶却终生不得志；盖世英雄竟败给泼皮无赖；君子清正廉洁，却屡屡受挫——这如同悲剧。

在这看似纷繁复杂的历史悲喜剧中，总有许多生存规律可循，这些规律就是人们必知的博弈智慧，也是人立身体处世的根本，知晓了这些历史博弈的法则，强才当更强，弱者将突围，变弱为强！

<<历史不是教你诈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>