

<<三分财路七分关系>>

图书基本信息

书名：<<三分财路七分关系>>

13位ISBN编号：9787504728777

10位ISBN编号：7504728772

出版时间：2008-10

出版时间：中国物资出版社

作者：陈泰先

页数：265

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<三分财路七分关系>>

前言

## <<三分财路七分关系>>

### 内容概要

《三分财路七分关系》一书的主要内容有：人脉决定财脉——财富就这样滚滚而来；多交朋友好赚钱——多一个朋友就多一条财路；搞好关系和气生财——提高人脉关系的相融性；人情法则——巧用人情打通人脉关系；众人拾柴火焰高——缔造关系双赢的局面；抬头三尺有人际，举头三尺有神明——建立系统又管用的关系网；人脉通财路通——凭借关系成就自己；背靠大树好乘凉——贵人相助是最有效的成功法则；让自己成为一个应酬能手——活用应酬的技巧和策略。

本书编写的目的，正是帮助人们拥有良好的人脉关系能力，所用的方法非常简单、实用，如能切实按照其要求进行练习，就可以帮助广大读者建立更好的、更紧密的人脉关系，更加有效地与他人进行交往，进一步拓宽自己的事业发展之路。

## &lt;&lt;三分财路七分关系&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 人脉决定财脉——财富就这样滚滚而来 1. 努力拓展人脉 2. 好人脉钓到的“大鲸鱼” 3. 人脉决定财脉 4. 人脉关系带来财运 5. 给自己搭几座桥 6. 你的人脉价值百万 7. 有人脉就有机遇 8. 关系就是能力 9. 用关系网将世界一网打尽 10. 人脉关系就是“情报站” 第二章 多交朋友好赚钱——多一个朋友就多一条财路 1. 朋友是金 2. 先交朋友后做生意 3. 财富不是朋友，朋友才是财富 4. “朋友经济的回报” 5. 朋友之间要讲诚信 6. 赢得人心 7. 人气决定财气 8. 皆大欢喜 9. 做人绝朋友少 10. 多一个朋友就多一条财路 第三章 搞好关系和气生财——提高人脉关系的相融性 1. 同行不妒 2. 不可轻起争端 3. 内讧最败家 4. 不要轻易得罪人 5. 与人为善才能相互关照 6. 气度决定风度 7. 买卖不成人情在 8. 以德报怨 9. 和气生财是硬道理 第四章 人情法则——巧用人情打通人脉关系 1. 操纵人情 2. 感情投资的魔力 3. 让关系更铁一点儿 4. 多帮助自己周围的人 5. 将心比心 6. 人情背后有黄金 7. 得人心者得天下 8. 讲信誉重感情 第五章 众人拾柴火焰高——缔造双赢的局面 1. 众人拾柴火焰高 2. 处关系要能容人 3. 处好关系才能搞好合作 4. 合作是为了自己的发展 5. 双赢制胜 6. 强强联手会更强 7. 与人分享“蛋糕” 第六章 抬头三尺有人际，举头三尺有神明——建立系统又管用的关系网 1. 让自己成为“脉客” 2. 受人欢迎胜过腰缠万贯 3. 精化关系网 4. 扩大关系网的实用价值 5. 三天打鱼需两天晒网 6. 有备无患不抓瞎 7. 精心维护朋友间的关系 8. 让关系更近一步 9. 有来有往才会长久 10. 多交有用处的朋友 第七章 人脉通财路通——凭借关系成就自己 1. 同学关系 2. 职业关系 3. 老乡关系 4. 邻里关系 5. 亲戚关系 6. 政商关系 7. 媒界关系 8. 客户关系 9. 同行关系 10. 社会关系 第八章 背靠大树好乘凉——贵人相助是最有效的成功法则 1. 老马带路 2. 借贵人之“光”照亮自己 3. 背靠大树好乘凉 4. 小人物与大人物 5. 攀龙附凤 6. 赢得贵人赏识 7. 与贵人交往的尺度 8. 红色大亨 9. 借助贵人扫清障碍 第九章 让自己成为一个应酬能手——活用应酬的技巧和策略 1. 生活中的应酬 2. 场面话可以说，但不要轻易相信 3. 应酬中的言谈技巧 4. 人情最复杂的地方 5. 礼多人不怪 6. 结合点 7. 笑脸迎人 8. 在应酬中建立关系网 9. 投其所好 10. 以爱为出发点

## <<三分财路七分关系>>

### 章节摘录

2. 好人脉钓到的“大鲸鱼”人脉金典：在竞争激烈的社会里，要想赢得财运，就必须积累人脉关系，因为只有丰厚的人脉才能最终带来丰富的财运。

人生中最大的财富便是人脉关系，因为它能为你开启所需要能力的每一道门，让你不断地成长，不断地贡献社会。

盖茨创业的奇迹中，自始至终都闪耀着人脉关系给经营活动带来的便利。

盖茨和艾伦创立他们的交通数据公司时，他们拥有的产品是一种用来计算汽车流量的机器。

他俩凑了360美元买了一台英特尔公司的8008处理机，并用分期付款的办法聘请了一位工程师，来帮助设计硬件。

而他们开发的软件则通过横穿马路的橡皮管子更科学地统计出交通流量。

这个系统配有一种16个打孔的纸带，功能是原来老式电传打字机8孔纸带宽度的两倍。

每次汽车通过橡皮管，机器就以2进制的两个数字“0”和“1”把车次的记录打在纸带上，这些数字反映了时间和流量。

这种软件虽然简单，但是有助于确定最佳的交通管理方法，安排红绿灯的时间长短等。

盖茨通过父母的关系，找到了一位主管交通的市政官员，向他推销自己的产品。

于是西雅图街头的交通控制系统，用上了他们设计的软件。

这一次，交通数据公司大约赢利2万美元。

## <<三分财路七分关系>>

### 编辑推荐

“多一个朋友就多一条财路，人脉就是财脉”，这足以说明人脉关系在现代社会的重要性。

如果谁能拥有自己强大的关系网络，谁就拥有了世界上最宝贵的资源。

通过阅读《三分财路七分关系》，帮助人们拥有良好的人脉关系能力，所用的方法非常简单、实用，如能切实按照其要求进行练习，就可以帮助广大读者建立更好的、更紧密的人脉关系，更加有效地与他人进行交往，进一步拓宽自己的事业发展之路。

人脉就是财富，关系就是能力。

经济的飞速发展，带来了人脉关系的重新排列和组合。

一个人一生所面临的各种关系比以前更新鲜、更复杂，变化也更快。

这就要求我们的头脑更灵活，更快地去适应社会，花费更多的心思，动用更多的手段，去经营好自己周围的人脉关系。

处理得好，这些关系就是你一生最宝贵的资源，为你出人头地、走向事业的顶峰提供源源不断的助力；处理不好，则会给你的人生带来很大的障碍，造成很大的损失。

因此说“人脉决定财脉”。

打造社会资源的黄金甲，栽培人脉关系的摇钱树，算好一本万利的生意经，走上一帆风顺的财富路。

人脉经典：人脉决定财脉，你的人脉价值百万，朋友是金，受人欢迎胜过腰缠万贯，多个朋友多条路，买卖不成人情在，人情背后有黄金，出手相助胜过好话一堆。

<<三分财路七分关系>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>