

<<开一家赚钱的小酒吧>>

图书基本信息

书名：<<开一家赚钱的小酒吧>>

13位ISBN编号：9787504728968

10位ISBN编号：7504728969

出版时间：2008-8

出版时间：中国物资

作者：业勤

页数：261

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<开一家赚钱的小酒吧>>

内容概要

酒吧，是放飞孤独的宫殿，是安慰心灵的客栈，是心与心交流的空间，是人们消除疲劳、释放压力的重要场所，由于酒吧深受人们喜爱，所以酒吧业成为了利润很高的行业，开酒吧也就成为很多人创业的首选。

投资少、周转快、收益高，风险相对较小，有利于个人及合伙经营。

不需太高的技术工艺和复杂的生产环节，有利于创业者进入。

信息灵通，对市场变化反应灵敏，可随时根据顾客的需求改变经营重点和经营方向。

选址灵活，方便顾客就近消费。

管理层次少，营销决策快而准，调整迅速。

可随时改变店堂布置、吧台陈列，经常给顾客带来新的感受。

服务方式灵活、周到，使顾客感到随意、亲切。

雇用人员少，且设备较简单，有利于降低成本，具有大店所没有的价格优势。

多以经营具有地方风味的餐饮品种为主，符合顾客口味，具有群众基础。

所经营的酒水产品多以经济实惠为主，符合我国以中、低消费为主的消费水平。

<<开一家赚钱的小酒吧>>

书籍目录

第一章 “走近”酒吧 第一节 翻开历史看酒吧 第二节 “酒吧”在中国 第三节 酒吧业的诱人前景 第四节 多种多样的酒吧 第五节 开酒吧前的初步定位第二章 前期准备要充分 第一节 商圈的调查 第二节 选址的技巧 第三节 如何投资及筹措资金 第四节 房屋的租赁 第五节 认真对待注册登记第三章 全方位设计小酒吧 第一节 取一个个性化的名字 第二节 小酒吧的外观设计 第三节 内部空间布置 第四节 酒吧的灯光设计 第五节 文化氛围的渲染 第六节 酒吧老板应具备的能力 第七节 开业典礼的设计第四章 做一个全面的经营者 第一节 了解酒吧工作程序 第二节 酒吧常用设备配置 第三节 酒水单的设计 第四节 酒吧的基本经营 第五节 营造独特的吧内文化 第六节 弱势酒吧的经营第五章 人员管理与质量管理相结合 第一节 招聘的艺术 第二节 制定岗位职责 第三节 酒吧人员工作检查 第四节 建立员工考核制度 第五节 如何培训员工 第六节 酒吧整体质量管理第六章 为客户提供最优质的服务 第一节 酒吧的服务标准 第二节 从服务员基本素质抓起 第三节 服务礼仪 第四节 接待顾客有绝招 第五节 处理客人抱怨投诉的技巧 第六节 特殊顾客的接待第七章 不可忽视的宣传与销售 第一节 用酒吧形象宣传 第二节 推广秘诀 第三节 推销策略与渠道 第四节 巧用广告 第五节 酒吧的促销 第六节 酒水的销售技巧第八章 合理采购与控制成本相结合 第一节 原料的采购 第二节 原料的验收 第三节 原料的库存与领发 第四节 酒水的成本管理 第五节 设备与用具成本控制第九章 安全卫生不容忽视 第一节 重视防火防盗 第二节 保证餐具卫生 第三节 注重店员卫生健康 第四节 维护环境卫生 第五节 突发事件的处理后记

<<开一家赚钱的小酒吧>>

章节摘录

第一章 “走近”酒吧现代社会的酒吧，是一种可以消遣生活、娱乐自己的场所。

在我国，每个城市都可以找到它的身影，闪烁的虹告诉我们它的存在，同时也带来了它的神秘和暧昧。

酒吧业的蓬勃发展印证的不仅限于经济水平的提高，在某种程度也体现了现代生活中人们越来越需要释放自己压抑的情感与心情。

现在，“酒吧”已形成一种文化，一种可以理解与认同的如商店一样的大众生活的必要和必然。

而这种认知的变化源于生活的变化。

第一节 翻开历史的酒吧酒吧，正在以一种很“文化”的方式存在着，是我们的城市对深夜不归的一种默许。

它悄悄地越来越多地成为青年人的天下，在不同的地方转换自己不同的角色，注解着不同的人 and 不同的事物。

它用音乐、酒和各种刺激因素，掩饰着孤独的自我，进行着压力的释放，取代了传统的思想的交流和灵魂的对峙。

<<开一家赚钱的小酒吧>>

后记

本书终于如期和读者见面了。

它的顺利出版得到了中国物资出版社的大力支持，在此表示真挚的谢意！

参与本书编写的成员还有：于燕飞、张志军、贺子锦、韩媛媛、王振伟、袁建财、闫博、李超新、李忠良、赵静、李绍玲、秦光跃、李光亮、孙占领、司中广、呼建朝、王章文、李宁、张艾莉、杜延起、张萍、刘芳、刘俊义、翟龙顺、张志勇、张晓坤、彭丽华、许冬茹、王丽红、刘艳红、郑晓宁，在此也一并表示感谢！

在本套书的编写过程中，由于资料来源广泛、时间比较紧迫，因而引用的部分资料未能和版权人直接联系，敬请谅解！

如有任何质疑、建议或此方面的问题交流，请与作者联系。

<<开一家赚钱的小酒吧>>

编辑推荐

谨以《开一家赚钱的小酒吧》献给所有希望开店赚钱的人。
生意做遍，不如开店。
投资理财开店首选。

<<开一家赚钱的小酒吧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>