

<<智慧做人 精明做事>>

图书基本信息

书名：<<智慧做人 精明做事>>

13位ISBN编号：9787504729996

10位ISBN编号：750472999X

出版时间：2009-8

出版时间：中国财富出版社

作者：张焯

页数：253

字数：262000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<智慧做人 精明做事>>

内容概要

茫茫人海，有人处处得志，左右逢源，事事顺心；有人却处处碰壁，危机四伏，感叹命运不公。究其原因，在于各人修为及做人方式不同所造就，并非上天安排不公所致。

做人不得法，则万事难得如意，行事难免处处受阻，无论头脑多精，心思多细，都会成为众矢之的，想成事但无人帮，想成就，却受人排斥打击，想法越多，成功越少，人生不懂交际，办事谈何成功？

自古以来，做人第一要义，无论古代的帝王将相，还是现在的商海精英，无不是做人之大师，把人做明白了，事就自然好办了，人生路上就是逢凶都能化吉。

智慧做人，精明做事，是人生成就大事的制胜秘诀，本书重谈做人，在立身处世、自我修养、待人接物、人脉方圆等方面，均蕴涵独到的见解，其文辞浅近、意旨深远，情真语切、意存劝诫，余味无穷。

同时，精选古今中外的一些经典事例为辅助，提炼对做人做事的智慧感悟，以飨读者，不求工事而求深刻，不为妍丽而为实用，让读者在轻松愉快中领略到做人做事的深刻道理。

且本书有理、有情、有趣，读之可以陶冶性情，修身养性，无论生活中还是生意中，若深得其法，就能立德、立功、立言、立业，事事如意。

希望本书能够成为读者朋友的枕边书，让你做人做到位，办事办顺利。

<<智慧做人 精明做事>>

书籍目录

第一章 经营人脉——打造成功之路 人脉即财脉 编织关系网 人脉是事业的血脉 用赞美赢取人心 积累你的人脉储蓄 让自己有个好人缘 学会和不喜欢的人相处 播种好人脉关系的种子 无形人脉，用心开发 为你的人脉留下回旋余地

第二章 慧眼识人——透过举止看人性 看清他的笑 从幽默的方式看人 从说话习惯来识别人 眼睛是心灵的窗口 习惯性行为的密码 洞悉对方内心的法则 从说话判断个性 看脸上的表情识人 打个招呼，认识他

第三章 出人头地——抓住一切机会 有才华更要善抓机会 换一个角度看机会 努力不等于机会 不被诱惑所迷 一切皆有可能 不错过机遇 为机遇来临做准备 逆境出机遇 没有机会，创造机会 争与让的学问 多看多听，抓住学习的时机

第四章 驾驭局面——交际应酬之道 送礼的玄机 把对的礼品送给对的人 重视说话的风度 说话看场合 说话旁敲侧击的技巧 与贵人交际的技巧 如何得贵人赏识 为什么要重视应酬

第五章 赞不绝口——说话的最佳技巧 善于捧人好办事 赞美是人际交往的润滑剂 赞美也要有创意 好话要尽快说出口 话说得越好听，交易越容易成功 赞美能化解困境，偿你所愿 求异性办事：恭维她让她乐于帮助你 赞美要恰如其分，好听更要中听 说话有技巧，讨人欢心有手段 说话不能口无遮拦 “场面话”要多说 先给“甜头”，再给“苦头” 背后莫揭人短

第六章 方圆做人——做个受欢迎的人 “圆滑”一些好做人 不当“滥好人” 放弃抬扛，存有异见才精彩 宽容处世，让自己更受欢迎 大胆说“不”，不要死要面子活受罪 锐气不可少，锋芒不可露 大智若愚，才能左右逢源 小人得防，但更要会交 诚恳做人最安稳

第七章 忍者无敌——进退自如好做人 忍耐之心，聪明人的制胜法宗 “忍”是一种大智慧 适时妥协，才有机会重新来过 杜绝抱怨，学会接受 审时度势是生存之道 适时而退，退一步海阔天空 有得有舍，放弃能得到更多 自制为上，自制可创造奇迹 豁达洒脱，成大事者要有大器量 能上能下，此路不通另寻出路

第八章 善良有度——学会自我保护 多为自己着想，做聪明的老实人 真正的友情是适度的义气 对付小人，以“谋”攻毒 萍水相逢时要“火眼金睛” 温情背后的骗局 信任有限，情谊无限

第九章 海阔天空——胸怀宽广路更长 宽恕别人就是善待自己 责人适度，留人后路 惹不起，“躲”得起 谦让几分，大道为公 以心换心，收服人心 做人不较真，处处有人缘 给自己留点余地 深藏不露多有本事 与人和谐相处，成功之路一起走

<<智慧做人 精明做事>>

章节摘录

第一章 经营人脉——打造成功之路 人脉即财脉 人脉资源越丰富，你的机会也就越多：人脉档次越高，你成功的机会就来得越快。人脉犹如储量巨大的油田，一旦得到开发，你将名利双收。人脉即财脉！

有时候，别人办不了的事情，你可能一个电话就非常漂亮地解决了；反之，你费了九牛二虎之力都解决不了的问题，别人可能轻轻松松地搞定了。

原因何在？

这就是看有没有关系，丰富的人脉是人生的制胜法宝。

(1) 兴衰成败源于人脉 一个人事业的成功，80%归于与别人相处，20%才是来自于自己的心灵。

人是群居动物，人的成功只能来自于他所处的人群及所在的社会，只有在这个社会中游刃有余、八面玲珑，才可为事业的成功开拓宽广的道路，没有非凡的交际能力，免不了处处碰壁。

这就体现了一个铁血定律：人脉就是财脉！

西方的一位人际关系学专家说过：专业知识在一个人成功中的作用只占15%，而其余的85%则取决于人际关系。

美国前总统西奥多·罗斯福曾说：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

”很多成功的商界人士都深深意识到了人脉资源对自己事业成功的重要性。

<<智慧做人 精明做事>>

编辑推荐

世事洞明皆学问，人情练达即成功。

<<智慧做人 精明做事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>