

<<关系学活学活用>>

图书基本信息

书名：<<关系学活学活用>>

13位ISBN编号：9787504730985

10位ISBN编号：750473098X

出版时间：2009-7

出版时间：吕叔春 中国物资出版社 (2009-07出版)

作者：吕叔春 编

页数：402

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<关系学活学活用>>

前言

社会就像一张网，纵横交错结成这张网的就是复杂的人际关系。

一个人的成功，除了时、运、命和自身的努力之外，还离不开众多朋友的支持和帮助，离不开对关系的利用。

人脉越宽，路子越宽，事情就越好办，几千年来，这已经被无数的经验和教训所验证。

当良好的人际关系成为个人无形资产的时候，不仅能搭起通往成功的桥梁，更有助于拥有幸福的人生。

可惜的是，许多人终其一生都没有摸清其中的门道……关系学是关于人与人之间关系的学问，从另一方面说，就是如何做人、如何与他人相处的学问。

我们经常会听到这样的叮嘱，先做人后做事。

不会做人的人，就不会有大事可做；不会交关系、处关系、用关系的人，也不会成为“大人物”。

经济的飞速发展带来了人际关系的重新排列和组合，一个人一生所面临的各种关系比以前更新鲜、更复杂，变化也更快。

这就要求我们头脑更灵活，更快地适应社会，花费更多的心思，动用更多的手段去经营好周围的人际关系。

所以如何编制一张高智能的关系网，值得我们不断地探索。

每一种事物都有其自身的规律，每一种游戏都有其独特的玩法，人与人之间的接触也有交际法则，要熟悉法则，就要从自己和他人的关系入手。

为给希望在关系学上有所突破的读者朋友一些指导，我们精心策划了《关系学活学活用》一书。

本书共分十五章，章节分明，思路清晰，逻辑严密，事例涉及经济、政治、军事等各个领域，详细明了地阐述了关系的重要性及如何搞好关系、利用关系等多层面的问题，旨在帮助读者拨开迷雾，使您能在社会人际关系中游刃有余，无往不利。

希望读者能通过阅读本书受到启发，解决好生活中碰到的问题。

<<关系学活学活用>>

内容概要

社会就像一张网，纵横交错结成这张网的就是复杂的人际关系。一个人的成功，除了时、运、命和自身的努力之外，还离不开众多朋友的支持和帮助，离不开对关系的利用。

人脉越宽，路子越宽，事情就越好办，几千年来，这已经被无数的经验和教训所验证。

当良好的人际关系成为个人无形资产的时候，不仅能搭起通往成功的桥梁，更有助于拥有幸福的人生。

可惜的是，许多人终其一生都没有摸清其中的门道…… 关系学是关于人与人之间关系的学问，从另一方面说，就是如何做人、如何与他人相处的学问。

我们经常听到这样的叮嘱，先做人后做事。

不会做人的人，就不会有大事可做；不会交关系、处关系、用关系的人，也不会成为“大人物”。

经济的飞速发展带来了人际关系的重新排列和组合，一个人一生所面临的各种关系比以前更新鲜、更复杂，变化也更快。

这就要求我们头脑更灵活，更快地适应社会，花费更多的心思，动用更多的手段去经营好周围的人际关系。

所以如何编制一张高智能的关系网，值得我们不断地探索。

每一种事物都有其自身的规律，每一种游戏都有其独特的玩法，人与人之间的接触也有交际法则，要熟悉法则，就要从自己和他人的关系入手。

为给希望在关系学上有所突破的读者朋友一些指导，我们精心策划了《关系学活学活用》一书。

《关系学活学活用》共分十五章，章节分明，思路清晰，逻辑严密，事例涉及经济、政治、军事各个领域，详细明了地阐述了关系的重要性及如何搞好关系、利用关系等多层面的问题，旨在帮助读者拨开迷雾，使您能在社会人际关系中游刃有余，无往不利。

希望读者能通过阅读《关系学活学活用》受到启发，解决好生活中碰到的问题。

<<关系学活学活用>>

书籍目录

第一章 重关系：有关系则事可神勇1.人脉即财脉，关系即能力2.人就是一切，出人头地靠关系3.关系的优势，比钻石还要珍贵4.要读懂社会，无形人脉巧开发5.拥有人脉网络就拥有了成功6.关系会带来更广阔的视野7.关系也是生产力8.让人脉成为抬高身价的资本9.走进财富圈，扩大成功的概率10.十种生活中必需的关系第二章 走关系：谦虚点，别总是仰着头走路1.放下面子，感化贵人要有诚心2.夹着尾巴做人3.以低姿态出现在人们面前4.故意示弱，人际和谐5.谦逊自居，搞好人际关系6.学会自嘲，让自己成为人气磁体7.拉近你与他人的距离8.改变自以为是的习惯，不处处炫耀自己的聪明9.自我炫耀，就等于给自己挖陷阱10.不惜自己的身份，感动需要的人第三章 搞关系：笑脸多一点，总是受人欢迎1.人脉实践——微笑是一把万能钥匙2.带着微笑走进人脉王国3.沟通从微笑开始4.用微笑迎接挫折5.以得体的玩笑开道6.幽默是尴尬的溶化剂7.笑脸是最厉害的武器8.用微笑给自己开拓一片天空9.即使被拒绝也要笑脸相对10.微笑是最好的礼仪第四章 给关系：给他人面子为的是抬高自己1.朋友面子要给够2.给人一个台阶下，以防别人下不来台3.在吹捧所求之人的同时抬高自己身价4.不要伤害自尊，以防自己犯下大错5.学会为别人打圆场6.做人有分寸，抬高自己而不贬低别人7.不要伤害别人的面子8.给别人面子就是给自己面子9.网开一面，以求回报10.尽量满足他人的虚荣心第五章 讲关系：练就好口才，嘴能通吃1.成功的人靠嘴生财2.赞美是人际关系的润滑剂3.营造“酒逢知己千杯少”的氛围4.让道歉成为高明的补漏剂5.“逗话”：打开对方的心扉6.看人说话，顺水推舟办事7.先说对方得意之事8.客套暖人心，更是你的推荐信9.沟通中缩短彼此的距离第六章 交关系：交友要有心，有心才有情1.做个有心人，结交朋友很重要2.多方面交友，巧织成功关系网3.友谊值千金，朋友相处需用心.....第七章 维护关系：小恩小惠出大纲网第八章 拉关系：两“礼”不可少，情义不可缺第九章 处关系：大智若愚，糊涂处世第十章 傍关系：八面玲珑，见机行事第十一章 吃关系：吃小亏，得大关系第十二章 套关系：感情投资，打劫人心第十三章 借关系：借人登天，一步到位第十四章 用关系：有了关系好办事第十五章 忌关系：有些关系千万别要

<<关系学活学活用>>

章节摘录

第一章 重关系：有关系则事可神勇2.人就是一切，出人头地靠关系人脉对现代人而言，似乎成了成功与否的关键，因为谁也无法预知自己的下一步会如何。

工作上的协助，生活中的资助，团队间的互助，就连最简单的买菜，也能瞧出一个人的“关系”好坏！

有人三块钱只能买一把菜，偏偏就有人能三块钱买一把菜还外带一堆葱姜蒜，或许有人会说那只是贪小便宜，但是请仔细思考，便宜人人想贪，但是能得到便宜就不是人人能做得到！

某些“正人君子”会以为只要自己行得正，坐得端，一切按照规定，哪里会需要靠什么关系？

原则上讲这并没错，但是从取得支持的角度而言，经常会让自己挨闷棍、中冷箭。

换句话说，自恃才华过人，但人缘差，行事作风缺乏协调性，平日又很少与人交往，这就摆明了要让自己与世隔绝，既然如此，“局外人”又凭什么伸出援手呢？

个人如此，那么一个数百人甚至数千人的企业里又如何呢？

严密的人际网络是企业珍贵的宝藏。

以业务单位而言，业务员需要不断去开发及创造新的销售机会；除了公司本身服务及产品品质良好以外，还需要透过人脉网的帮助，以挖掘新的机会；当销售过程中遇上困难时，也可以寻找到合适的人请求协助，这就是不可忽视的人脉网。

苏格拉底说过，真正高明的人，就是能够借助别人的智慧，使自己不受蒙蔽。

一个优秀的军队统帅，一定是一个会合理利用自己资源的人。

他能够使上至将军、下到士兵的人员都达到人尽其用。

这样一来军队才能达到最优化的调配，才能打胜仗。

人常说商场如战场，其实，日常生活中也是如此。

<<关系学活学活用>>

编辑推荐

《关系学活学活用》由中国物资出版社出版。

挣钱先挣关系，聚财先聚人气，关系决定命运，关系决定穷富。

机会和运气不是每个人都有，有了你际关系，机会和运气就会处处光顾；而没有人际关系，则事事不顺。

一个人的成功，只有20%是由于他的专业知识和技能，别外80%要靠他的人际关系与处世技巧。

如果只有专业知识技能，没有关系，个人竞争力就是一分耕耘，一分收获，但若加上良好的关系，则个人竞争力将是一分耕耘，数倍收获。

虽然关系不是金钱，但它却是一种无形的资产，更是一笔潜在的财富。

如何借助人际关系网来办事，是一门人生的学问。

<<关系学活学活用>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>