

<<做事要有心计>>

图书基本信息

书名：<<做事要有心计>>

13位ISBN编号：9787504734761

10位ISBN编号：7504734764

出版时间：2011-1

出版时间：中国物资

作者：吕叔春

页数：276

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做事要有心计>>

内容概要

做事有〔心计〕不是让你在做事过程中为达到目的而使用不光明的手段，而是教你做事时行钙手为强的胆略、行动前深谋远虑的眼光，让〔人情〕成为更具〔杀伤力〕的武器。

<<做事要有心计>>

书籍目录

第一章 心态决定一切：好“心计”是好心态的前提良好的心态是做大事绝对不能少的条件，而好“心计”是好心态的前提。

每个人在做事过程中，总是有许多挫折相伴，无论怎样坚强的人都难免会产生各种各样的不良情绪，自卑、沮丧，甚至一蹶不振，许多本可成就大事的人，由于心态不好，事业就此夭折，生命就此暗淡。

面对此种情况，必须明白，胜败乃兵家常事，要想做事成功，首先要磨炼自己的心态，好好利用自己的“心计”，让它足以应对一切。

1.拥有积极的心态是做事成功的开端2.相信自己，信念能创造奇迹3.不向失败低头，成功就离你不远4.人生没有绝境，只有绝望的人5.挑战自己，打败心中的魔鬼6.断绝所有后路，破釜沉舟方为强7.时刻自我反省，乐观情绪养心养身8.打破“瓶颈”，迈过心中那道槛9.培养富足之心，笑看输赢得失10.放弃讨教：把希望放在自己身上第二章 先下手为强，决不优柔寡断优柔寡断是心灵的腐蚀剂！

如果留心观察一下那些优秀的人，我们会发现他们做事，大都多谋善断，雷厉风行，从不拖泥带水。而且这样的人工于“心计”，懂得做事先下手为强，后下手遭殃。

所以，他们勇往直前，想得到做得到，从不落人之后，也只有这样做事的人才能获得真正的成功。

1.抢先一步，先下手为强2.优柔寡断是心灵的腐蚀剂3.多谋善断，决不坐失良机4.做事就要迅速而准确5.果断与冒险并肩同行6.想别人想不到的，做别人做不到的7.快速出击，万事皆主动8.当断则断，小心“夜长梦多”9.先发制人，以快打慢多胜算第三章 舍卒保车：丢掉小利为大利两害相权取其轻，两利相权取其重。

做事有“心计”，就是告诫我们做事要善于计谋，面对两利相权时，懂得舍卒保车，敢于放弃小利，目的是获取大利。

小利益、小包袱不丢，就会因小失大，把事情搞砸，粉碎自己。

1.该丢弃时就丢弃2.宁吃眼前亏：舍小利为大谋3.做大事不要过问细节4.做事要分清轻重缓急5.不要怕便宜了别人6.从小处突击，大利在后7.不要只见树木不见森林8.化腐朽为神奇第四章 感情投资：冷庙香热庙香都要烧世上的钱债易还，但感情债却难还。

做事有“心计”的人，懂得储蓄人情，为以后办事着想，无论是冷庙香还是热庙香，香火都给它烧上。

热庙敬神的人太多，做事需要菩萨帮忙时，菩萨顾不过来，事情反而会一团糟。

冷庙烧香的人少，菩萨深记着你，不用求他保佑，事情就帮你办了。

1.感情投资：该“出手”时要“出手”2.关键时刻拉人一把3.要善做“人情生意”4.生意场上，要把“人情”当突破口5.把人情做足，让它更具“杀伤力”6.送人情：不仅要有“心计”，还要懂艺术7.人情像银行里的存款，需时时“储蓄”8.朋友是一种资源，不可透支9.铁石心肠也怕“情”第五章 机遇来了要“狠”抓，不能轻易让它逃机遇是成功之门，做事有“心计”者，能够“狠”，打开那道门，让其心想事成；混混沌沌者，只知道苦干，盲目“善”，结果与机遇擦肩而过。

做事的机遇对每一个人来说，它都存在于我们的身边，关键在于我们能否有“心计”，敢于去发现它、拥有它、利用它为我们办事。

1.狠抓机会，让你心想事成2.做好准备，迎接机遇的来临3.做有心人，把握随手可抓的机会4.借机会之力，成就辉煌5.希尔顿“狠心”买下华尔道夫6.抉择机遇：微软与IBM合作实现腾飞7.“狠”握机遇：粪便也能发家8.“三只眼”抓机遇9.在机遇面前，吃亏就是占便宜10.机遇是腾飞的翅膀……第六章 办事送“礼”：有“礼”走遍天下第七章 重在思考：不浮不躁想清楚了再做第八章 打破常规：不被规则束缚手脚第九章 “心计”从口出，美事还要口才帮第十章 求人办事，利用好一切关系网读者来信

<<做事要有心计>>

章节摘录

版权页：在每一个重要决策前，他都要求内阁秘书办公室为其准备一份两三页的备忘录，概要列出各种选择及其利弊，并详细说明那些内阁成员和高级助手在力主采取哪些方案，有关机关还准备了内容较详细的文件，里根对这些文件一一仔细阅读并熟记，随时召集有关人员开会，对问题进行讨论。

他对听取激烈争论的不同意见有极大的耐心。

就这样，里根依赖工作人员的分析，加上自己的判断力作出决策，关键时刻还站出来向国会和选民发出呼吁，并提出某项计划的战略意见，以便求得支持。

里根使他的设想成为现实计划的第一步，是竭尽全力物色恰当的人员来辅助他。

他曾对美国《幸福》杂志记者说：“让那些你能够物色到的最出色的人在你身边工作，授予他们权力，只要你制定的政策在得到执行就不要去干涉。

”他对自己的职责有明确的设想，但也经常地、手段巧妙地作出妥协，避免纠缠枝节问题。

里根之所以成为一位优秀的领导人，就在于他深谙领导办事之要义。

正如尼克松指出的，“领导者代表未来，代表方向”，而“管理只代表今天，代表过程”、“领导者不仅要正确决定什么是应该干的事，而且还要说服他人去干这件事”。

可见，领导者办事应当管而且必须亲自管的是决策和推动他人去实施决策，而不是在办事上事必躬亲。

。当今世界，由于科学技术的革命，社会化大生产的高度发展，即高度发展的生产社会化、科学一体化，使得领导者面临着许多新情况、新问题，如决策目标规模大、结构复杂、功能多样、变化迅速；决策所依据的信息量大而多变，具有极大的不确定性即新颖性、模糊性、随机性，要求领导者具有更敏锐的统率全局的能力，来制定出未来战略性的决策目标，至于决策的实施，则应放手由下属即执行人员去具体执行，因为“真正的领导者不是事必躬亲，而在于他要指出路来”（美国管理学家H·米勒语）。

而当好“指路人”的关键就在于集中精力办大事，大事精明，方向才能明确。

<<做事要有心计>>

编辑推荐

《做事要有心计》：做事有“心计”不是让你在做事过程中为达到目的而使用不光明的手段，而是教你做事时先下手为强的胆略、行动前深谋远虑的眼光，让“人情”成为更具“杀伤力”的武器。轰动亚洲，影响全球的励志宝典。

<<做事要有心计>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>