

<<结果当道>>

图书基本信息

书名：<<结果当道>>

13位ISBN编号：9787504744692

10位ISBN编号：7504744697

出版时间：2012-9

出版时间：中国财富出版社

作者：陈卫州

页数：224

字数：193000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;结果当道&gt;&gt;

## 前言

训练狼一样的精神，打造雁一样的团队很多学员不止一次向我抱怨：“现在哪行都不好干，团队业绩平平，工作成果微乎其微，总觉得我所在的团队少了点什么，如何才能打造一支实战结果团队？”

关于这一问题，不妨先来听两则故事。

在一望无际的茫茫雪原中，狼孤独前行，那双琥珀色的闪电般明亮的双眼不停地寻找着他的猎物，一转眼三天过去了，整个雪域上被狼看似漫不经心的脚步覆盖。

这时，等待已久的目标终于出现，狼没有犹豫，如离弦之箭扑过去将猎物拿下。

这便是狼，有人说，它是演绎神话的“孤独英雄”，有着一颗永不低头的高傲的灵魂和永远滚烫的热血。

所以，无论历史如何更迭，在物种灭亡、兴起交替的过程中，恐龙灭绝了，狼却始终存在。

“优胜劣汰”是大自然的生存法则，在残酷的现实面前，狼的生命为何永不枯竭？

首先，“强者为王”始终是它们的信念。

饥饿难耐之时，狼会以同类为食，但更多时候，它们会努力捕捉更多的猎物，越是残酷的环境越能体现出强者为王的铁律，那是它们的骄傲。

其次，狼其实并非“流浪者”，它们会成群结伴地生活，并且以自己独特的语言善于交流，生活得很好，虽然在世人眼里，它们的形象如此凶残，犹如恶魔般地存在，但不得不承认，它们有些邪恶的善良本性往往能超越人类的智慧。

最后，也是最关键的一点，每一次追捕猎物大获成功，都是因为狼群之间配合默契，透过团队的力量完成一件大事，它们从来不会漫无目的地行走，而是制定恰到好处的战略目标，并在作战时不断地沟通，最后付诸实践。

无论付出多少，环境如何恶劣，他们锲而不舍的精神会让它们坚持到底，而这种精神反复令它们品尝到了胜利的果实。

——狼一样的精神和战斗力，这正是我们大部分团队所缺少的！

每年开春时节，大雁都会从南方向北飞去，在飞行的过程中，它们自觉、主动地排成“人”字形，国外一名研究人员调查发现：如果大雁不排成“人”字，一只大雁单独飞行将比雁群多消耗将近30%的体力。

因为，前方的大雁每煽动一次翅膀，就会制造出更多的气流，帮助后面飞行中的大雁节省体力。

当飞在最前面的大雁感到疲惫时，它就会到雁阵的尾部，让后面的大雁打头阵，与此同时，后面的大雁一起“嘎嘎”地叫，其实是在为打头阵的“新手”加油鼓劲。

中途如遇暴风雨，一旦有雁受伤或生病，随行的2~3个伙伴一定会挺身而出和它一起降落到地面，耐心地照顾对方，直到对方康复，它们再一起追赶前方的队伍或加入到新的雁阵队伍中。

对于大雁而言，彼此之间相互合作是一种绝佳的生存方式，而不仅仅是一种精神。

想想对于个人和企业又何尝不是？

如果一个企业只注重个人的力量，即使那个人表现得再好，也很难有团队那么大的合力，创造更大的价值。

——因此，雁阵团队，亦是广大企业所缺乏的一种战斗力！

一个团队之所以能屡获成功，说到底其实是集合了其中每个个体的资源的力量。

试想，如果团队中的每个人都能有狼和雁一样的精神，勤勤恳恳，兢兢业业，还愁创造不出累累硕果吗？

所以，开篇问题的答案也终于浮出水面了，打造实战结果团队的第一要素是找到团队精神的支点，以此作为工作方法和技巧的辅助手段。

结果的创造往往不是一个人的力量，而是一个不断确立目标、完善各项中间环节，共同制造结果的过程。

那么，为什么要制造结果？

结果为何如此重要？

这个问题又回到了本书的宗旨，也是我创作本书的初衷。

## <<结果当道>>

在我看来，为何部门业绩惨淡？

为何员工总是被难题困扰？

归根结底都是因为没有结果。

据我观察，5成以上的员工在困难面前，都难以做到自己解决问题、走出困境。

实际上，大部分人并非能力不济，而是在其思想上、骨子里不想去找到结果，其次才是使用方法不当，造成无结果或结果不理想的状态。

而工作就是一个不断发现问题、制造问题、解决问题、创造结果的过程。

在问题面前，如果以卵击石，就凭你那拳脚猫功夫，想必难以像狼和雁一样笑到最后。

但创造结果也并非你想象中那么复杂，或许你只需要换个思路就能“柳暗花明又一村”。

本书正是秉着这一原则进行创作，意在帮助大家找到问题根源，打造结果团队。

并从结果的三大模式，即“结果的思维模式”——“结果的行为模式”——“结果的行销模式”出发，全方位打造实战结果团队。

现在开始：让我们一起凝聚力量，相互协作！

让我们一起互帮互助，和睦共处！

让我们一起挑战困难，创造结果！

## <<结果当道>>

### 内容概要

《结果当道：打造实战结果团队的10堂课》主要内容包括：结果的思维模式、思想决定行动结果、唤醒沉睡的巨人、有“一定要”的信念才会有成功的结果、思维状态决定成果、别让思维左右了行动力、与世界销售之神乔·吉拉德的“烛光晚餐”、你所做的一切都是为了爱、思想再伟大也要用结果证明一切、结果证明一切等。

## <<结果当道>>

### 作者简介

陈卫州，贵州傲天文化咨询发展有限公司董事长、陈安之国际训练机构金牌激励讲师、徐鹤宁华人冠军俱乐部冠军讲师、聚财·企业实战演讲俱乐部执行主席、著名“团队领导力·走火大会”实战教练、著名“总裁公众演讲”实战教练、著名“销售演讲”实战教练、著名“青少年心灵成长”实战教练、著名“青少年口才演讲”实战教练、《秘密成交》《总裁实战演说》《结果当道》能量光碟、畅销书作者、

企业团队培训第一人，多年来他专注如一：1780期经典纪录，1800家企业员工共同见证，100%的企业培训后绩效递增，538家企业培训顾问……他是当之无愧的企业团队培训首选教练。

## <<结果当道>>

### 书籍目录

#### 上篇 结果的思维模式

##### 第一课 思想决定行动结果

唤醒沉睡的巨人

有“一定要”的信念才会有成功的结果

思维状态决定成果

别让思维左右了行动力

与世界销售之神乔·吉拉德的“烛光晚餐”

你所做的一切都是为了爱

##### 第二课 思想再伟大也要用结果证明一切

结果证明一切

你是业余选手还是职业选手

你是完成任务，还是拿到结果

今天你投了几次，中了几个

五个力支撑起成功结果

团队成长20个能力如影随形

使我们痛苦的，必使我们强大

##### 第三课 好结果是训练出来的

没有任何借口，只有重复训练

教练段数决定选手级数

成功需要教练：训练才是硬道理

把一件简单的事情做好，就是不简单

客户只为我们的结果埋单，而不为理由埋单

再好的理由和借口都等于零

要想有一个好的结果，你必须先成为一个领导者

#### 中篇 结果的行为模式

##### 第四课 今天你“结果”了吗

“开花”必有“结果”

任务—结果导向模式

金牌员工追求一流结果

你是创造一切的根源

终生就业岗位和终生就业能力，请说出你的选择

成为企业想要紧紧抓住的人

行动起来，打造团队核心竞争力

##### 第五课 行动之前，分清何为“任务”与“结果”

任务与结果要分清

给任务其实是在要结果

“任务完成了”与“给你结果”是两码事

.....

#### 下篇 结果的行销模式

<<结果当道>>

章节摘录

## <<结果当道>>

### 媒体关注与评论

陈卫州是我安之机构学生当中成长最快、演讲最认真、行销最有效的奇才。他在最短的时间登上讲台，在最短的时间与多位世界级大师同台演讲，在最短的时间两次举办包括世界销售之神乔·吉拉德及我本人陈安之的万人演讲会。

他是当之无愧的演讲行销奇才。

——陈安之 陈卫州是我到中国演讲以来见过举办课程人数最多、时间最短、规模最大、团队人数最少的一位销售冠军，他是中国人的骄傲，是一位实战销售演讲天王。

——乔·吉拉德

<<结果当道>>

编辑推荐

<<结果当道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>