

<<谈判口才兵法>>

图书基本信息

书名：<<谈判口才兵法>>

13位ISBN编号：9787504832894

10位ISBN编号：7504832898

出版时间：2001-6

出版时间：农村读物出版社

作者：李建南

页数：311

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判口才兵法>>

内容概要

赏析谈判语言名段，领略谈判口才技巧。
教给你说话的全套学问，教给你说话的实用战法。

<<谈判口才兵法>>

书籍目录

口才 ——谈判成功的关键 谈判口才的特征 威克逊的玩笑 服务小姐不动声色地釜底抽薪 “神兵天降” 慕尼黑 语言在谈判中的作用 围绕“关心生存能力”的针锋相对 与白宫发言人讨价还价 何长工征服维辛斯基 谈判语言的形式及其特点 律师及其同伴与卖报人 爱迪生的发明卖了高价 织布机的曲线二重奏善听 善看 善辩 谈判口才的善听技术 贝纳多船厂女老板的崛起 尼克松的听力障碍 慈善家听到了弦外之音 谈判口才的善看技巧 齐桓公国策失密 伯德惠斯戴尔的统计 交警岗的万能手语 谈判口才的善辩技巧 谁先到地狱 与强盗谈判 上帝与姐夫善问 善答 善叙 谈判口才的善问技巧 梅花山昭帝三问 发问十“不” 打麻将的佳话 谈判口才的善答技巧 “你有没有私心？” “太阳在天上” 光武帝找姐夫 谈判口才的善叙技巧 走街串巷小贩歌 荀息累卵 郭嘉评诸侯 诗变 求变 应变……幽默 委婉 模糊囊机 内秀 貌笨寒暄 交谈 说服应对不同谈判者的谋略谈判口才的民族群体风格附录一 当代著名经贸谈判案例选录附录二 当代著名政治、外交谈判案例选录后记

<<谈判口才兵法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>