

<<口才套餐>>

图书基本信息

书名：<<口才套餐>>

13位ISBN编号：9787504836533

10位ISBN编号：7504836532

出版时间：2002-3

出版时间：农村读物出版社

作者：刘翔飞

页数：261页

字数：212000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<口才套餐>>

内容概要

本书以诉讼活动的介入各方为切入点，作横向安排，使原告、被告人、被告、证人、鉴定人、警官等都能从本书中找到各自介入诉讼活动时所需口语表述的原理、原则、方法、技巧方面的指导。

<<口才套餐>>

书籍目录

前言一、法庭口才——智慧的搏击和较量 1、走上法庭和较量 2、法庭口才的三大基础性原则 3、胜诉的口才玄机 4、法庭诉讼程序与法庭语言驾驭二、法庭原告口才——叙由述理 处变不惊 1、原告的法庭规则 2、以实取胜 以证取胜 3、以情动人 以情取胜三、法庭被告口才——舌剑唇枪的滚滚烽烟 1、维护被告的自身权益 2、巧用争讼的刃剑 3、理智地走向被告的答辩席 4、进退有度的反击技巧 5、应对论辩技巧 6、拟定辩护方案四、法庭答问口才——走一看三 闪烁机敏 1、司法问话形式成答问准则 2、要善于识破问话人的圈套 3、走出被动心的误区五、警官的侦查口才——绵里藏针 外柔内刚 1、讯问与讯问的心理策略 2、讯问的技巧策略 3、审讯的理性思考与审讯的几种模式 4、询问口才与闲话逆转六、检察官的检控口才——震撼人心的理性力量 1、检控与检控口才 2、公诉演讲与法庭辩论 3、检察官的辩论技巧与辩论策略 4、检控口才的语言逻辑要义 5、律师论辩的基石与辩视角 6、律师论辩的思维特征与语言特点 7、律师论辩的技巧与应变 8、律师论辩的策略与风格……七、律师的法庭辩论口才——咄咄逼人的论辩锋芒八、法官的审判口才——高悬的达摩克利斯之剑

<<口才套餐>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>